



Prezentacja wyników 1Q23



Katowice, 25 maja 2023 roku

Niniejsza prezentacja została przygotowana przez spółkę Voxel S.A. z siedzibą w Krakowie (dalej „Spółka” lub „Voxel”), ma charakter wyłącznie informacyjny i jej celem jest przedstawienie wyselekcjonowanych informacji dotyczących Grupy Voxel S.A. Niniejsza prezentacja została przygotowana z należytą starannością, może jednak zawierać pewne nieścisłości i pominięcia. Niniejsza Prezentacja nie zawiera kompletnej ani całościowej analizy finansowej lub handlowej Voxel ani Grupy Voxel, jak również nie przedstawia jej pozycji i perspektyw w kompletny ani całościowy sposób.

Niniejsza prezentacja ma wyłącznie charakter informacyjny i w żadnym przypadku nie stanowi oferty w rozumieniu kodeksu cywilnego lub w rozumieniu ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (tj. Dz. U. z 2018 r. poz. 512 z późn. zm.), nie stanowi propozycji nabycia w rozumieniu ustawy z dnia 15 stycznia 2015 r. o obligacjach (tj. Dz. U. z 2018 r. poz. 483), jak również nie powinna stanowić podstaw podjęcia jakichkolwiek decyzji w związku z inwestowaniem w papiery wartościowe Spółki ani z żadną inną umową lub zobowiązaniem.

Niniejszy materiał nie stanowi rekomendacji w rozumieniu Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie informacji stanowiących rekomendacje dotyczącą instrumentów finansowych, ich emitentów lub wystawców. Niniejszy materiał nie może być pośrednio ani bezpośrednio rozpowszechniany w Stanach Zjednoczonych Ameryki, Australii, Kanadzie i Japonii ani jakiegokolwiek innej jurysdykcji, w której stanowiłoby to naruszenie właściwych przepisów prawa lub wymagałoby rejestracji.

W niniejszej prezentacji zostały wykorzystane źródła informacji, które Spółka uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny.

Opracowanie zawiera stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. Prezentacja nie może być rozumiana jako prognoza przyszłych wyników Voxel ani Grupy Voxel. Spółka zwraca uwagę, że jedynym wiarygodnym źródłem informacji o wynikach finansowych, prognozach, wskaźnikach oraz zdarzeniach dotyczących Spółki są dane zawarte w raportach bieżących okresowych przekazywanych przez Spółkę do publicznej wiadomości zgodnie z powszechnie obowiązującymi przepisami prawa.

Stwierdzenia zawarte w niniejszej prezentacji wyrażają stanowisko Spółki na dzień jej sporządzenia. Nie muszą być prawdziwe dla kolejnych okresów. Spółka nie podejmuje żadnego zobowiązania do publikowania korekt czy aktualizacji stwierdzeń zawartych w niniejszej prezentacji w celu odzwierciedlenia zmian zaistniałych po dacie jej sporządzenia. Spółka nie ponosi odpowiedzialności za efekty jakichkolwiek decyzji lub działań, które zostały podjęte na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność za skutki podejmowanych działań i decyzji spoczywa wyłącznie na korzystającym z opracowania.

Inwestowanie w papiery wartościowe wiąże się z wysokim ryzykiem właściwym dla instrumentów rynku kapitałowego o charakterze dłużnym i akcyjnym oraz ryzykiem związanym z działalnością Voxel i podmiotów powiązanych ze Spółką. Informacje zawarte w niniejszej prezentacji nie zostały poddane niezależnej weryfikacji. W zakresie dopuszczalnym przez przepisy powszechnie obowiązującego prawa Voxel ani żaden z jej podmiotów powiązanych, pracowników, doradców lub przedstawicieli nie ponosi odpowiedzialności za jakąkolwiek szkodę wynikającą z wykorzystania prezentacji lub jej zawartości albo w jakikolwiek inny sposób związaną z prezentacją.



- **Podsumowanie biznesowe**

- Wyniki za 1Q23
- Plany na 2023+
- Pytania i odpowiedzi
- Slajdy pomocnicze



Diagnostyka

Przychody
od klientów
zewnętrznych
Zmiana r/r

78 mln PLN

+49%

Zwiększenie liczby badań we wszystkich spółkach diagnostycznych.
Wzrost przychodów powyżej wzrostu wolumenów (efekt wyższych wycen).



Terapia – Neuroradio- chirurgia

3 mln PLN

+28%

Stabilny poziom liczby procedur i wzrost wyceny terapii.

Poprawa EBIT i EBITDA w wyniku wyższych przychodów.



Terapia – Szpitalnictwo

9 mln PLN

-73%

Brak przychodów i zysków z badań Covid-19 (wysoka baza w 1Q22).
Wzrost przychodów i zmniejszenie strat z działalności szpitalnej r/r.



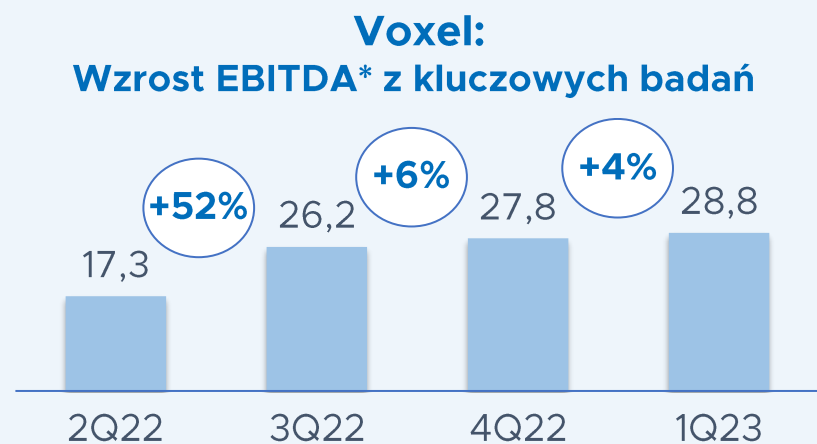
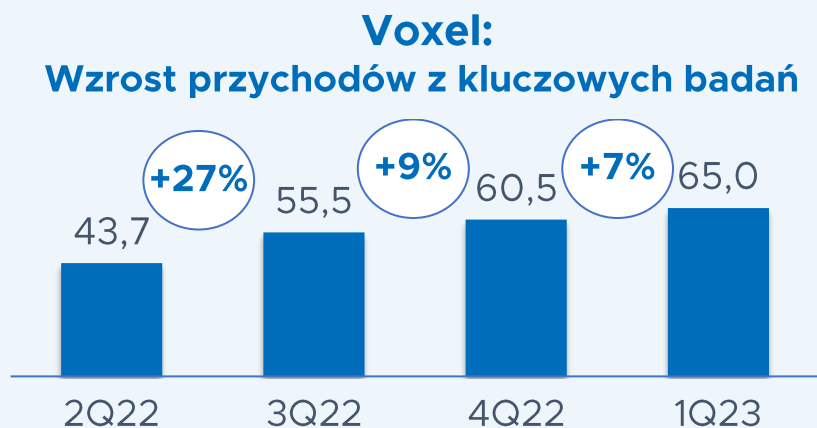
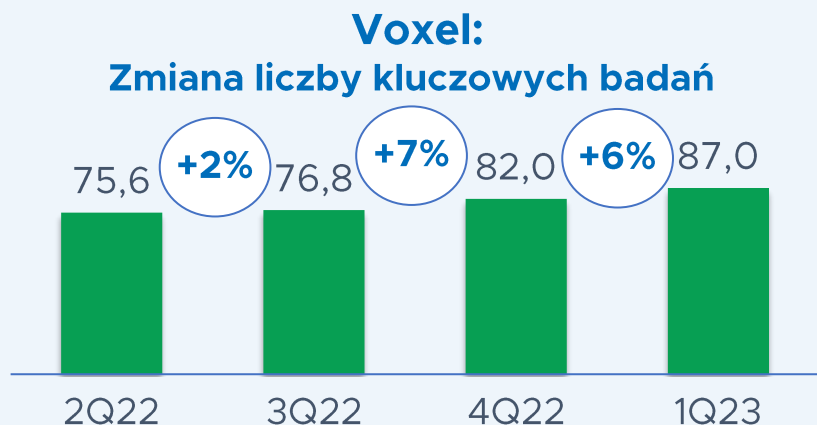
IT & Infrastruktura

7 mln PLN

-44%

Powrót do sezonowości sprzedaży – wzrost liczby projektów zrealizowanych w 4Q.

Grupa VOXEL | 97 mln PLN | -3%



* EBITDA bez MSSF16

- dalszy wzrost liczby badań w Voxel – nowe pracownice i umowy, zwiększenie liczby sprzętu, ale też wzrost badań w istniejących pracowniach,
- wpływ wzrostu wyceny badań refundowanych na dynamikę przychodów w 3Q22. W 1Q23 zmiana przychodów w korelacji do zmiany liczby badań,
- wpływ rozliczenia przychodów z nadwykonań z 2022 roku na przychody i EBITDA w 1Q23: + 1,7 mln PLN,
- dynamika EBITDA poniżej wzrostu wolumenów i przychodów na skutek:
 - zwiększonych kosztów wynagrodzeń i usług medycznych (podwyżki wynagrodzeń),
 - rosnących kosztów zakupu materiałów i usług,
- podobne trendy z pozostałych spółkach diagnostycznych,
- w **Scanix istotna poprawa rentowności** – efekt likwidacji nierentownych pracowni i umów.

Rozstrzygnięte postępowania konkursowe

- w 2023 roku Podkarpacki Oddział Wojewódzki NFZ ogłosił postępowania konkursowe w celu zawarcia umów na okres **10 lat**,
- w efekcie rozstrzygnięć tych konkursów Voxel:
 - zawrze 1 nową umowę na wykonywanie badań **MR w Sędziszowie** (nowa pracownia, umowa od 1 lipca 2023 roku),
 - odnowił wszystkie dotychczasowe umowy na badania TK, MR i SPECT.



Status pozostałych umów

- w kwietniu 2023 roku Małopolski Oddział NFZ ogłosił postępowania konkursowe w celu zawarcia umów na wykonywanie badań PET i SPECT na okres 5 lat. Postępowania te nie zostały jeszcze rozstrzygnięte.
- Grupa spodziewa się, że w 2023 roku odbędą się kolejne postępowania konkursowe dotyczące odnowienia obecnych umów.

Projekt: Przeprowadzenie prac badawczo-rozwojowych produktu radiofarmaceutycznego do diagnostyki raka prostaty i guzów neuroendokrynnych



- styczeń 2023 roku – w wyniku konkursu na opracowanie i rozwój innowacyjnych rozwiązań w obszarze nowych postaci farmaceutycznych produktów leczniczych dopuszczonych do obrotu, leków generycznych i leków biopodobnych zawarto umowę na dofinansowanie z ABM,
- projekt obejmuje opracowanie technologii produkcji substancji czynnej oraz badania kliniczne oceniające skuteczność diagnostycznej nowego prekursora radiofarmaceutyku V-Cu64 (radioznacznik miedzi) do zastosowań w diagnostyce guzów neuroendokrynnych.



Wartość projektu: **8,6 mln PLN**



Dofinansowanie: **4,7 mln PLN**



Okres realizacji: do **czerwca 2027** roku

Restrukturyzacja szpitala

VITO-MED – Szpital (mln PLN)	1Q22	2Q22	3Q22	4Q22	2022	1Q23
Przychody ze sprzedaży	4,7	5,8	8,3	9,1	27,7	8,7
Strata brutto ze sprzedaży	-3,9	-3,0	-1,3	-1,1	-9,3	-2,0
EBIT	-4,4	-3,2	-1,5	-1,9	-11,0	-2,5

- kontynuacja działań restrukturyzacyjnych rozpoczętych w 2022 roku i zmniejszenie straty brutto ze sprzedaży szpitala o **48%** r/r,
- w drugiej połowie grudnia 2022 roku Szpital był zmuszony zawiesić pracę oddziałów neurologicznego i udarowego w celu przeprowadzenia pilnej modernizacji głównej rozdzielni prądu,
- w konsekwencji w pierwszych tygodniach stycznia 2023 roku, tj. po wznowieniu działalności odnotowano brak pacjentów na tych oddziałach i niższe przychody w tym miesiącu,
- od lutego przychody rosną, w tym i Szpital intensywnie pracuje nad ich zwiększeniem do poziomu z 2019 roku.

Sezonowość sprzedaży Alteris w Grupie i do klientów zewnętrznych:

- sprzedaż do klientów zewnętrznych w 1Q23: **7,4** mln PLN, tj. o 5,8 mln PLN mniej r/r,
- powrót do sezonowości sprzedaży sprzed pandemii, kiedy to większość przychodów i marży (około 50%) generowana była w 4Q,
- ujęcie kosztów likwidacji materiałów do badań laboratoryjnych na wyniki spółki: **4,9** mln PLN (**one-off**).



- Podsumowanie biznesowe
- **Wyniki za 1Q23**
- Plany na 2023+
- Pytania i odpowiedzi
- Slajdy pomocnicze



Przychody

96,8 mln PLN



-3%



EBITDA

28,4 mln PLN



+6%



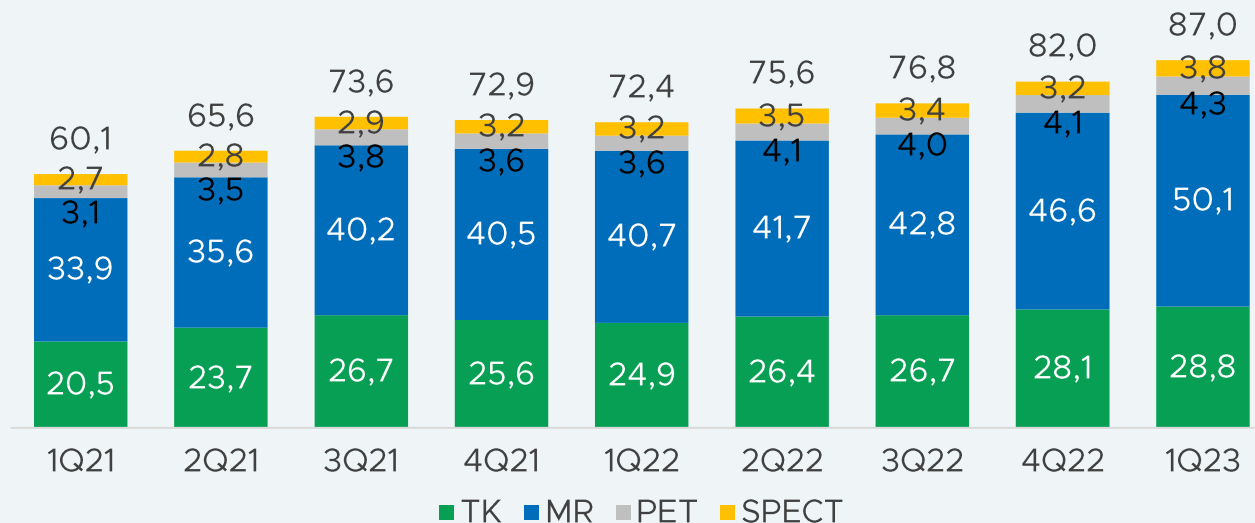
Zysk akcjonariuszy Jedn. Dom.

11,6 mln PLN

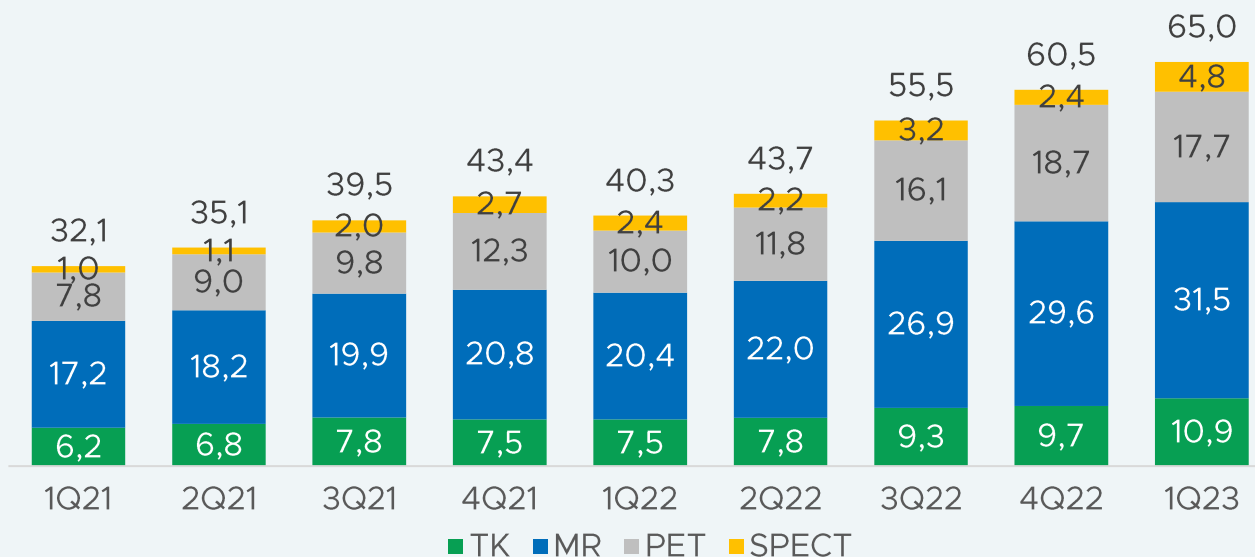


+1%

Kwartalne wolumeny wykonanych badań w Voxel (tys.)

