



Prezentacja wyników 1Q22



Katowice, 27 maja 2022 roku

Niniejsza prezentacja została przygotowana przez spółkę Voxel S.A. z siedzibą w Krakowie (dalej „Spółka” lub „Voxel”), ma charakter wyłącznie informacyjny i jej celem jest przedstawienie wyselekcjonowanych informacji dotyczących Grupy Voxel S.A. Niniejsza prezentacja została przygotowana z należytą starannością, może jednak zawierać pewne nieścisłości i pominięcia. Niniejsza Prezentacja nie zawiera kompletnej ani całościowej analizy finansowej lub handlowej Voxel ani Grupy Voxel, jak również nie przedstawia jej pozycji i perspektyw w kompletny ani całościowy sposób.

Niniejsza prezentacja ma wyłącznie charakter informacyjny i w żadnym przypadku nie stanowi oferty w rozumieniu kodeksu cywilnego lub w rozumieniu ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (tj. Dz. U. z 2018 r. poz. 512 z późn. zm.), nie stanowi propozycji nabycia w rozumieniu ustawy z dnia 15 stycznia 2015 r. o obligacjach (tj. Dz. U. z 2018 r. poz. 483), jak również nie powinna stanowić podstaw podjęcia jakichkolwiek decyzji w związku z inwestowaniem w papiery wartościowe Spółki ani z żadną inną umową lub zobowiązaniem.

Niniejszy materiał nie stanowi rekomendacji w rozumieniu Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie informacji stanowiących rekomendacje dotyczącą instrumentów finansowych, ich emitentów lub wystawców. Niniejszy materiał nie może być pośrednio ani bezpośrednio rozpowszechniany w Stanach Zjednoczonych Ameryki, Australii, Kanadzie i Japonii ani jakiegokolwiek innej jurysdykcji, w której stanowiłoby to naruszenie właściwych przepisów prawa lub wymagałoby rejestracji.

W niniejszej prezentacji zostały wykorzystane źródła informacji, które Spółka uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny.

Opracowanie zawiera stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. Prezentacja nie może być rozumiana jako prognoza przyszłych wyników Voxel ani Grupy Voxel. Spółka zwraca uwagę, że jedynym wiarygodnym źródłem informacji o wynikach finansowych, prognozach, wskaźnikach oraz zdarzeniach dotyczących Spółki są dane zawarte w raportach bieżących okresowych przekazywanych przez Spółkę do publicznej wiadomości zgodnie z powszechnie obowiązującymi przepisami prawa.

Stwierdzenia zawarte w niniejszej prezentacji wyrażają stanowisko Spółki na dzień jej sporządzenia. Nie muszą być prawdziwe dla kolejnych okresów. Spółka nie podejmuje żadnego zobowiązania do publikowania korekt czy aktualizacji stwierdzeń zawartych w niniejszej prezentacji w celu odzwierciedlenia zmian zaistniałych po dacie jej sporządzenia. Spółka nie ponosi odpowiedzialności za efekty jakichkolwiek decyzji lub działań, które zostały podjęte na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność za skutki podejmowanych działań i decyzji spoczywa wyłącznie na korzystającym z opracowania.

Inwestowanie w papiery wartościowe wiąże się z wysokim ryzykiem właściwym dla instrumentów rynku kapitałowego o charakterze dłużnym i akcyjnym oraz ryzykiem związanym z działalnością Voxel i podmiotów powiązanych ze Spółką. Informacje zawarte w niniejszej prezentacji nie zostały poddane niezależnej weryfikacji. W zakresie dopuszczalnym przez przepisy powszechnie obowiązującego prawa Voxel ani żaden z jej podmiotów powiązanych, pracowników, doradców lub przedstawicieli nie ponosi odpowiedzialności za jakąkolwiek szkodę wynikającą z wykorzystania prezentacji lub jej zawartości albo w jakikolwiek inny sposób związaną z prezentacją.



- **Podsumowanie biznesowe**

- Wyniki za 1Q22
- Plany na 2022+
- Pytania i odpowiedzi
- Slajdy pomocnicze



Diagnostyka

Przychody

52 mln PLN

Zmiana r/r

+23%

Zwiększenie liczby badań we wszystkich spółkach diagnostycznych.
Nowe umowy z NFZ.
Nowe pracownice.



Terapia- Neuroradio- chirurgia

2 mln PLN

+20%

Wzrost liczby procedur.
Poprawa EBIT i EBITDA (efekt dźwigni operacyjnej).



Terapia – Szpitalnictwo

32 mln PLN

-27%

Spadek przychodów z badań Covid-19 mimo większej liczby badań (duża obniżka cen).
Niższe przychody i strata na działalności szpitalnej.