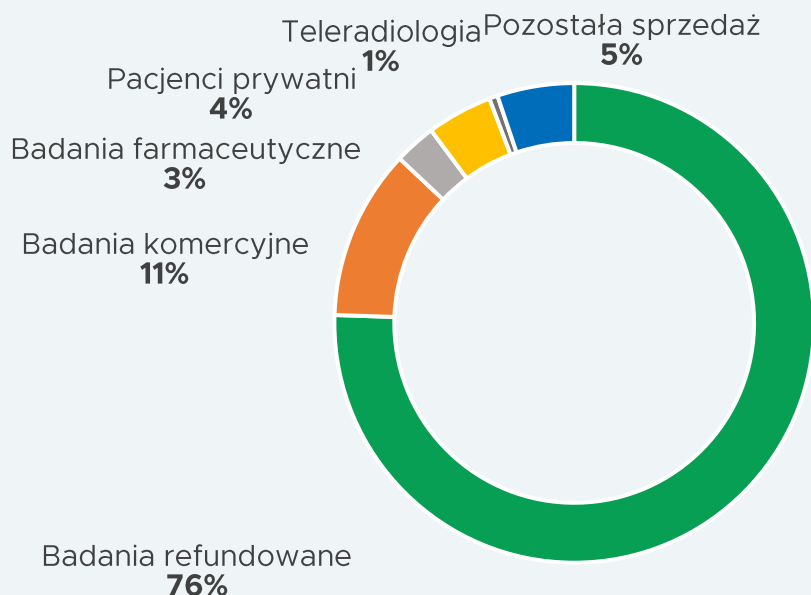


Kwartalna sprzedaż wg rodzajów badań w Voxel (mln PLN)

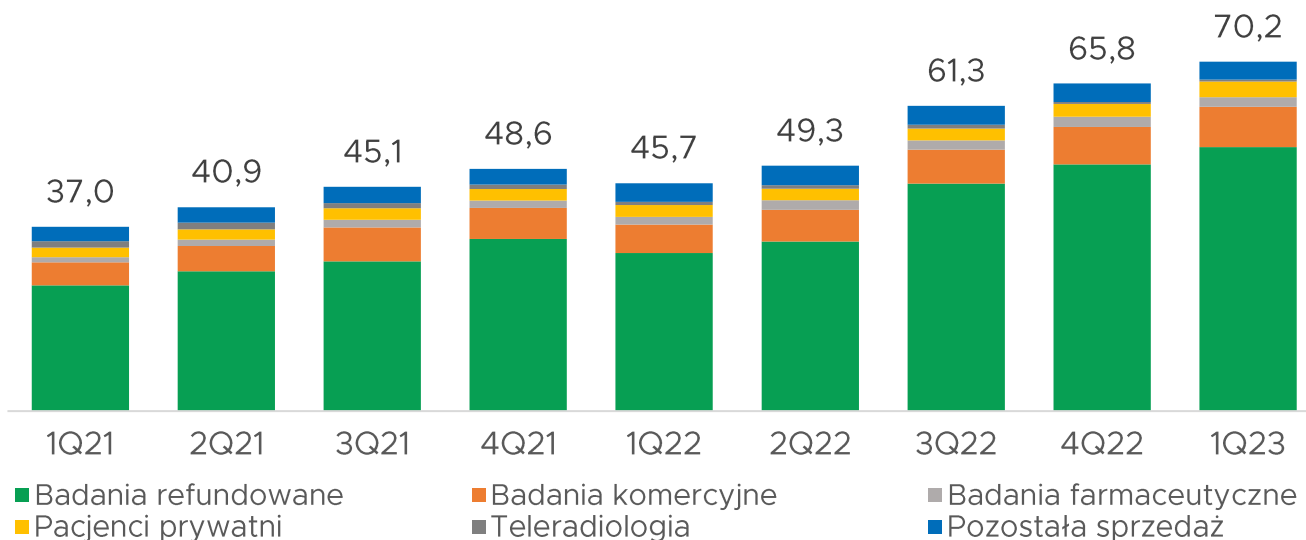


- Wzrost liczby badań TK/MR/PET/SPECT w 1Q23 o 20% r/r i 6% kw./kw.
- Zwiększenie wolumenów w 1Q23 we wszystkich typach badań. Największy wzrost liczby badań MR – o 23% r/r.
- Wzrost przychodów z kluczowych badań w 1Q23 o 61% r/r i o 7% kw./kw., to jest dużo powyżej wzrostu wolumenów dzięki: wyższym wycenom badań refundowanych, rosnącej liczbie badań i rozliczeniu nadwykonań z ubiegłego roku (+1,7 mln PLN).
- Największa dynamika w sprzedaży badań PET (+77% r/r) i SPECT (+101% r/r – wpływ nadwykonań z 2022 roku).

Sprzedaż Voxel 1Q23

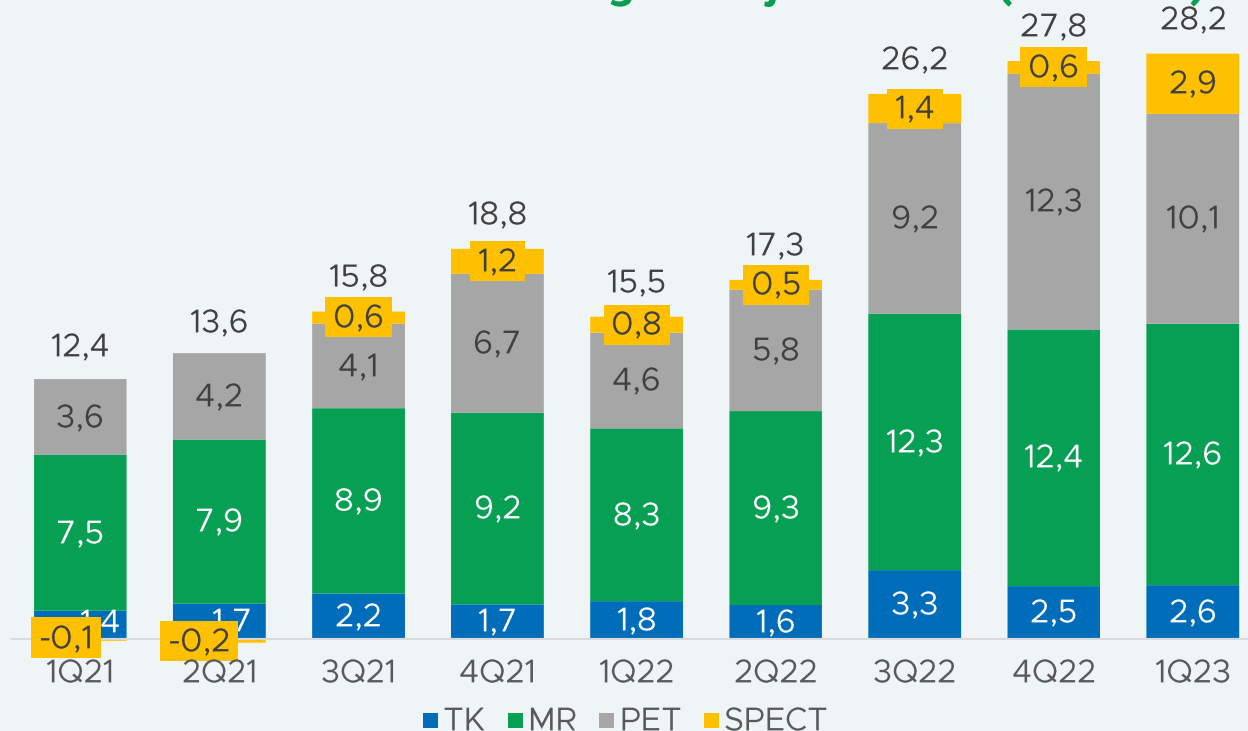


Kwartalna sprzedaż Voxel (mln PLN)

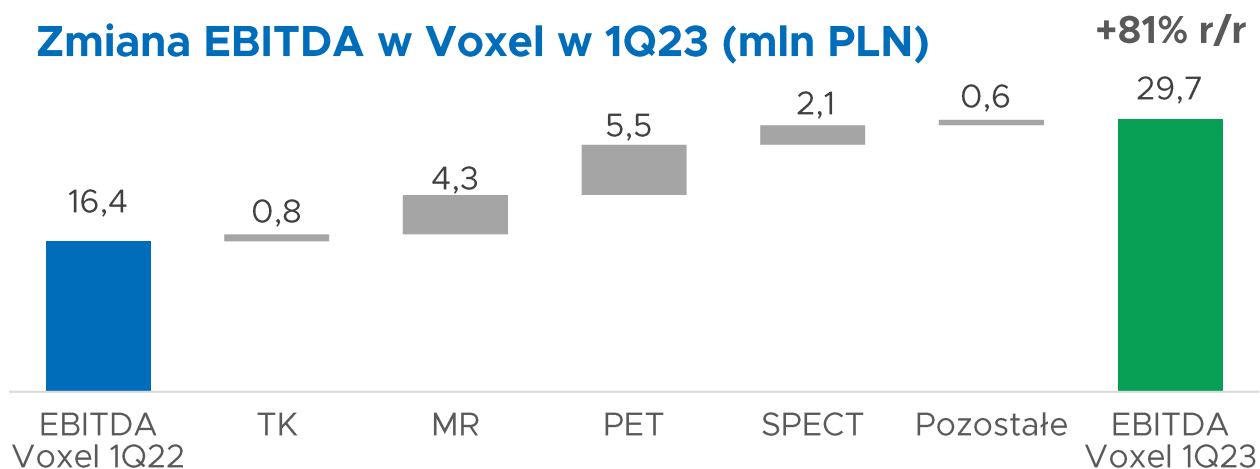


- Wzrost przychodów ze sprzedaży kluczowych badań w 1Q23 (+24,7 mln PLN r/r) w tym głównie z badań MR (+11,2 mln PLN) i PET (+7,7 mln PLN).
- W 1Q23 76% przychodów pochodziło z badań refundowanych (zwiększenie udziału o około 7 pp. r/r i 1 pp. kw./kw.). Wzrost przychodów w 1Q23 o 21,3 mln PLN, tj. 67% r/r i o 3,5 mln PLN, tj. 7% kw./kw.
- Wyższe przychody z badań komercyjnych, prywatnych i farmaceutycznych. Niższe przychody z teleradiologii – większe wykorzystanie tych usług na potrzeby własne.
- Nieznaczny wzrost sprzedaży radiofarmaceutyków o prawie 0,1 mln PLN w 1Q23, tj. 4% r/r (ujętych jako pozostała sprzedaż). Stabilizacja tych przychodów, które rosły istotnie w poprzednich latach.

EBITDA Voxel bez MSSF16 wg rodzajów badań (mln PLN)



Zmiana EBITDA w Voxel w 1Q23 (mln PLN)



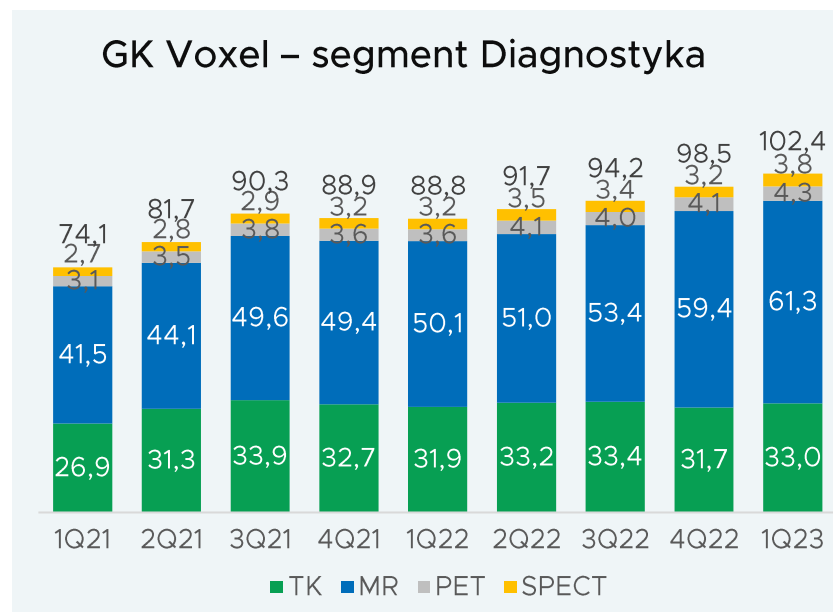
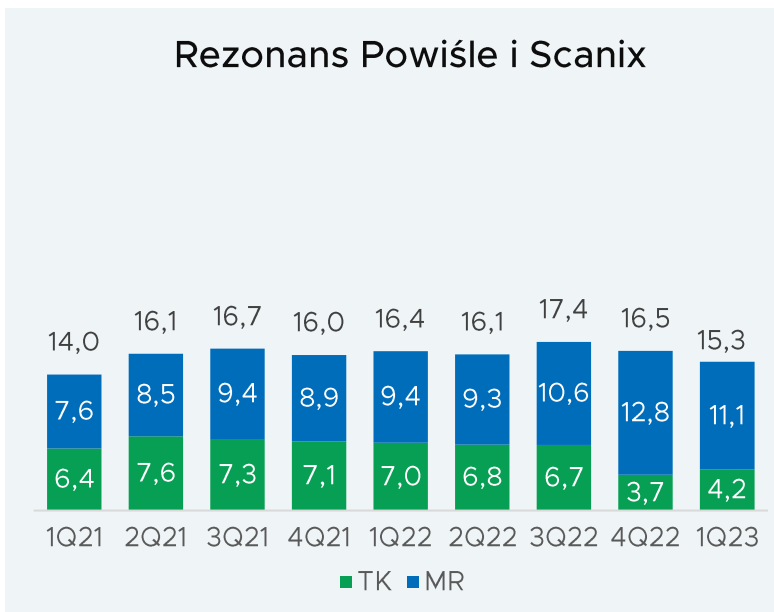
- Badania to najważniejszy kontrybutor do EBITDA Voxel (spółki matki). Podane wartości nie zawierają kosztów ogólnego zarządu.
- Wzrost EBITDA z badań w 1Q23 o 12,7 mln PLN, czyli 82% r/r, czyli powyżej wzrostu przychodów. Największe dynamiki wzrostu dotyczą EBITDA z badań PET (119% r/r) i SPECT (277% - istotny wpływ na EBITDA rozliczenia nadwykonań z 2022 roku).
- Najwyższy nominalny wzrost w 1Q23 odnotowała EBITDA z badań PET (o 5,5 mln PLN) i MR (o 4,3 mln PLN).
- Wpływ podwyżek wynagrodzeń personelu medycznego na EBITDA z badań TK i MR od 4Q22 i z badań PET od 1Q23 – spadek marży EBITDA.
- W ramach kategorii „pozostałe” pokazany jest pozytywny wpływ sprzedaży radiofarmaceutyków.
- Znaczący wzrost EBITDA Voxel aż o 81% r/r.



(mln PLN)	1Q22	1Q23	r/r
Przychody ze sprzedaży	45,7	70,2	53,5%
Marża brutto na sprzedaży	27,3%	35,9%	8,6 pp.
Koszty ogólnego zarządu	2,8	2,8	-1,3%
EBITDA	16,4	29,7	80,7%
EBIT	9,9	22,6	128,9%
Marża EBIT	21,6%	32,2%	10,6 pp.
Zysk netto	6,3	16,2	155,3%

- Wzrost przychodów o 24,5 mln PLN, tj. 54% r/r na skutek większej sprzedaży kluczowych badań (wzrost liczby badań i ich cen).
- Poprawa marży brutto i EBITDA na skutek zwiększonych przychodów ze sprzedaży, w tym wyższych wycen badań refundowanych – pozytywny efekt dźwigni operacyjnej (duży udział kosztów stałych w strukturze), skompensowany częściowo przez wzrost kosztów (w tym kosztów pracy i amortyzacji).
- Stabilny poziom kosztów ogólnego zarządu.
- Wzrost EBITDA o 13,3 mln PLN, tj. 81% r/r, powyżej wzrostu przychodów (poprawa rentowności).
- Wyższa o 0,6 mln PLN strata na działalności finansowej – zwiększenie odsetek od pożyczek i obligacji o 0,6 mln PLN (efekt wyższych stóp procentowych) i straty w udziale jednostki stowarzyszonej (o 0,1 mln PLN).
- Zysk netto wyższy o 155% r/r.

Kwartalne wolumeny wykonanych badań (tys.)

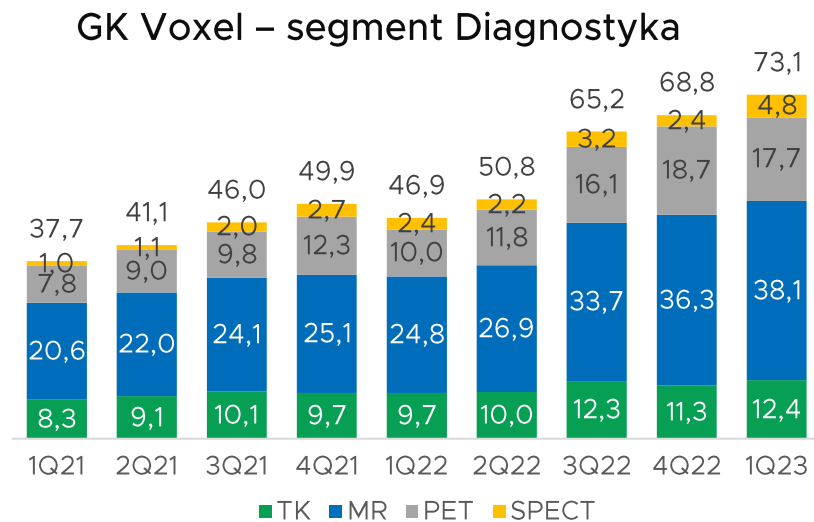
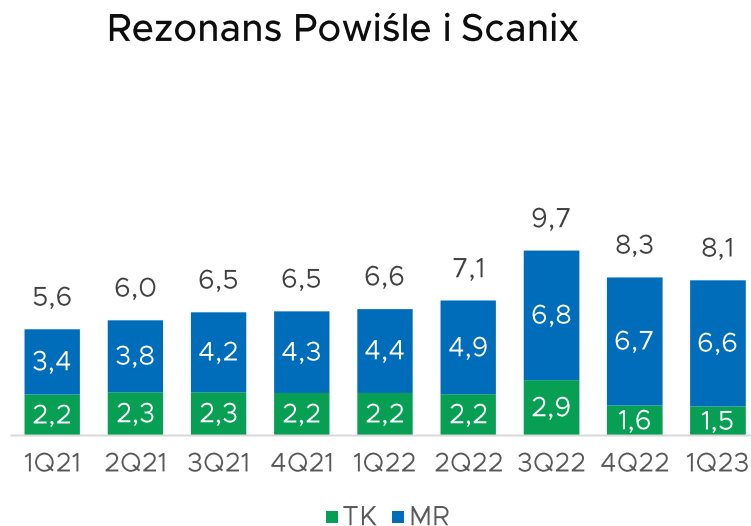


- Rezonans Powiśle i Scanix wykonali w 1Q23 łącznie 15,3 tysięcy badań TK i MR, co oznacza spadek o 7% r/r. Zmniejszenie liczby badań na skutek likwidacji pracowni TK w Scanix.

- O 15% r/r większe wolumeny w segmencie Diagnostyka w 1Q23.

- Wpływ tych spółek na przychody z badań TK i MR wyniósł 8,1 mln PLN w 1Q23, wzrost o 1,5 mln PLN, tj. 23% r/r (wpływ wyższej wyceny badań refundowanych, wzrostu wolumenów i zmiany struktury badań w Scanix).

Kwartalna sprzedaż wg rodzajów badań (mln PLN)



- W rezultacie wzrost przychodów z badań segmentu w 1Q23 o 56% r/r.

Diagnostyka: Duża poprawa w Scanix, dobre wyniki Rezonansu Powiśle



Rezonans Powiśle (mln PLN)	1Q22	1Q23	r/r
Przychody ze sprzedaży	1,9	2,8	46,7%
Marża brutto na sprzedaży	48,2%	40,3%	-7,9 pp.
EBITDA	1,0	1,2	23,8%
EBIT	0,8	1,0	23,0%
Marża EBIT	44,8%	37,6%	-7,2 pp.
Zysk netto	0,7	0,9	27,8%



Scanix (mln PLN)	1Q22	1Q23	r/r
Przychody ze sprzedaży	5,6	7,2	29,4%
Marża brutto na sprzedaży	5,6%	26,1%	20,5 pp.
EBITDA	1,5	2,8	86,9%
EBIT	0,1	1,9	n/m
Marża EBIT	1,0%	27,1%	26,1 pp.
Zysk/(strata) netto	0,0	1,4	n/m

- Zwiększenie liczby badań o 19% i wzrost wyceny badań refundowanych w Rezonans Powiśle przełożyły się na wyższe przychody ze sprzedaży o 47% r/r. Wzrost przychodów powyżej wzrostu wolumenów.
- Pogorszenie marży w związku ze wzrostem kosztów, w tym kosztów wynagrodzeń i usług medycznych (podwyżki stawek personelu medycznego). Mimo to wzrost EBITDA o 24% r/r.
- W Scanix spadek liczby badań MR i TK o 7% r/r (likwidacja pracowni TK), ale poprawa przychodów ze sprzedaży o 29% r/r (wyższe wolumeny i wzrost wyceny badań refundowanych, badania realizowane dla Voxel).
- Poprawa marży brutto na sprzedaży na skutek wyższych przychodów – pozytywny efekt dźwigni operacyjnej. Wzrost EBITDA w Scanix o 87% r/r.



(mln PLN)	1Q22	1Q23	r/r
Przychody ze sprzedaży, w tym:	35,0	11,1	-68,4%
- do podmiotów powiązanych	21,8	3,6	-83,3%
- do klientów zewnętrznych	13,2	7,4	-43,8%
Marża brutto na sprzedaży	28,6%	14,3%	-14,3 pp.
Koszty SG&A	2,4	2,6	9,5%
EBITDA	8,8	-4,3	n/m
EBIT	7,9	-5,6	n/m
Marża EBIT	22,4%	-50,6%	-73,0 pp.
Zysk netto	6,0	-4,6	n/m
EBITDA skorygowana	8,8	0,6	-93,5%
Zysk netto skorygowany	6,0	0,3	-95,6%

- Niższa sprzedaż do klientów zewnętrznych (o 44% r/r). Większy wpływ sezonowości na sprzedaż, to jest rosnący udział sprzedaży w 4Q.
- Spadek sprzedaży w Grupie o 18,1 mln PLN, tj. 83% r/r. Brak sprzedaży materiałów do laboratoriów diagnostycznych VITO-MED w 1Q23.
- Pogorszenie marży brutto skutkiem niższej sprzedaży. Powrót do poziomów rentowności sprzed pandemii.
- Wpływ jednorazowego zdarzenia na EBIT i zyski w 1Q23 – likwidacja zapasów zakupionych dla celów działalności laboratoryjnej. Koszt ten wyniósł 4,9 mln PLN i został ujęty w ramach pozostałej działalności operacyjnej (brak takich kosztów w 1Q22).
- Zmniejszenie EBITDA o 13,1 mln PLN w związku ze zmniejszeniem sprzedaży oraz wpływem one-off.



Exira (mln PLN)	1Q22	1Q23	r/r
Przychody ze sprzedaży	2,4	3,0	24,9%
Marża brutto na sprzedaży	35,7%	41,8%	6,1 pp.
EBITDA	1,3	1,7	28,9%
EBIT	0,8	1,2	46,6%
Marża EBIT	34,9%	40,9%	6,0 pp.
Zysk netto	0,5	0,9	66,1%

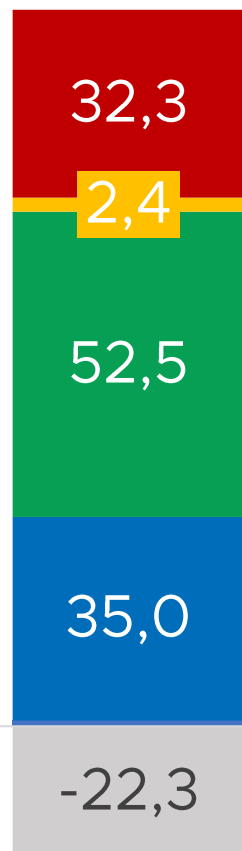


VITO-MED (mln PLN)	1Q22	1Q23	r/r
Przychody ze sprzedaży	32,3	8,7	-73,0%
Marża brutto na sprzedaży	-6,2%	-22,9%	-16,7 pp/
EBITDA	-1,5	-2,0	n/m
EBIT	-2,5	-2,5	n/m
Marża EBIT	-7,8%	-28,1%	-20,3 pp.
Zysk/(strata) netto	-2,1	-2,8	n/m

- Wzrost przychodów w Exira o 25% r/r na skutek wyższej wyceny i stabilnej liczby terapii.
- Poprawa marży brutto na sprzedaży w związku ze wzrostem sprzedaży (efekt dźwigni operacyjnej, duży udział kosztów stałych), mimo wzrostu kosztów pracy i amortyzacji.
- W konsekwencji wzrost EBITDA o 29% r/r, tj. powyżej wzrostu sprzedaży.
- Spadek sprzedaży w VITO-MED o 23,6 mln PLN, efektem głównie niższych o 27,6 mln PLN, tj. 100% r/r przychodów z badań Covid-19 (zaprzestanie ich wykonywania).
- Przychody z działalności szpitalnej wyższe o 4,1 mln PLN, tj. 87% r/r (wpływ zwiększenia liczby pacjentów i procedur oraz wzrostu wyceny świadczeń).
- Spadek marży brutto i EBITDA r/r ze względu na niższe przychody z badań Covid-19 oraz stratę brutto na sprzedaży z działalności szpitalnej (2,0 mln PLN).
- Zmniejszenie straty operacyjnej szpitala w 1Q23 o 1,9 mln PLN r/r.

Kwartalna sprzedaż wg segmentów (mln PLN)

99,9



1Q22

Terapia - szpitalnictwo

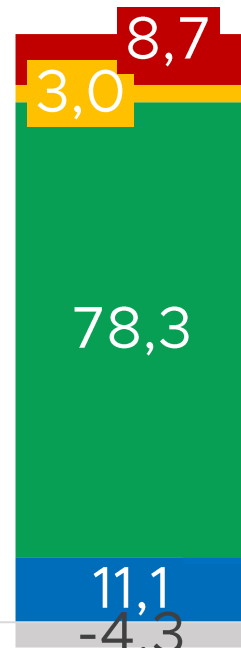
Terapia - neuroradiochirurgia

Diagnostyka - usługi medyczne i sprzedaż radiofarmaceutyków

IT & infrastruktura - produkty informatyczne i wyposażenie pracowni

Pozostałe, wyłączenia i nieprzypisane

96,8



1Q23

Wpływ VITO-MED

Spadek przychodów z badań Covid-19 (-27,6 mln PLN), ale wzrost przychodów z działalności szpitalnej (+4,1 mln PLN). Wysoka baza 1Q22.

Wpływ Exira

Wzrost przychodów r/r efektem wzrostu wyceny świadczeń.

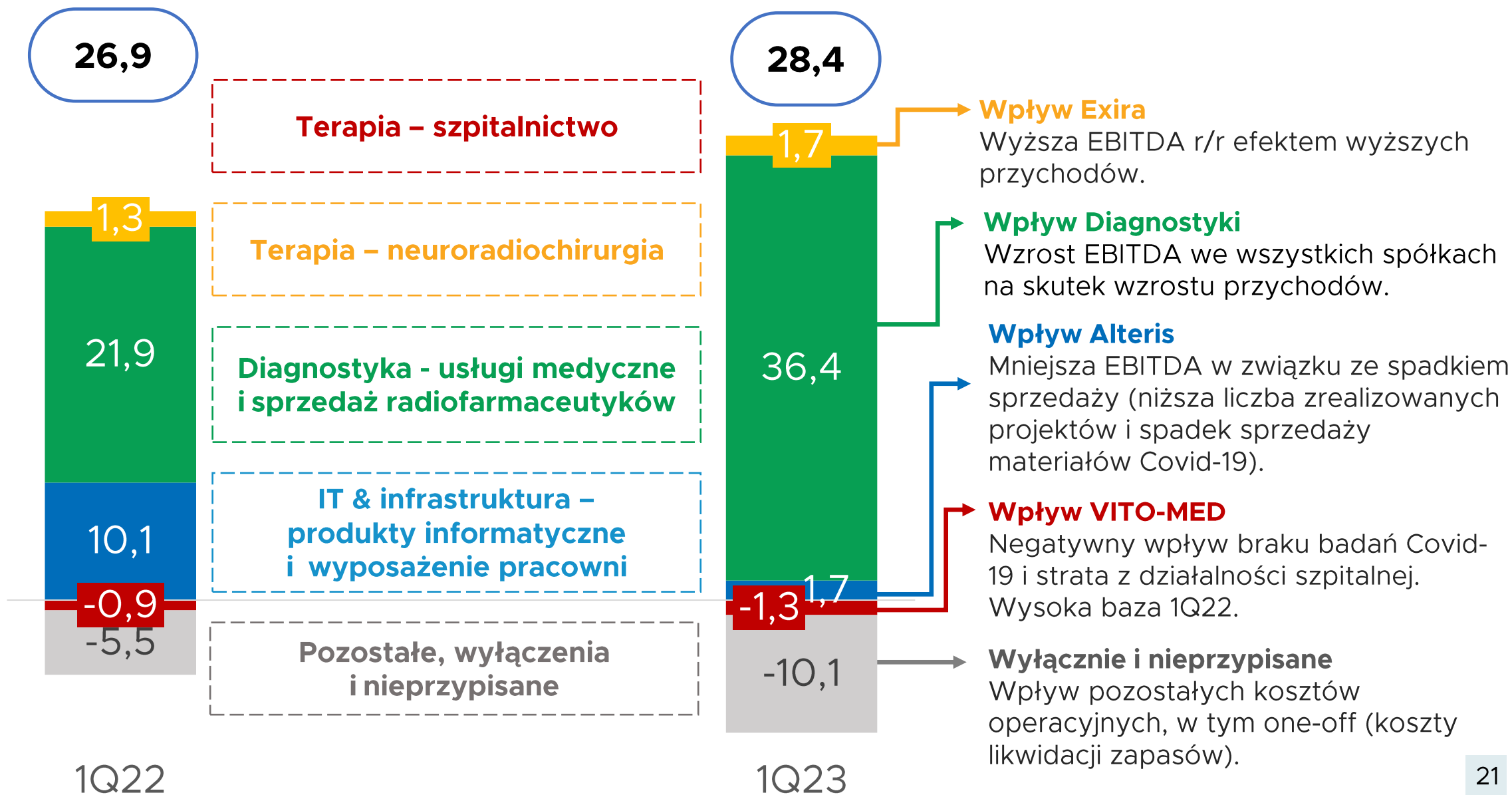
Wpływ Diagnostyki

Wzrost przychodów w Voxel (+24,5 mln PLN), Rezonansie Powiśle (+0,9 mln PLN) i Scanix (+1,6 mln PLN). Wyłączenia sprzedaży między spółkami.

Wpływ Alteris

Niższa sprzedaż do klientów zewnętrznych (-5,8 mln PLN) i spadek do spółek z Grupy (w tym głównie do VITO-MED). Większy wpływ sezonowości sprzedaży i mniejsza liczba projektów w pierwszej połowie roku.

Kwartalna EBITDA wg segmentów (mln PLN)

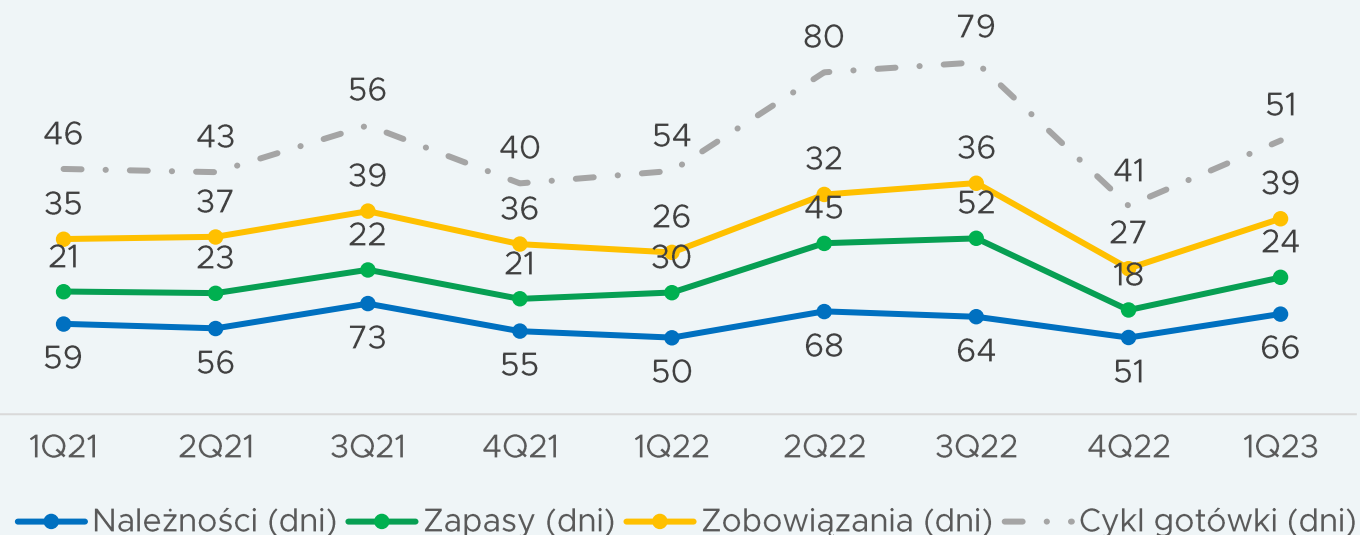


(mln PLN)	1Q22	1Q23	r/r
Przychody ze sprzedaży	99,9	96,8	-3,1%
Koszt własny sprzedaży	77,1	67,5	-12,4%
Zysk brutto ze sprzedaży	22,8	29,2	28,0%
Marża brutto na sprzedaży	22,9%	30,2%	7,3 pp.
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	6,3	6,3	0,7%
Pozostała działalność operacyjna	0,5	-4,1	n/m
EBIT	17,1	18,9	10,4%
Marża operacyjna	17,1%	19,5%	2,4 pp.
Działalność finansowa netto	-2,5	-3,0	20,4%
Zysk/(strata) brutto	14,6	15,9	8,7%
Podatek dochodowy	2,9	3,9	36,1%
Zysk/(strata) netto	11,8	12,0	2,0%
Zysk/(strata) netto jedn. dominującej	11,5	11,6	1,1%
Zysk/(strata) netto skorygowany	11,8	16,9	43,3%

EBITDA	26,9	28,4	5,7%
Marża EBITDA	26,9%	29,4%	2,5 pp.
EBITDA skorygowana	26,9	33,3	23,7%
Marża EBITDA skorygowana	26,9%	34,4%	7,5 pp.

- Istotny wzrost przychodów w Diagnostyce i Exira, spadek sprzedaży do klientów zewnętrznych w Alteris (większa sezonowość i sprzedaż w 4Q) i spadek w Szpitalnictwie (brak sprzedaży badań Covid-19, ale poprawa sprzedaży szpitala).
- W konsekwencji niższe o 3,1 mln PLN, tj. 3% r/r przychody ze sprzedaży Grupy (mimo wysokiej bazy w VITO-MED w 1Q22).
- Poprawa marży brutto w Diagnostyce i Exira, zmniejszenie w VITO-MED i Alteris.
- Stabilne koszty ogólnego zarządu i sprzedaży.
- Wzrost EBIT i EBITDA – wyższe zyski w Diagnostyce i Exira skompensowały spadki w Alteris i brak zysków z badań Covid.
- Jednorazowe zdarzenie wpływające na EBIT i EBITDA w 1Q23: koszt likwidacji zapasów - 4,9 mln PLN (brak one-off w 1Q22).
- Wyższe koszty finansowe przez wzrost stóp procentowych (odsetki od obligacji i od pożyczek) oraz występowanie udziału w większej stracie jednostki stowarzyszonej (Radpoint).
- W rezultacie wzrost EBITDA o 6% r/r i EBITDA skorygowanej o 24% r/r.

Cykl obrotu gotówki



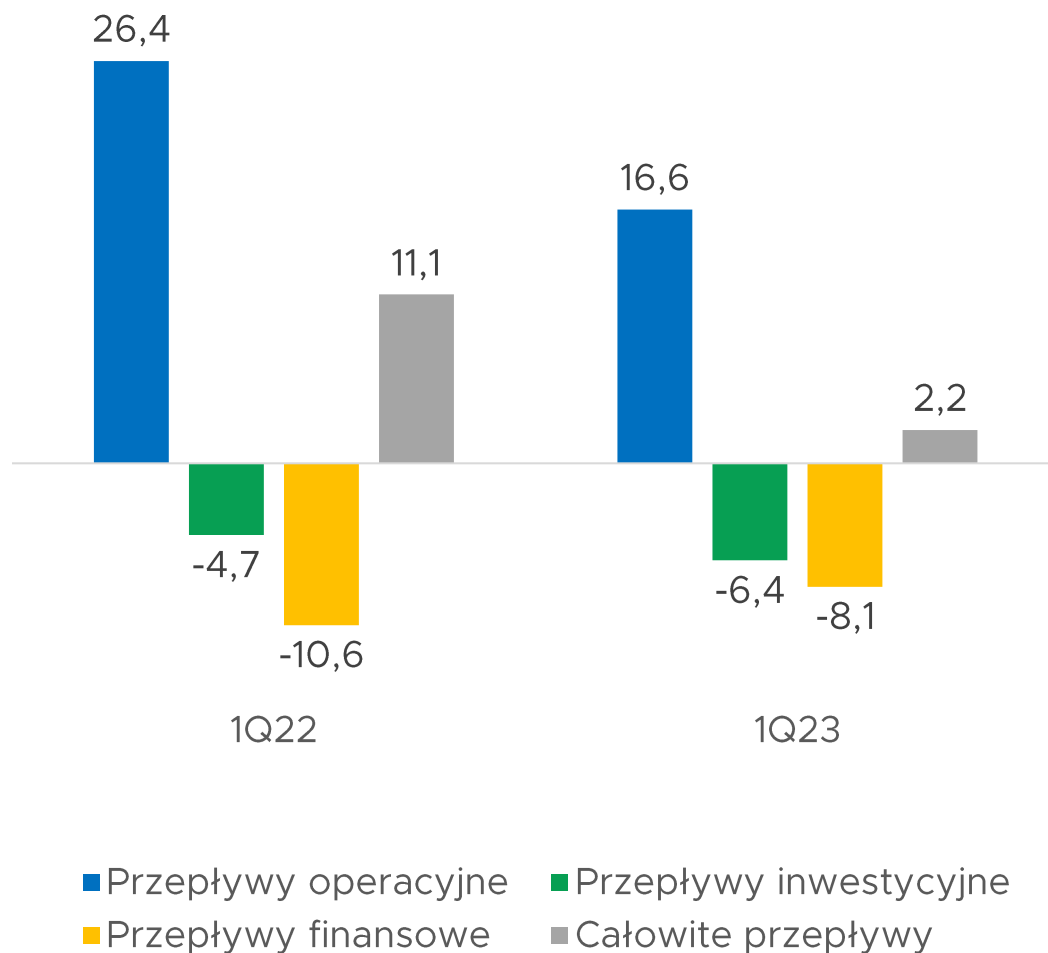
Kapitał obrotowy

(mln PLN)	1Q22	1Q23
Należności handlowe	55,9	70,9
Zapasy	25,4	18,1
Zobowiązania handlowe	22,6	29,0
Kapitał obrotowy	58,7	60,0

- Nieznaczne zwiększenie poziomu kapitału obrotowego r/r na skutek wzrostu należności w spółkach diagnostycznych i Exira, który został częściowo skompensowany zmniejszeniem stanu zapasów (spowodowanym głównie likwidacją zapasów) i wzrostem zobowiązań.
- Zapasy to materiały i produkcja w toku. Likwidacja towarów wykorzystywanych do badań laboratoryjnych spowodowała zmniejszenie stanu zapasów.

- Zobowiązania handlowe podlegają kwartalnym wahaniom. Zwiększenie ze względu większą skalę działalności w spółkach diagnostycznych oraz wzrost cen i kosztów zakupu usług i materiałów.
- Cel: minimalizacja cyklu obrotu gotówki.

Kwartalne przepływy pieniężne (mln PLN)



Spadek przepływów operacyjnych Grupy ze względu na zwiększenie należności i zmniejszenie zobowiązań handlowych (w związku z ich spłatą).

Wyższe nakłady inwestycyjne r/r – zakup sprzętu medycznego i koszty nakładów inwestycyjnych, finansowane w całości środkami własnymi.

Niższe wydatki dotyczące spłaty kredytów i pożyczek (o 2,5 mln PLN) – brak nowych umów kredytów i pożyczek.

(mln PLN)	1Q22 MSSF16	1Q23 MSSF16	1Q23 MSR17
Zadłużenie długoterminowe	129,0	106,3	67,8
Kredyty	0,3	0,0	0,0
Pożyczki od instytucji finansowych	29,2	17,8	17,8
Obligacje	54,7	39,8	39,8
Leasing finansowy	44,8	48,7	10,2
Zadłużenie krótkoterminowe	31,7	35,4	27,2
Kredyty	4,5	0,4	0,4
Pożyczki od instytucji finansowych	15,4	11,5	11,5
Obligacje	0,6	11,2	11,2
Leasing finansowy	11,3	12,3	4,1
Gotówka	65,2	35,4	35,4
Dług netto (gotówka netto)	95,5	106,3	59,7
EBITDA (4 kwartały)	129,9	107,8	95,5
Dług netto/ EBITDA	0,7	1,0	0,6

- Cztery zdywersyfikowane źródła finansowania zewnętrznego: kredyty bankowe, pożyczki od instytucji finansowych (na zakup sprzętu), obligacje oraz leasing finansowy.
- Zastosowanie MSSF16 to wzrost zadłużenia o prawie 47 mln PLN ze względu na ujęcie leasingu finansowego.
- Niższy poziom długu finansowego na skutek zmniejszenia stanu kredytów i pożyczek (w związku z ich terminową spłatą) oraz obligacji (wcześniejszy wykup obligacji serii L). Spadek poziomu środków pieniężnych – w konsekwencji wzrost długu netto.
- Wskaźnika dług netto/ EBITDA na bezpiecznym poziomie.

01



Istotne wzrosty w spółkach diagnostycznych i Exira, ale niższa sprzedaż w Alteris i VITO-MED (brak przychodów z badań laboratoryjnych, wysoka baza tych przychodów w 1Q22).

Poprawa rentowności i zysków Grupy mimo niższej sprzedaży i one-off.

02



Wzrost liczby badań i istotny wzrost przychodów ze sprzedaży na skutek wzrostu wyceny badań refundowanych.

Pozytywny wpływ dźwigni operacyjnej na rentowność spółek, w tym w Scanix.

03



Większy wpływ sezonowości obserwowany w 2023 roku (powrót do sezonowości sprzed pandemii).

Poziom sprzedaży w 1Q na poziomie sprzed pandemii.

04



Poprawa przychodów i marży brutto (wzrost wyceny terapii).

05



Działalność szpitala: wyższe przychody r/r, zmniejszenie straty na sprzedaży i straty operacyjnej r/r. Wyższa kw./kw. strata szpitala przez ograniczenia w funkcjonowaniu oddziałów.

Badania Covid-19: brak wpływu na przychody i wyniki w 1Q23, wysoka baza w 1Q22.



- Podsumowanie biznesowe
- Wyniki za 1Q23
- **Plany na 2023+**
- Pytania i odpowiedzi
- Slajdy pomocnicze

Cele przychodowe:

Diagnostyka	1Q23	% wykonania z 2022
Liczba badań (w tys.)	102	27%
Przychody netto ze sprzedaży (w mln PLN)	78	31%

- przychody ze sprzedaży segmentu Diagnostyka w 1Q23 stanowiły blisko 1/3 sprzedaży segmentu w całym 2022 roku,
- w konsekwencji Grupa oczekuje realizacji w 2023 roku wzrostu wolumenów badań i przychodów,
- dodatkowo wpływ nowych umów i pracowni oraz zwiększenia efektywności w istniejących pracowniach.

Spodziewane koszty:

- koszty wynagrodzeń i usług medycznych – wpływ podwyżek wynagrodzeń personelu medycznego w pracowniach TK i MR od 4Q22, PET od 1Q23 i SPECT od 2Q23,
- koszty energii elektrycznej – spadek kosztów przez zastosowanie cen maksymalnych dla podmiotów wrażliwych,
- koszty amortyzacji – wzrost na skutek nowych zakupów i wzrostu czynszów (coroczna rewaloryzacja o wskaźnik inflacji),
- koszty finansowe – spodziewane utrzymanie kosztów odsetkowych na poziomie z 1Q23.

NOWE PRACOWNIE DIAGNOSTYCZNE

MR Będzin



NOWE NIERUCHOMOŚCI I UMOWY NAJMU

W celu ograniczenia kosztów Grupa analizuje czynsze obecnych i nowych lokali oraz możliwości zakupienia nieruchomości.

Własne nieruchomości dają możliwość elastycznego zwiększania liczby urządzeń.

Plany Szpitala:

- kontynuacja prac związanych z dostosowaniem świadczonych usług i generowanych przychodów do profilu szpitala,
- dalsze zwiększanie liczby pacjentów i realizowanych procedur, optymalizacja czasu pobytu pacjenta w szpitalu i zwiększenie wykorzystania posiadanych łóżek,
- istotna poprawa przychodów i wyników szpitala w marcu i kwietniu 2023 roku – zmniejszenie straty szpitala,
- Grupa rozważa różne scenariusze i nie wyklucza opcji strategicznych.

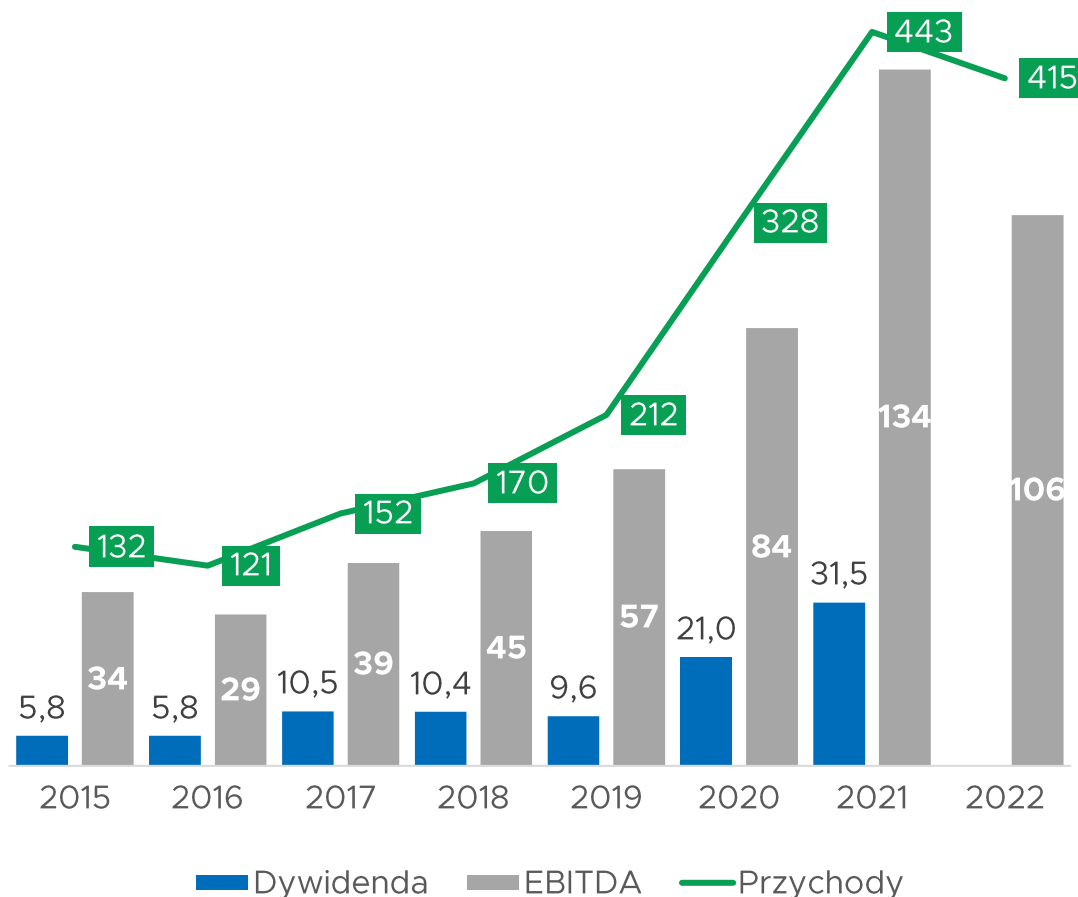


Plany Alteris:

- Oczekiwania stabilizacji sprzedaży projektów realizowanych do klientów zewnętrznych i zmniejszenie sprzedaży do Grupy (duży wpływ sprzedaży towarów do badań laboratoryjnych na rok 2022).
- Nowe rozwiązania modułowe.
- Kontynuacja projektów zagranicznych.

**Backlog
na rok 2023:
na poziomie około
70 mln PLN**

Coroczne wypłaty dywidendy



Dywidenda w mln PLN pokazana pod rokiem, z którego została wypłacona.

- W styczniu 2021 roku weszła w życie nowa polityka dywidendowa na lata 2021-25.
- Zarząd Voxel S.A. przy uwzględnieniu sytuacji Grupy zamierza corocznie rekomendować WZA:
 - przeznaczenie nie mniej niż 50% jednostkowego zysku netto Voxel S.A. za dany rok obrotowy na wypłatę dywidendy,
 - wypłatę na rzecz akcjonariuszy nie mniej niż 25% kwoty funduszu dywidendowego stanowiącego kapitał rezerwowy utworzony z zysków zatrzymanych w latach 2015 – 2017 w łącznej wysokości 28,9 mln PLN.
- Warunki Emisji Obligacji dopuszczają wypłatę dywidendy do wysokości 50% skonsolidowanego zysku netto Grupy za poprzedni rok – tj. za 2022 rok: do kwoty **22,8** mln PLN.



Diagnostyka: Wzrost wolumenów badań i wyceny świadczeń

Nielimitowane badania TK i MR, wzrost liczby badań PET i SPECT.
Utrzymanie wyceny świadczeń na obecnym poziomie.



Diagnostyka: Nowe lokalizacje, nowe umowy

Kontrybucja do przychodów i wyników.
Wpływ nowych umów z NFZ i nowych urządzeń.



Diagnostyka: Wzrost kosztów

Wzrost kosztów usług medycznych i kosztów wynagrodzeń personelu medycznego. Obniżka cen energii elektrycznej. Wzrost kosztów odsetek (wzrost stóp procentowych).



IT & infrastruktura: Projekty informatyczne

Nowe projekty infrastrukturalne – rozwiązania modułowe.
Wzrost znaczenia rozwiązań chmurowych.



Szpitalnictwo:

Restrukturyzacja szpitala – zmniejszenie strat.



- Podsumowanie biznesowe
- Wyniki za 1Q23
- Plany na 2023+
- **Pytania i odpowiedzi**
- Slajdy pomocnicze



- Podsumowanie biznesowe
- Wyniki za 1Q23
- Plany na 2023+
- Pytania i odpowiedzi
- **Slajdy pomocnicze**

Efekt skali i korzyści
z posiadania
sieci pracowni

Komplementarność
usług świadczonych
przez spółki z Grupy

Posiadanie w strukturze
zakładu produkcji
radiofarmaceutyków

Doświadczona kadra medyczna
i menedżerska

Innowacyjność oraz umiejętność jej
wdrożenia i skomercjalizowania

**Realizacja nielimitowanych procedur medycznych przez spółki
z Grupy Voxel (Voxel, Exira, VITO-MED, Scanix, Rezonans Powiśle)**

2005

Utworzenie Voxel
i otwarcie pracowni
MR w Bytomiu

2006

Otwarcie
pracowni TK w
Bytomiu oraz
pracowni MR
w Krakowie
(w USD CM UJ)

2007

Nabycie spółki
Centrum
Diagnostyki
Obrazowej
Jelenia Góra

Otwarcie
kolejnych
pracowni
(w Katowicach
i Zabrzu)

2010

Otwarcie
pierwszej
pracowni PET-TK
w Łodzi oraz
ośrodka PET-TK-
MR w Krakowie

Nabycie spółki
Alteris

Otrzymanie
dotacji UE na
budowę zakładu
produkcji
radiofarmaceuty-
ków w Krakowie

2011

Otwarcie
Centrum
Diagnostyki
i Terapii
Onkologicznej
w Katowicach

Uruchomienie
zakładu
produkcji
radiofarma-
ceutyków w
Krakowie

IPO na
NewConnect

2012

Uruchomienie
spółki Exira
Gamma Knife
w Katowicach

Przeniesienie
notowań na
GPW

2017

Uruchomienie
pracowni
PET-TK
w Opolu

2018

Uruchomienie
pracowni biopsji
fuzyjnej w
Warszawie

Nabycie spółki
Exira Gamma
Knife

Nabycie spółki
VITO-MED

Nabycie
wierzitelności
Scanix

2019

Nabycie
Spółki
Hannah

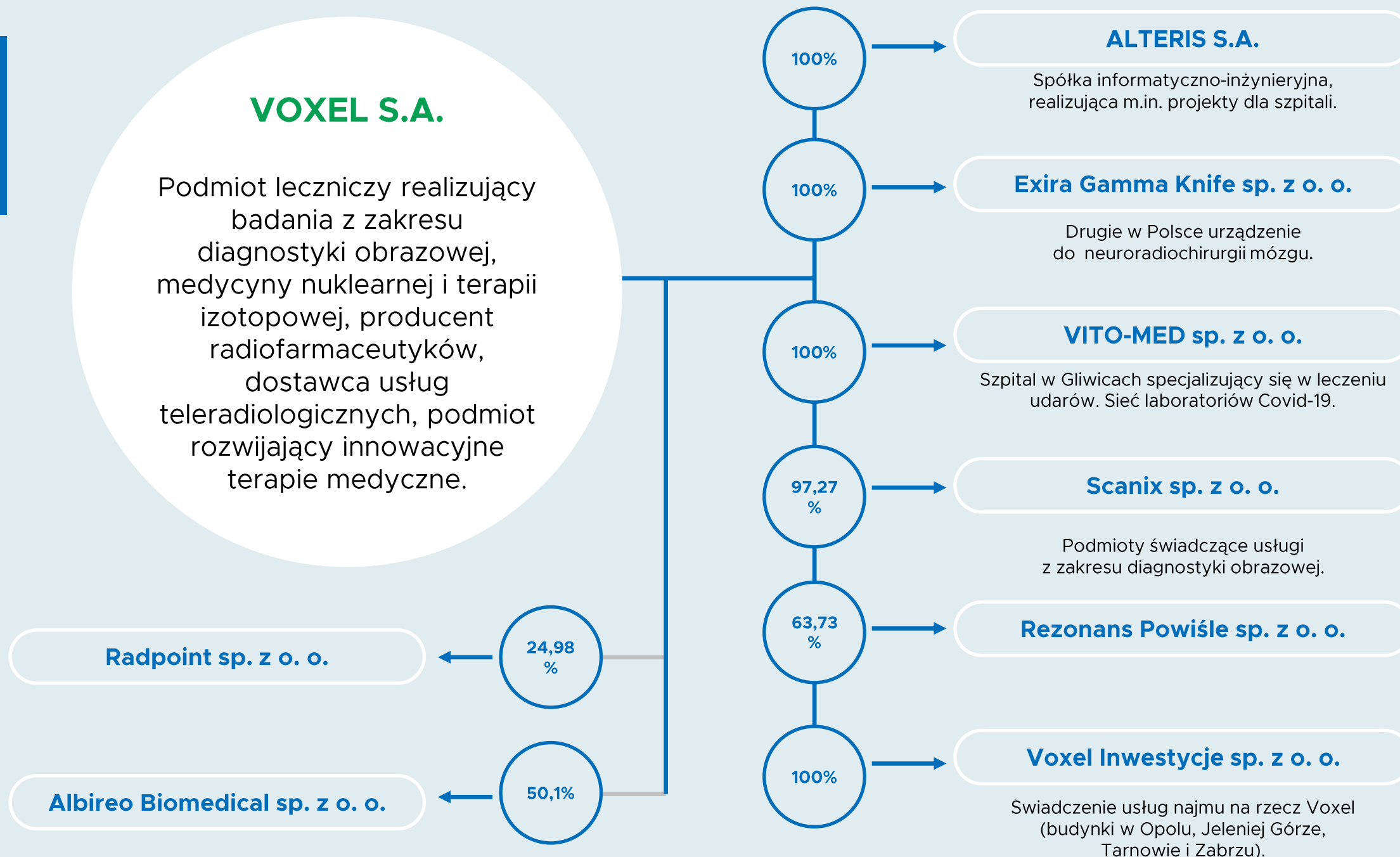
Nabycie
udziałów
w Radpoint

2020

Nabycie
udziałów
w Rezonansie
Powiśle

Konwersja
wierzitelności
na udziały w
Scanix

Otwarcie sieci
laboratoriów
diagnosty-
cznych
Covid-19





DIAGNOSTYKA OBRAZOWA I MEDYCYNĄ NUKLEARNA

Ogólnopolski **podmiot leczniczy** wykonujący szeroki zakres wysokospecjalistycznych procedur diagnostycznych w radiologii i medycynie nuklearnej, posiadający sieć medycznych centrów diagnostycznych oraz cyklotron do produkcji radiofarmaceutyków.



PRODUKTY INFORMATYCZNE I INFRASTRUKTURA MEDYCZNA

Implementacja autorskich systemów informatycznych do radiologii dla szpitali. Radiologia „pod klucz” czyli kompleksowe wyposażenie pracowni radiologicznych (infrastruktura i sprzęt).



1
szpital



2
cyklotrony



9
spółek



3
własne
radiofarmaceutyki



66
urządzeń
diagnostycznych
i terapeutycznych



1
laboratorium



250
wdrożeń
systemu



1 100
lekarzy
i specjalistów



DIAGNOZA KLUCZEM DO TERAPII

refundowane
nielimitowane

komercyjne

naukowe

farmaceutyczne

prywatne

- **30** pracowni rezonansu magnetycznego (MR), w tym Exira (1), Rezonans Powiśle (3) i Scanix (3)
- **17** pracowni tomografii komputerowej (TK), w tym Scanix (2)
- **7** pracowni pozytonowej tomografii emisyjnej (PET-TK),
- **4** pracownie badań medycyny nuklearnej i terapii izotopowej (SPECT),
- **1** pracownia biopsji fuzyjnej, **6** pracowni RTG i USG

**NOWOCZESNY SPRZĘT | NAJLEPSI SPECJALIŚCI | DOUBLE READING
TELERADIOLOGIA | KRÓTKI CZAS OPISU BADANIA.**



**Własny cyklotron
obiekt wybudowany
ze środków UE
w ramach
dofinansowania
Innowacyjna Gospodarka.**

Dostęp w obrębie Grupy do
radiofarmaceutyków
(znaczników,
wykorzystywanych
do specjalistycznych badań
PET-TK) to możliwość
wzrostu wolumenów
wykonywanych badań.

Minimalizacja kosztu dostawy
produktów dzięki własnej
i uprzywilejowanej flocie
samochodowej.

Nadwyżki sprzedawane
partnerom zewnętrznym.

**Cyklotron w Warszawie
dzierżawiony od UWRC
(spółka celowa UW)**

Cyklotron w centrum Polski -
skrócenie czasu
i kosztów transportu
radiofarmaceutyków na terenie
Warszawy oraz Polski centralnej
i północnej.

Współpraca w zakresie B&R
i pozyskiwania środków na badania.

Zwiększenie potencjału
technologicznego Voxel, zwiększenie
konkurencyjności Spółki
zdobycie przewag rynkowych.

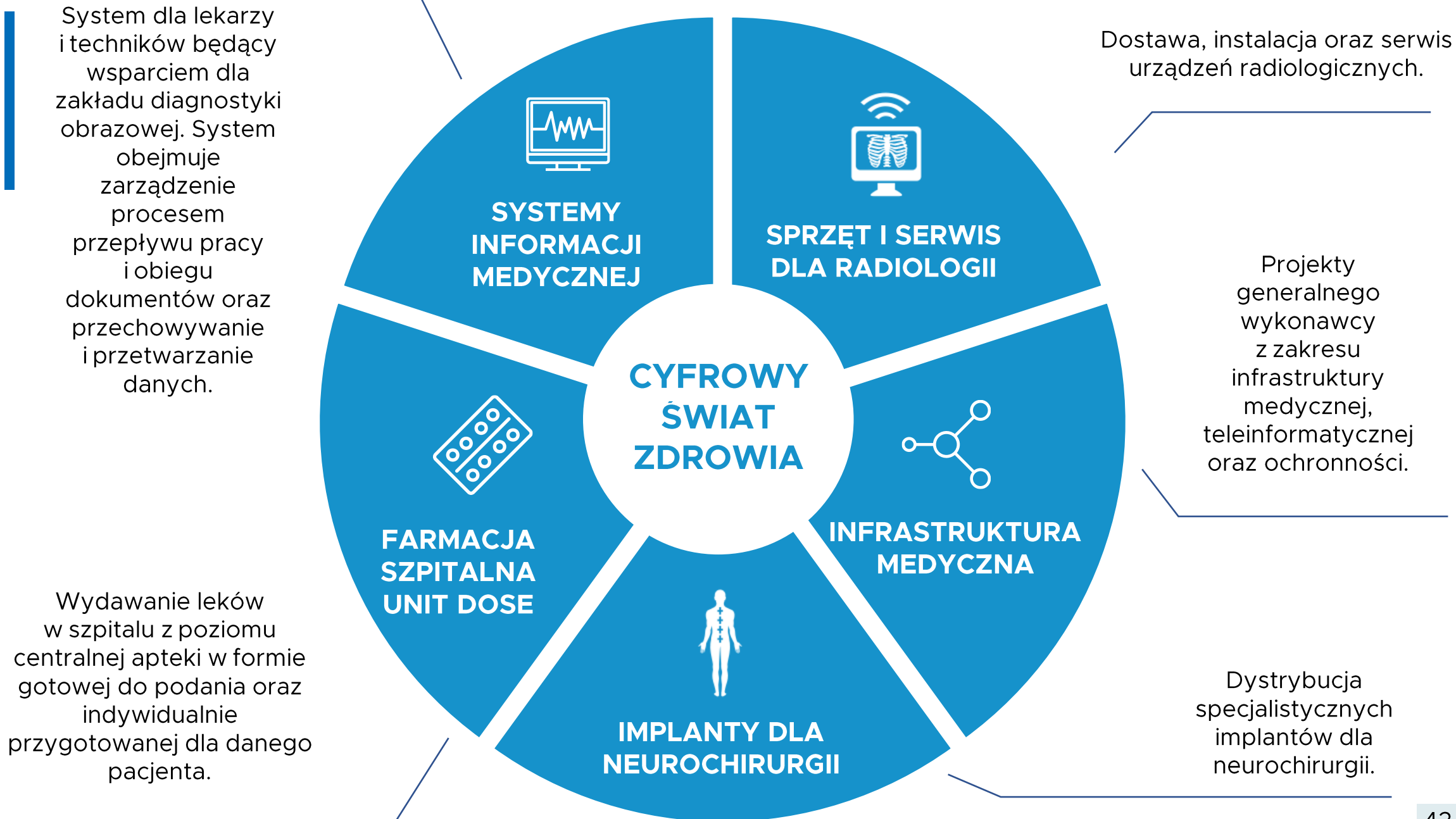
Zapewnienie bezpieczeństwa
ekonomicznego i operacyjnego.

Rozpoczęcie produkcji w 2021 roku.



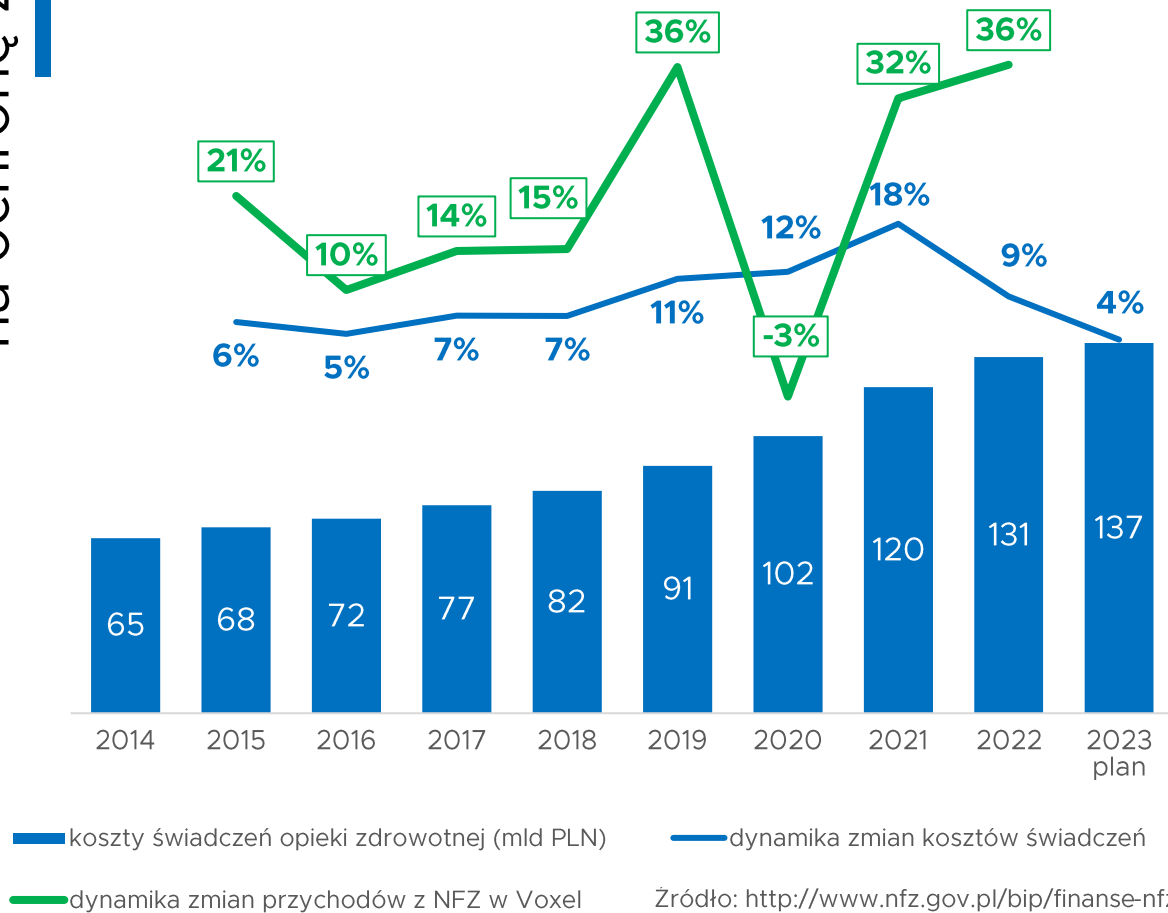
Kraków

**Produkcja i wytwarzanie
radiofarmaceutyków we
własnych cyklotronach to
jedna z kluczowych przewag
konkurencyjnych.**



Historia

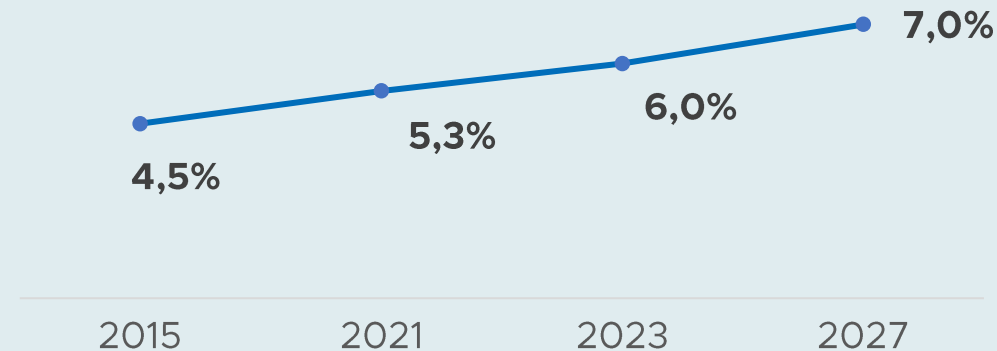
WYDATKI NA ŚWIADCZENIA OPIEKI ZDROWOTNEJ W POLSCE (MLD PLN)



Źródło: <http://www.nfz.gov.pl/bip/finanse-nfz/>

Plany – Nowy Polski Ład

% PKB PRZEZNACZANY NA FINANSOWANIE OCHRONY ZDROWIA



Zwiększone wydatki powinny mieć wpływ na wzrost liczby badań i procedur wykonanych przez spółki z Grupy.

Źródło: Konferencja Nowy Polski Ład

Pozostałe istotne zapisy Nowego Polskiego Ładu:

- Fundusz Modernizacji Szpitali,
- Profilaktyka 40+,
- Rozwój nowoczesnych technologii w służbie zdrowia,
- Zniesienie limitów u specjalistów.

REZONANS MAGNETYCZNY (MR) to technika obrazowania wykorzystująca pole elektromagnetyczne w celu stworzenia szczegółowego obrazu struktur anatomicznych ciała człowieka.

Rezonans magnetyczny stosuje się w sytuacjach, kiedy konieczne jest pogłębienie diagnostyki i kiedy wynik badania tomografii komputerowej jest niejednoznaczny lub wątpliwy.

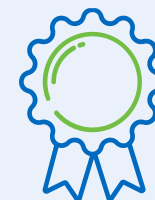


Badanie to jest szczególnie przydatne do wykrywania zmian chorobowych w tkankach, zwłaszcza zasłoniętych kośćmi, stąd ta metoda diagnostyki największe zastosowanie znajduje w badaniach mózgu. Rezonans wykorzystuje się do diagnostyki szeregu problemów medycznych takich jak guzy, patologie rozwojowe, udar mózgu, uszkodzenie kręgosłupa, choroby stawów, demencja starcza.



Miejsca Voxel S.A. (w tym współpraca): Kraków (4), Łańcut, Przemyśl, Zamość, Warszawa (2), Bydgoszcz, Poznań, Jelenia Góra, Zabrze (2), Bielsko-Biała, Bytom, Łódź, Limanowa, Gliwice, Elbląg, Bochnia, Sochaczew, Sosnowiec

Liczba urządzeń na koniec 1Q23 Voxel	23
Wzrost r/r	+2
1Q23	Ponad 16,7 tysięcy badań miesięcznie
Wzrost r/r	+23%



**NAJWIĘKSZY
KONTRYBUTOR
DO EBITDA**



TOMOGRAFIA KOMPUTEROWA (TK) jest metodą diagnostyki, w której za pomocą promieniowania jonizującego uzyskuje się wielowarstwowe przekrojowe obrazy ciała pacjenta. Z uwagi na niezwykle wszechstronny zakres zastosowań tomografia komputerowa stała się podstawową metodą obrazowania we wszystkich specjalnościach medycyny.



Diagnostykę przy jej zastosowaniu stosuje się m.in. w obrazowaniu urazów, w badaniach głowy, klatki piersiowej i jamy brzusznej, narządów wewnętrznych, w tym wątroby, trzustki, nerek, w wykrywaniu zmian nowotworowych oraz krwawień i zatorów. TK służy również do wirtualnej kolonoskopii oraz nieinwazyjnego badania naczyń wieńcowych (zastępuje klasyczną koronarografię), a także do innych badań angiograficznych.



Miejsca Voxel S.A. (w tym współpraca): Wadowice, Łańcut, Sędziszów Małopolski, Warszawa (2), Augustów, Bydgoszcz, Jelenia Góra, Bolesławiec, Bytom, Gliwice, Katowice, Elbląg, Ustrzyki Dolne, Sosnowiec

Liczba urządzeń na koniec 1Q23 Voxel	15
Zmiana r/r	0
1Q23	prawie 9,6 tysięcy badań miesięcznie
Wzrost r/r	+15%

NFZ

WIĘKSZOŚĆ
PLACÓWEK
REALIZUJE
BADANIA
REFUNDOWANE



POZYTONOWA TOMOGRAFIA EMISYJNA (PET) to technika obrazowania w oparciu o rejestrację promieniowania powstałego w anihilacji pozytonów. Badanie polega na przestrzennym określeniu rozkładu stężenia podanego radiofarmaceutyku. W połączeniu z tomografią komputerową (TK), to jedna z najbardziej skutecznych metod diagnostyki obrazowej, pozwalająca zobaczyć anatomiczny i czynnościowy obraz danego narządu.



Diagnostyka PET stosowana jest głównie w chorobach onkologicznych, a także w wybranych schorzeniach kardiologicznych i neurologicznych. Umożliwia ona precyzyjne określenie zaawansowania chorób nowotworowych, zlokalizowanie ogniska pierwotnego niektórych nowotworów i ocenę wznowy procesu chorobowego. Badanie ułatwia ocenę skuteczności stosowanego leczenia, na przykład w chemioterapii, czy radioterapii i pozwala lekarzom na oszacowanie drobnych zmian lub ewentualną zmianę schematu leczenia. Poza onkologią PET wykorzystywany jest głównie do badań mózgu, m.in. w diagnostyce schorzeń neurodegeneracyjnych, takich jak choroby Alzheimera i Parkinsona, w różnych postaciach schizofrenii i padaczki. PET umożliwia też wczesną diagnozę choroby Huntingtona, śledzenie metabolizmu mięśnia sercowego, schorzeń układu krążenia oraz stanów zapalnych niejasnego pochodzenia.



Miejsca: Kraków, Brzozów, Białystok, Katowice, Opole, Łódź, Rzeszów.

Liczba urządzeń na koniec 1Q23 Voxel	7
Spadek r/r	-2
1Q23	ponad 1,4 tysięcy badań miesięcznie
Wzrost r/r	+19%



Największy
potencjał
wzrostu

BADANIE MEDYCYNY NUKLEARNEJ (SPECT) są złożoną metodą badawczą z dziedziny medycyny nuklearnej, stosowaną w praktyce klinicznej. Metoda ta polega na uzyskiwaniu obrazu narządów, a przede wszystkim oceny ich czynności, przy pomocy niewielkich dawek izotopów promieniotwórczych (radioznaczników) i użyciu promieniowania gamma. Wykonane badanie scyntygraficzne jest uznaną, bezpieczną metodą diagnostyki, która pozwala na podjęcie właściwych procedur leczniczych.



Metoda SPECT ma szerokie zastosowanie w diagnostyce: endokrynologicznej, onkologicznej, w niektórych schorzeniach układu nerwowego, moczowego lub kostno-stawowego. Pozwala na badanie przepływu mózgowego, rozmieszczenia receptorów mózgowych a przy pomocy tzw. znaczników onkofilnych umożliwia diagnostykę nowotworów mózgu. Umożliwia ona wykrycie zaburzeń czynnościowych badanego narządu nierzadko jeszcze przed wystąpieniem zmian morfologicznych i ułatwia postawienie trafnej diagnozy. Pozwala także na monitorowanie przebiegu choroby i ocenę skuteczności leczenia.



Miejsca: Brzozów, Katowice (x2), Kraków.

Liczba urządzeń na koniec 1Q23 Voxel	4
Zmiana r/r	0
1Q23	prawie 1,3 tysięcy badań miesięcznie
Wzrost r/r	+20%



**NAJWIĘKSZE
DYNAMIKI
WZROSTU
W 2021**



GAMMA KNIFE („nóż gamma”) to nieinwazyjna metoda stereotaktycznej neuroradiologii. Umożliwia precyzyjne i bezinwazyjne leczenie nowotworów mózgu oraz głowy i szyi. Metoda bezpieczna, oszczędzająca tkanki zdrowe.



Nieinwazyjne leczenie guzów mózgu (np. oponiaków, nerwiaków) oraz zmian nowotworowych głowy i szyi (np. przyzwojaków). Przewagą metody są: krótki czas zabiegu, niższe koszty w porównaniu z procedurami chirurgicznymi, bardzo małe ryzyko powikłań, możliwość leczenia zmian trudno dostępnych metodami chirurgicznymi, duża precyzja z zaoszczędzeniem tkanek wokół guza



Miejsce: Katowice

Liczba urządzeń na koniec 1Q23	1
Wzrost r/r	0
1Q23	45 badań miesięcznie
Spadek r/r	-2%



exira

Stan bieżący (kluczowe źródło przychodów z radiofarmaceutyków)



¹¹C-Cholina – karbocholina

To radioznacznik stosowany w diagnostyce raka gruczołu krokowego, jego przerzutów, a także raka wątrobiano-komórkowego (HCC). Prace rozwojowe zostały zakończone w lipcu 2016 roku wydaniem pozwolenia na dopuszczenie do obrotu, w związku z czym może on być wykorzystywany nie tylko na własne potrzeby, ale także sprzedawany.

FDG – Fludeoksyglukoza

To najczęściej wykorzystywany w Polsce radioznacznik (ok. 90% użycia), znakowany izotopem ¹⁸F, stosowany do badań PET-TK. W październiku 2018 roku wydano pozwolenia na dopuszczenie do obrotu, w związku z czym jest on wykorzystywany na własne potrzeby, ale także sprzedawany do odbiorców zewnętrznych.

Voxel produkuje radiofarmaceutyki we własnym cyklotronie w Krakowie. Roczne moce produkcyjne to 36 tysięcy dawek. Cyklotron wraz zapleczem diagnostycznym powstał w 2012 roku – z 56 mln PLN kosztu, 31 mln PLN to dofinansowanie z Unii Europejskiej.

Działalność rozwojowa Voxel (źródło przyszłych przychodów komercyjnych)



V- NaF – Fluorek sodu (18F)
jest radiofarmaceutykiem przeznaczonym do diagnostyki przerzutów nowotworowych do kości, a także innych zmian skutkujących aktywną przebudową kości.

Produkt w trakcie rejestracji.

18F-FDOPA
jest produktem stosowanym w diagnostyce zespołu Parkinsona i innych schorzeniach neurologicznych.

Produkt w trakcie prac rozwojowych.

FCH (fluorocholina)
jest produktem radiofarmaceutycznym przeznaczonym do diagnostyki raka prostaty, płuc, przełyku i niektórych guzów mózgu. Wykorzystanie FCH do badań PET-TK na potrzeby własne pozwoliło na zwiększenie ich rentowności, mając na uwadze wprowadzoną przez płatnika (NFZ) od stycznia 2017 roku nową wycenę świadczeń w zakresie medycyny nuklearnej z wykorzystaniem radioizotopu specjalnego, do których FCH się zalicza. W październiku 2020 roku wydano pozwolenie na dopuszczenie do obrotu.

Spółka wprowadziła do produkcji izotopy pierwiastków metalicznych (cyrkonu-89 i miedzi-64), które zyskują w świecie coraz większe zainteresowanie, gdyż są pożądanymi znacznikami w przypadku badań naukowych z zakresu life science.

Spółka zakończyła modernizację linii do produkcji miedzi i cyrkonu, co pozwala na wydajniejszą ich produkcję.

FCH (Fluorocholinum (18F))

W 2020 roku Voxel uzyskał pozwolenie na dopuszczenie do obrotu produktu leczniczego FCH (Fluorocholinum (18F)). Substancja czynna zawarta w tym produkcie leczniczym jest stosowana w badaniach PET-TK w szczególności w przypadku diagnostyki raka gruczołu krokowego.

Korzyści dla Voxel:

- wyższa marża dla badań PET, 5% wszystkich badań refundowanych PET,
- możliwość komercyjnej sprzedaży oraz licencjonowania innych ośrodków produkcyjnych.

GAL-68

Voxel realizuje grant mający na celu uruchomienie w roku 2022 produkcji galu-68 wytwarzanego w cyklotronie (obecnie oczekujemy na pozwolenie na obrót). Jest to izotop metaliczny stosowany w badaniach PET/TK i PET/MR, mający zastosowanie w diagnostyce onkologicznej i terapii celowanej.

Dotychczas gal był pozyskiwany z generatorów Ge68/Ga68.

Korzyści dla Voxel:

- uniezależnienie pracowni Voxel od trudno dostępnego i kosztownego generatora galowego,
- elastyczne wykonywanie wysoko opłacalnych badań specjalistycznych (receptory somatostatyna),
- produkcja umożliwi zaopatrywanie własnych ośrodków PET-TK oraz sprzedaż komercyjną.

Badanie PET z wykorzystaniem znaczników specjalnych jest wyceniane w wysokości **6,0** tysięcy PLN.

Terapie lokalizowane

Urządzenia
Voxel



Innowacje
Alteris

Terapie lokalizowane to mało inwazyjne zabiegi pod kontrolą TK, MR i PET. Procedury, które wymagają precyzyjnego wprowadzenia igły lub elektrody w celu wykonania biopsji, termoablacji, neurolizy, celowanego podania leku.

Alteris posiada w swoim portfelu produkty zabezpieczające w sposób kompleksowy potrzeby klienta w zakresie procedur inwazyjnych:

- robot do wykonania nakłuć pod kontrolą TK oraz naczyńiówki (iSYS),
- tomograf mobilny do wykorzystania na sali operacyjnej,
- aparat do termoablacji mikrofalowej.

Biopsja fuzyjna

Innowacyjna diagnostyka

Biopsja fuzyjna jest przykładem innowacyjnej i skutecznej diagnostyki. Obecnie rozpowszechnione badania antygenu PSA pozostają nieczułe na 30% problematycznych przypadków raka prostaty.

Przewagą tej metody jest to, iż lekarz wykonujący biopsję używa połączonych obrazów z rezonansu i USG, co minimalizuje liczbę nakłuć zwiększa prawdopodobieństwa pobrania właściwego wycinka do badań histopatologicznych (które Voxel w przyszłości też chciałby oferować).

Voxel wprowadził standaryzowane badania mpMR dedykowane do diagnostyki prostaty.



NOWE MOŻLIWOŚCI DIAGNOSTYCZNE
CHOROBA PARKINSONA
CHOROBA ALZHEIMERA

Badanie
z użyciem
preparatu
DaTSCAN



Badanie z użyciem preparatu **DaTSCAN** stosuje się do wykrywania utraty komórek nerwowych w obszarze mózgu określanym jako prążkowie, w szczególności komórek uwalniających dopaminę.

Radiosynowektomia –

wskazanie do leczenia:

- reumatoidalne lub łuszczycowe zapalenie stawu,
- wysiękowe zapalenie stawu w przebiegu zmian zwyrodnieniowych,
- zapalenie stawu na tle hemofilii,
- zapalenie stawu o innej etiologii,
- przerost błony maziowej po protezowaniu.



NOWE MOŻLIWOŚCI LECZENIA
ZAPALENIE STAWÓW
PRZEROST BŁONY MAZIOWEJ

LECZENIE
IZOTOPOWE
STAWÓW
RADIOŚYNOWEKTOMIA



LECZENIE IZOTOPOWE BOLESNYCH PRZERZUTÓW NOWOTWOROWYCH DO KOŚCI

Leczenie izotopowe strontem Sr89 lub samarem Sm153 to metoda zmniejszenia bólu spowodowanego przerzutami nowotworu do kości. Wskazaniem do terapii jest ból spowodowany obecnością przerzutowych ognisk nowotworu w układzie kostnym, utrzymujący się pomimo stosowania silnych leków przeciwbólowych. Największą korzyść z leczenia odniosą chorzy z potwierdzonymi badaniami scyntygraficznymi przerzutami nowotworu do układu kostnego. Leczenie izotopowe zmniejsza odczuwany ból i pozwala na odstawienie lub zmniejszenie ilości zażywanych leków przeciwbólowych oraz poprawę ogólnej sprawności i jakości życia. Do leczenia najczęściej kwalifikuje się chorych z nowotworem prostaty, piersi, jajnika, nerki, płuc, tarczycy, szpiczaka i innych.

LECZENIE ŁAGODNYCH CHOROÓB TARCZYCY JODEM RADIOAKTYWNYM

Metoda ta jest zalecana dla pacjentów z nadczynnością tarczycy spowodowaną jej zapaleniem tzw. chorobą Graves-Basedowa, obecnością pojedynczych lub mnogich guzków lub będącej skutkiem innych schorzeń. Kolejną grupą są chorzy z wolem - powiększeniem tarczycy w której mogą być obecne guzki. Leczenie jodem promieniotwórczym jest terapią alternatywną dla leczenia operacyjnego i metodą z wyboru dla osób u których ryzyko operacji jest zwiększone. Leczenie polega na połknięciu kapsułki zawierającej lek – jod promieniotwórczy. Zostaje on wychwycony przez gruczoł tarczowy a następnie w nim „uwięziony” i emitując promieniowanie doprowadza do stopniowego zmniejszania ilości nieprawidłowych komórek tarczycy.

RADIOSYNOWEKTOMIA

Leczenie izotopowe stawów - jest powszechnie uznaną metodą leczenia zapalenia błony maziowej stawów poprzez wstrzyknięcie izotopu do jamy stawu. Izotopy promieniotwórcze (Itr- Y90, Erb-Er 169, Ren- Re 186) emitują promieniowanie beta o wysokiej energii, ale jego zasięg w tkankach jest ograniczony do kilku milimetrów. Dzięki temu działa on niemal miejscowo w obrębie stawu. Naświetlenie innych tkanek i całego ustroju jest więc niewielkie. Promieniowanie beta tylko w znikomym stopniu oddziałuje też na otoczenie pacjenta.

Teranostyka

Voxel zawarł umowy z 2 wiodącymi placówkami naukowo-badawczymi na bazie których powstanie centrum mające na celu opracowanie i wdrożenie nowych technologii izotopowych.

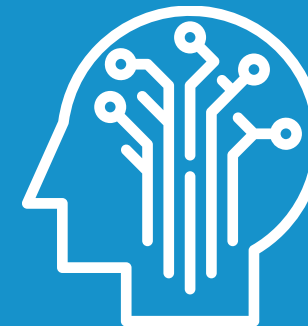
Celem badań jest w pierwszej kolejności wprowadzenie znaczników do badań PET w oparciu o Ga-68 i metioniny na bazie C-11. Następnie zaplanowane jest wprowadzenie znacznika klasy „disease specific” do wykrywania boreliozy.

Prowadzimy także projekt służący opracowaniu leczenia nowotworów w oparciu o preparat na bazie Ra-224. Wysoka energia promieniowania alfa, precyzyjnie podana do nowotworu maksymalizuje jego zniszczenie, chroniąc obszar zdrowych komórek.



Otrzymujemy
Dotacje.

- Voxel prowadzi projekt z jednym z czołowych producentów oprogramowania do systemów sztucznej inteligencji (AI), aby wprowadzić na rynek automatyczną analizę badań radiologicznych oraz wykrywania nieprawidłowości anatomicznych w oparciu o algorytmy klasy „**deep learning**” → **Dokładniejszy i szybszy opis badań → jakość i większa efektywność.**
- Systemy CAD (computer aided diagnostic) już dziś wspierają pracę lekarza radiologa w różnych zakresach analizy. Jednak każdy z systemów CAD stosuje metodę opartą na podejściu lekarza, nawet jeśli w tle wykonywane są skomplikowane zadania obliczeniowe. Stanowi to ograniczenia dla tego typu systemów. Nie odszukują one wzorów w obrazie, bazują jedynie na segmentacji.
- Dzisiaj zaawansowane techniki na polu algorytmów AI oparte są na fazie uczenia “deep learning”, które szczególnie w dziedzinie automatycznego rozpoznawania obrazu techniki, uznawane są jako najlepsza technologia, pokonując dotychczasowo stosowane support vector machines (SVM).
- Voxel bierze udział w opracowaniu wzorców do przygotowania prototypów system do automatycznego opisu badań mammograficznych – przygotowanie badań, potwierdzonych badaniem histopatologicznym, oznaczenie zmian. Takie podejście pozwala wprowadzić do systemu wzorce wysokiej jakości. Prototyp zostanie zainstalowany w szpitalach onkologicznych w celu kontynuacji samouczenia. Kolejnym etapem projektu jest opracowanie badań rentgenowskich (badanie przesiewowe klatki piersiowej) oraz TK (badania onkologiczne w poszukiwaniu przerzutów).



SZTUCZNA
INTELIGENCJA

Alteris jest
**preferowanym
dystributorem**
rozwiązań tej klasy
w Polsce.

Inwestycje w radioznaczniki

Cel:

możliwość oferowania nowych badań i procedur leczniczych z zakresu medycyny nuklearnej, wykorzystanie możliwości posiadanego cyklotronu oraz know-how.

Wartość skapitalizowanych kosztów B&R w 2022 roku wyniosła

1,3 mln PLN.



Inwestycje w rozwój rozwiązań IT

Cel:

rozwój posiadanego autorskiego oprogramowania o nowe funkcjonalności, możliwość zaoferowania nowych produktów z wykorzystaniem, np. sztucznej inteligencji.

Wartość skapitalizowanych kosztów B&R w 2022 roku wyniosła

1,2 mln PLN.



Oddział NFZ	Pracownia	Termin obowiązywania aktualnej umowy	Komentarz
Dolnośląski	1 x Rezonans Magnetyczny	30 czerwca 2024	
	2 x Tomografia Komputerowa	30 czerwca 2024	
Kujawsko-Pomorski	1 x Rezonans Magnetyczny	31 grudnia 2023	
	1 x Tomografia Komputerowa	31 grudnia 2023	
Lubelski	1 x Rezonans Magnetyczny	30 czerwca 2024	
Łódzki	1 x PET-TK	31 sierpnia 2027	
	1 x Rezonans Magnetyczny	31 grudnia 2024	
Małopolski	1 x PET-TK	30 czerwca 2023	
	1 x SPECT (BMN)	30 czerwca 2023	
	1 x SPECT (TI)	30 czerwca 2023	
	1 x Tomografia Komputerowa	30 czerwca 2023	
	5 x Rezonans Magnetyczny	30 czerwca 2023	
Mazowiecki	1 x Rezonans Magnetyczny	30 czerwca 2026	
	1 x Rezonans Magnetyczny	30 czerwca 2026	nowa umowa od 1 grudnia 2021 roku
	1 x Tomografia Komputerowa	30 czerwca 2026	
	1 x Tomografia Komputerowa	30 czerwca 2026	nowa umowa od 1 grudnia 2021 roku
Opolski	1x PET-TK	30 czerwca 2027	
Podkarpacki	1 x PET-TK	30 czerwca 2023	
	1 x PET-TK	30 czerwca 2023	nowa umowa od 1 lutego 2022 roku
	1 x SPECT (BMN)	30 czerwca 2023	
	1 x SPECT (TI, BI)	30 czerwca 2023	
	2 x Tomografia Komputerowa	30 czerwca 2023	
Podlaski	2 x Rezonans Magnetyczny	30 czerwca 2023	
	1 x PET-TK	30 czerwca 2027	
	1 x Tomografia Komputerowa	30 czerwca 2024	
Śląski	4 x Rezonans Magnetyczny	30 czerwca 2024	
	3 x Tomografia Komputerowa	30 czerwca 2024	
	1 x SPECT (BMN)	30 czerwca 2024	
	1 x SPECT (TI, BI)	30 czerwca 2023	
	1 x PET-TK	30 czerwca 2023	nowa umowa od 1 kwietnia 2022 roku
Warmińsko-Mazurski	1 x Tomografia Komputerowa	31 grudnia 2024	
	1 x Rezonans Magnetyczny	31 grudnia 2024	
Wielkopolski	1 x Rezonans Magnetyczny	30 września 2023	nowa umowa od 15 października 2021 roku



Limity

NFZ posiada 16 oddziałów, z których każdy odpowiedzialny jest za budżet na terenie danego województwa. Limity finansowe ustalane są na poszczególne świadczenia na dany okres w ramach zatwierdzonego planu finansowego. W ramach planu, Fundusz podpisuje zobowiązania wobec świadczeniodawców, ustalając określone limity. Jednostki świadczące usługi w ramach NFZ na bieżąco sprawozdają wykonane świadczenia i po zatwierdzeniu ich przez NFZ otrzymują płatność.



Wycena świadczeń

AOTMiT (Agencja Oceny Technologii Medycznych i Taryfikacji) dokonuje wyceny świadczeń medycznych biorąc jako podstawę analizę kosztów świadczeń. Źródłem informacji o kosztach są dane finansowe przekazywane przez świadczeniodawców. Wprowadzone w 2H17 zmiany wycen świadczeń (pierwsza zmiana od VII, a druga od X 2017 roku) poprawiły rentowność poziom przychodów w zakresie usług medycznych (TK i MR). Zwiększeniu uległa bowiem wycena badań wysokospecjalistycznych, które stanowią istotny udział w miksie badań realizowanych przez Spółkę.



Badania ponadlimitowe

Badania ponadlimitowe (tzw. nadwykonania) to świadczenia wykonane ponad limity określone w umowach z NFZ. Spółka decyduje się na ich wykonanie na swoje własne ryzyko i rozpoznaje przychody z tego tytułu zgodnie z zasadą ostrożnej wyceny oraz zasadą współmierności przychodów i kosztów. Wieloletnie doświadczenie Spółki w rozliczaniu takich świadczeń dają uzasadnione podstawy do przyjęcia, że zostaną one zaakceptowane i zapłacone przez NFZ co najmniej w wysokości przychodu oszacowanego przez Spółkę. Spółka nie posiada nierozliczonych nadwykonań z lat poprzednich.



Płatności

NFZ dokonuje miesięcznych płatności w terminie 15 dni po zweryfikowaniu prawidłowości sprawozdanych świadczeń oraz po otrzymaniu e-faktury za pośrednictwem portalu internetowego. Płatności nadwykonań dokonywane są przez NFZ po uznaniu roszczenia w całości lub części i podpisaniu ze świadczeniodawcą ugody w terminie 45 dni po zakończeniu roku. W razie nieuznania przez NFZ roszczenia świadczeniodawca może wystąpić na drogę postępowania sądowego.

Rachunek zysków i strat **Przed** **zatwierdzeniem** **przez NFZ**

Spółka ponosi na bieżąco koszt wykonanych badań, również tych ponadlimitowych. Dokonuje więc szacunku należnych jej przychodów zgodnie z zasadą ostrożnej wyceny i współmierności.

Po zatwierdzeniu **przez NFZ**

Przychody, które były aktywem warunkowym stają się pewne. Następuje rozpoznanie w RZiS różnicy między przychodami zatwierdzonymi przez NFZ a wcześniej oszacowanymi przez Spółkę. Zwyczajowo ma to miejsce w 2H.

Bilans **Przed** **zatwierdzeniem** **przez NFZ**

Po stronie aktywnej, Spółka posiada należność z tytułu nadwykonań. Po stronie pasywnej, wpływ pokazywany jest przez wynik finansowy.

Po zatwierdzeniu **przez NFZ**

Należności z tytułu nadwykonań ujmowane są jako należności od NFZ, a następnie zamieniają się w środki pieniężne w momencie uregulowania należności przez NFZ.

Rachunek przepływów **Przed** **zatwierdzeniem** **przez NFZ**

Zwiększenie należności pogarsza przepływy operacyjne i wymusza sfinansowanie ich kapitałem obrotowym (zobowiązania/ zmniejszenie gotówki).

Po zatwierdzeniu **przez NFZ**

Należności zamieniają się w gotówkę w momencie zapłaty przez NFZ, zwiększając przepływy operacyjne. Jeśli Spółka zaciągała dług, może go też spłacić.

Rachunek zysków i strat

Koszty pożyczek finansowych ujmowane są w dwóch miejscach rachunku zysków i strat:

- amortyzacja zakupionego sprzętu jest kosztem rodzajowym (pokazywana jest w koszcie własnym sprzedaży),
- koszt finansowania pokazywany jest w kosztach finansowych (odsetki od pożyczek).

Voxel korzysta z pożyczek finansowych do sfinansowania zakupów sprzętu medycznego.

Bilans

Zakupiony sprzęt medyczny zwiększa wartość środków trwałych na bilansie.

Pozycja ta jest następnie amortyzowana.

Po stronie pasywnej pojawia się zobowiązanie z tytułu pożyczek. Jest to zobowiązanie finansowe, które traktowane jest jako element zadłużenia.

Rachunek przepływów

Sfinansowany bezpośrednio za pomocą pożyczek finansowych sprzęt medyczny **nie** jest pokazywany w linii wydatki inwestycyjne (z uwagi na brak przepływu pieniężnego).

Przed zrefinansowaniem zobowiązania z tytułu zakupu środków trwałych ujmowane są jako pozostałe zobowiązania (przepływy operacyjne), które po sfinansowaniu zostają skonwertowane na zadłużenie finansowe (zmiana miejsca rozpoznania w bilansie). Spłata rat ujmowana jest jako spłata kredytów i pożyczek (przepływy finansowe).

W 1Q23 Grupa nie dokonała zakupu sprzętu, który byłby finansowany bezpośrednio udzieloną pożyczką.

Od 2019 zarówno Spółka jak i Grupa stosują standard MSSF 16.

Bilans

Zwiększenie aktywów trwałych o kwotę wycenionych i zdyskontowanych wartości czynszów.
Utworzenie zobowiązania leasingowego po pasywnej stronie.

RZIS

RZIS Czynsze zostają zastąpione amortyzacją nowego aktywa i odsetkami.

Wpływ na zysk netto jest mniej korzystny niż na zysk operacyjny.

Cash Flow

Brak wpływu standardu na wielkość środków pieniężnych, ale przesunięcia między działalnością operacyjną (pozytywny wpływ) a działalnością finansową (negatywny wpływ).

Standard miał większy wpływ na wyniki spółki matki niż grupy kapitałowej, gdyż część wycenionych umów czynszowych została wyłączona w konsolidacji.

Zastosowanie MSSF 16 do czynszów i wynajmu samochodów.

(mln PLN)	przed zmianą	po zmianie	zmiana
Sprawozdanie z sytuacji finansowej na dzień 31 marca 2022 roku			
Rzeczowe aktywa trwałe	206,3	255,2	48,9
Aktywa razem			48,9
Zobowiązania z tyt. leasingu finansowego	9,6	61,0	51,4
- w tym zobowiązania krótkoterminowe	3,3	12,3	8,9
- w tym zobowiązania długoterminowe	6,3	48,7	42,4
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	16,8	16,3	-0,5
Zobowiązania razem			50,9
Kapitał własny	258,0	255,9	-2,0
Sprawozdanie z całkowitych dochodów za 1Q23			
Koszt własny sprzedaży	-67,8	-67,5	0,3
Koszty ogólnego zarządu	-5,8	-5,8	0,0
Amortyzacja	-6,9	-9,6	-2,7
Usługi obce	-30,4	-27,4	3,0
Pozostałe koszty rodzajowe	-0,6	-0,6	0,0
Koszty finansowe	-2,4	-3,0	-0,6
Zysk/(strata) brutto	16,2	15,9	-0,3
Podatek dochodowy	-3,9	-3,9	0,1
Zysk/(strata) netto	12,2	12,0	-0,2
Sprawozdanie z przepływów pieniężnych za 1Q23			
Działalność operacyjna			
Zysk/ (strata) brutto	16,2	15,9	-0,3
Amortyzacja	6,9	9,6	2,7
Koszty finansowe netto	2,4	3,0	0,6
Przepływy netto z działalności operacyjnej	13,7	16,6	3,0
Działalność finansowa			
Splata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	-0,7	-3,1	-2,4
Odsetki zapłacone	-1,0	-1,6	-0,6
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-5,1	-8,1	-3,0

- W związku z zastosowaniem MSSF 16 Leasing istotnej zmianie uległy zarówno wartości aktywów i zobowiązań, jak również wyniki.
- Większość wieloletnich umów najmu lokali, w których znajdują się pracownie Grupy została ujęta jako leasing finansowy.
- Wpływ MSSF 16 na dane jednostkowe jest istotnie większy niż na dane skonsolidowane, z uwagi na umowy najmu z jednostkami powiązanymi (zawarte na czas nieokreślony oraz obejmujące istotne koszty czynszu).
- Aktywa z tytułu prawa do użytkowania będą corocznie przeszacowane na skutek rewaloryzacji cen czynszów o wskaźnik inflacji.
- Zmiana ma wpływ na wskaźniki finansowe (dług netto/EBITDA).

Mocne strony Grupy Voxel w kontekście aktualnej sytuacji gospodarczej:

- **świadczenie usług medycznych i projektów dla jednostek ochrony zdrowia** – sektor usług medycznych jest jednym z najmniej podatnych na spowolnienie gospodarcze oraz spadki PKB,
- **rosnące nakłady na ochronę zdrowia:**
 - w 2020 roku wydatki Polski w relacji do PKB wyniosły zaledwie 4,8% i były najniższe w UE,
 - planowany wzrost nakładów: do 6% PKB w 2023 roku i do 7% do 2027 roku,
 - planowany wzrost wydatków NFZ (tj. kosztów świadczeń opieki zdrowotnej) w 2022 roku: +7% r/r, w 2023 roku: +6% r/r,
 - wprowadzony wzrost wyceny świadczeń medycznych (w przypadku diagnostyki o około 30%) mający charakter antyinflacyjny,
 - pandemia Covid-19 i jej skutki udowodniły, że wzrost nakładów na ochronę zdrowia jest koniecznością.
- **struktura sprzedaży** – klienci Grupy to w większości podmioty publiczne, tj. NFZ (50-60% sprzedaży Grupy) i szpitale publiczne, a także podmioty komercyjne. Sprzedaż badań do pacjentów prywatnych w 2022 roku: około 3% przychodów ze sprzedaży,
- **stabilna struktura dostawców i odbiorców**, zakupy i sprzedaż dokonywane bezpośrednio w walutach obcych nie są istotne (niska ekspozycja na ryzyko kursowe),
- **koszty energii elektrycznej i paliwa** nie stanowią istotnej pozycji kosztowej; dodatkowo spółki z Grupy w większości lokalizacji będą beneficjentami ustawy dot. ograniczenia cen energii elektrycznej.

Działania podejmowane przez Grupę w odpowiedzi na spowolnienie gospodarcze:

- **analiza i kontrola kosztów**, w tym kosztów administracyjnych, celem ograniczenia/stabilizacji ich poziomu,
- **redukcja zadłużenia** i kosztów jego obsługi,
- **finansowanie nakładów** w miarę możliwości **ze środków własnych** oraz w ramach istniejących umów kredytowych (jak w 2022 roku),
- dobra sytuacja w zakresie **płynności** i dostępnych źródeł finansowania – stan niewykorzystanych linii kredytowych na dzień bilansowy wynosił 20 mln PLN.



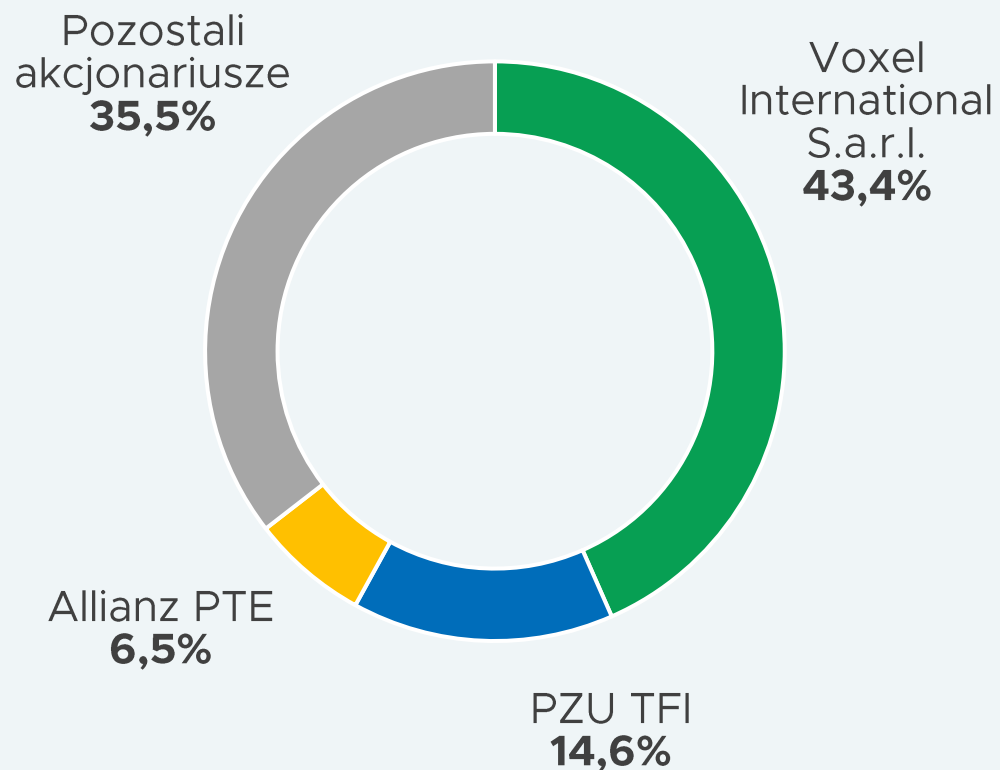
Kwartalny rachunek zysków i strat Grupy Voxel

(w tysiącach PLN)	1Q20	2Q20	3Q20	4Q20	1Q21	2Q21	3Q21	4Q21	1Q22	2Q22	3Q22	4Q22	1Q23
Przychody ze sprzedaży	50 422,7	52 588,6	86 725,0	137 904,5	111 716,5	107 914,1	93 732,0	129 297,9	99 915,6	76 119,7	98 644,4	140 121,7	96 786,5
Koszt własny sprzedaży	42 330,3	49 558,9	64 408,0	103 743,2	83 703,1	74 427,7	74 326,4	82 542,0	77 069,9	61 459,9	69 004,9	108 936,4	67 540,0
Zysk brutto ze sprzedaży	8 092,4	3 029,7	22 317,0	34 161,3	28 013,4	33 486,4	19 405,6	46 755,9	22 845,7	14 659,8	29 639,5	31 185,3	29 246,5
Pozostałe przychody operacyjne	7 779,1	2 776,8	784,9	990,4	836,1	681,5	652,9	1 336,4	969,2	1 267,9	730,9	926,0	1 377,2
Koszty sprzedaży	422,7	424,7	727,9	1 031,4	395,8	475,3	390,5	935,2	465,4	551,0	504,1	865,6	480,8
Koszty ogólnego zarządu	6 138,1	5 992,3	5 527,3	6 943,4	5 863,9	5 307,3	5 575,2	5 783,9	5 787,6	5 543,2	5 046,2	5 865,8	5 818,0
Pozostałe koszty operacyjne	316,5	167,1	548,0	1 251,7	258,1	679,3	387,3	6 774,8	452,7	1 601,8	1 348,6	5 991,6	5 443,5
Zysk działalności operacyjnej	8 994,2	-777,6	16 298,7	25 925,2	22 331,7	27 706,0	13 705,5	34 598,4	17 109,2	8 231,7	23 471,5	19 388,3	18 881,4
Przychody finansowe	99,5	123,2	128,6	126,7	118,4	241,7	152,6	102,0	76,2	157,7	346,4	212,8	270,7
Koszty finansowe	1 680,5	1 490,3	1 572,2	1 611,8	1 411,1	2 565,8	1 602,0	3 932,3	2 418,1	2 356,7	3 267,6	3 215,0	2 966,2
Udział w zysku/(stracie) wspólnego przedsięwzięcia i jednostki stowarzyszonej	-	-	-	89,6	26,9	60,3	-11,1	-13,8	-120,2	-139,9	-323,9	-234,9	-270,0
Zysk/(strata) brutto	7 413,2	-2 144,7	14 855,1	24 529,7	21 065,9	25 442,2	12 245,0	30 754,3	14 647,1	5 892,8	20 226,4	16 151,2	15 915,9
Podatek dochodowy	3 869,8	706,2	2 800,4	4 588,9	4 074,1	4 876,0	2 333,1	6 512,0	2 858,7	1 047,7	3 789,1	- 599,1	-3 891,0
Zysk/(strata) netto	3 543,4	-1 438,5	12 054,7	19 940,8	16 991,8	20 566,2	9 911,9	24 242,3	11 788,4	4 845,1	16 437,3	12 552,1	12 024,9
- jednostki dominującej	3 630,6	-1 239,1	11 731,0	19 838,2	16 716,7	19 760,1	8 876,3	24 027,4	11 520,7	4 564,3	16 102,4	12 240,2	11 645,9
- mniejszości	-87,2	-199,4	323,7	102,6	275,1	806,1	1 035,6	214,9	267,7	280,8	334,9	311,9	379,0
EBITDA	17 320,3	6 844,0	25 346,5	34 976,1	31 392,6	36 702,5	22 652,0	43 659,0	26 912,0	17 694,3	32 924,3	28 749,0	28 433,0

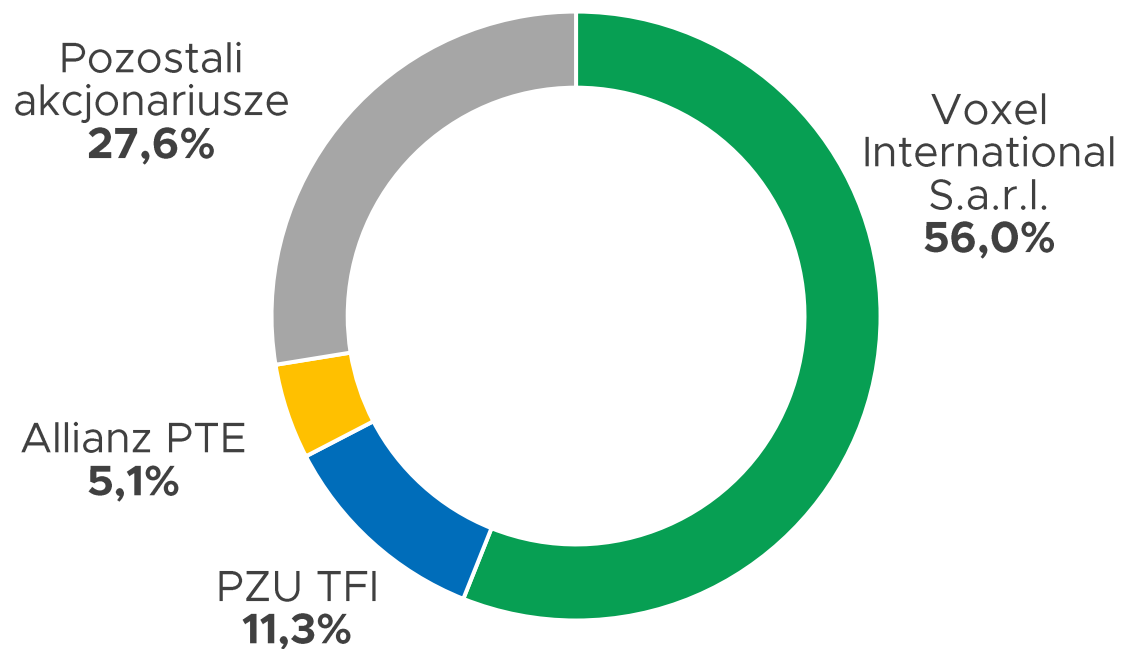
Skumulowany rachunek zysków i strat Grupy Voxel

(w tysiącach PLN)	1Q20	1H20	9M20	2020	1Q21	1H21	9M21	2021	1Q22	1H22	9M22	2022	1Q23
Przychody ze sprzedaży	50 422,7	103 011,3	189 736,3	327 640,8	111 716,5	219 630,6	313 362,6	442 660,5	99 915,6	176 035,3	274 679,7	414 801,4	96 786,5
Koszt własny sprzedaży	42 330,3	91 889,2	156 297,2	260 040,4	83 703,1	158 130,8	232 457,2	314 999,2	77 069,9	138 529,8	207 534,7	316 471,1	67 540,0
Zysk brutto ze sprzedaży	8 092,4	11 122,1	33 439,1	67 600,4	28 013,4	61 499,8	80 905,4	127 661,3	22 845,7	37 505,5	67 145,0	98 330,3	29 246,5
Pozostałe przychody operacyjne	7 779,1	10 555,9	11 254,6	11 830,0	836,1	1 517,6	2 170,5	3 265,7	969,2	2 233,7	2 964,6	3 876,5	1 377,2
Koszty sprzedaży	422,7	847,4	1 575,3	2 606,7	395,8	871,1	1 261,6	2 196,8	465,4	1 016,4	1 520,5	2 386,1	480,8
Koszty ogólnego zarządu	6 138,1	12 130,4	17 657,7	24 601,1	5 863,9	11 171,2	16 746,4	22 530,3	5 787,6	11 330,8	16 377,0	22 242,8	5 818,0
Pozostałe koszty operacyjne	316,5	483,6	945,4	1 782,1	258,1	937,4	1 324,7	7 858,3	452,7	2 051,1	3 399,7	9 377,2	5 443,5
Zysk działalności operacyjnej	8 994,2	8 216,6	24 515,3	50 440,5	22 331,7	50 037,7	63 743,2	98 341,6	17 109,2	25 340,9	48 812,4	68 200,7	18 881,4
Przychody finansowe	99,5	222,7	351,3	478,0	118,4	335,4	400,8	502,8	76,2	195,0	472,9	613,1	270,7
Koszty finansowe	1 680,5	3 170,8	4 743,0	6 354,8	1 411,1	3 952,2	5 467,0	9 399,3	2 418,1	4 735,9	7 935,0	11 077,4	2 966,2
Udział w zysku/(stracie) wspólnego przedsięwzięcia i jednostki stowarzyszonej	-	-	-	89,6	26,9	87,2	76,1	62,3	-120,2	-260,1	-584,0	-818,9	-270,0
Zysk/(strata) brutto	7 413,2	5 268,5	20 123,6	44 653,3	21 065,9	46 508,1	58 753,1	89 507,4	14 647,1	20 539,9	40 766,3	56 917,5	15 915,9
Podatek dochodowy	3 869,8	3 163,6	5 964,0	10 552,9	4 074,1	8 950,1	11 283,2	17 795,2	2 858,7	3 906,4	7 695,5	11 294,6	-3 891,0
Zysk/(strata) netto	3 543,4	2 104,9	14 159,6	34 100,4	16 991,8	37 558,0	47 469,9	71 712,2	11 788,4	16 633,5	33 070,8	45 622,9	12 024,9
- jednostki dominującej	3 630,6	2 391,5	14 122,5	33 960,7	16 716,7	36 839,1	46 521,5	70 548,9	11 520,7	16 085,0	32 187,4	44 427,6	11 645,9
- mniejszości	-87,2	-286,6	37,1	139,7	275,1	718,9	948,4	1 163,3	267,7	548,5	883,4	1 195,3	379,0
EBITDA	17 320,3	24 164,3	49 510,8	84 486,9	31 392,6	68 095,1	90 747,1	134 406,1	26 912,0	44 606,3	77 530,60	106 279,6	28 433,0

Liczba akcji: 10 502 600



Liczba głosów: 13 502 700



Pojęcie	Wyjaśnienie
Podmiot leczniczy	Zgodnie z ustawą o działalności leczniczej, to m.in. przedsiębiorca, samodzielny publiczny zakład opieki zdrowotnej, jednostka budżetowa, instytut badawczy, w zakresie jakim wykonują działalność leczniczą (czyli świadczą usługi zdrowotne).
Rezonans magnetyczny	Badanie diagnostyczne wykorzystujące pole elektromagnetyczne w celu stworzenia szczegółowego obrazu struktur anatomicznych.
Tomograf komputerowy	Metoda diagnostyki, w której za pomocą promieniowania jonizującego, uzyskuje się wielowarstwowe przekrojowe obrazy ciała.
PET-TK	Badanie diagnostyczne polegające na obrazowaniu ciała w oparciu o rejestrację promieniowania powstałego w anihilacji pozytonów. W badaniu wykorzystywane są radiofarmaceutyki.
SPECT	Metoda diagnostyki z zakresu medycyny nuklearnej polegająca na obrazowaniu ciała przy użyciu promienni gamma i radiofarmacuetyków.
Gamma Knife	Urządzenie neuroradiologiczne, umożliwiające precyzyjne i bezinwazyjne leczenie nowotworów mózgu, głowy i szyi.
Radiofarmaceutyki	Inaczej radioznaczniki, połączenie izotopów promieniotwórczych ze związkami chemicznymi, które umożliwiają ich przetransportowanie do odpowiednich komórek. Posiadają krótki czas rozpadu. Stosowane są m.in. przy badaniach PET i SPECT. Podawane dożylnie.
Świadczenia ponadlimitowe (nadwykonania)	Świadczenia zdrowotne wykonane przez Spółkę, których liczba przekroczyła limity ustalone w umowie zawartej z NFZ. Wymagają one osobnego zgłoszenia do NFZ, który może odmówić za nie zapłaty (w praktyce Voxel nie posiada nierozliczonych nadwykonań za lata poprzednie).
Backlog	Suma zrealizowanej w danym roku sprzedaży wraz z wartością kontraktów, które są podpisane oraz kontraktów, które są prawie pewne do realizacji w danym roku.



Grzegorz Rutkowski

Wiceprezes Zarządu

e-mail: g.rutkowski@voxel.pl

Alina Krupa

Dyrektor ds. finansowych

e-mail: a.krupa@voxel.pl

Magdalena Pietras

Członek Rady Nadzorczej

e-mail: m.pietras@voxel.pl