IT & Infrastruktura

13 mln PLN

-44%

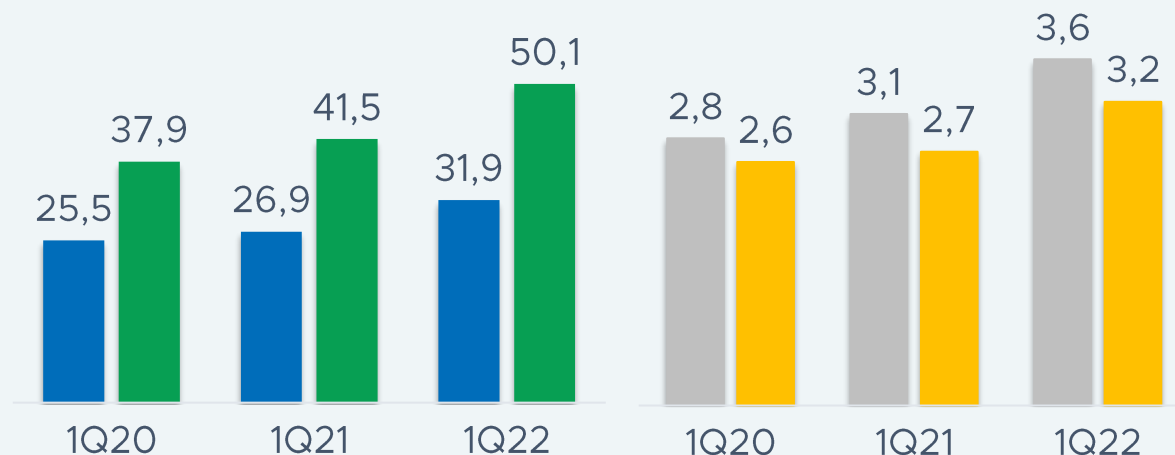
Większa sezonowość w 2022 roku – mniejsza liczba projektów w 1Q22 i wysoka baza 1Q21.

Grupa VOXE | 100 mln PLN | -11%

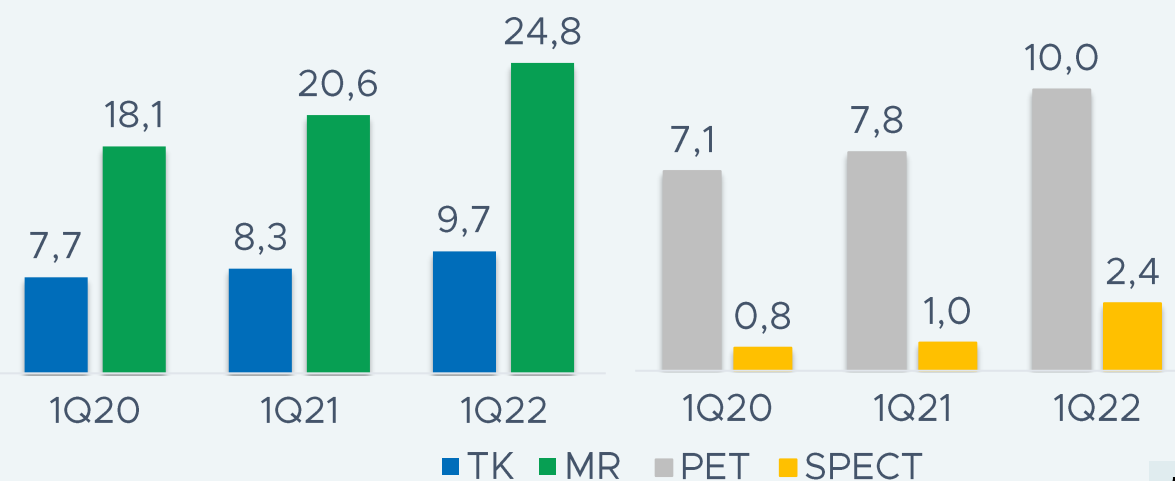
Wzrosty wolumenów i przychodów w kluczowym segmencie Grupy

- Wzrost liczby badań diagnostycznych TK, MR, PET i SPECT o **20%** w porównaniu do 1Q21 i o **29%** porównaniu do 1Q20 roku (istotny wpływ pandemii Covid-19 na 1Q20).
- Największa dynamika wzrostów w badaniach MR (+ **21%** r/r).
- W konsekwencji wzrost przychodów ze sprzedaży badań TK, MR, PET i SPECT segmentu Diagnostyka o **24%** w porównaniu do 1Q21 roku i o **39%** w porównaniu 1Q20.
- Największa dynamika zwiększenia przychodów z badań SPECT (wzrost o **140%** r/r – zmiana struktury wykonywanych terapii i badań, w tym badania z wykorzystaniem analogów somatostatyny i z użyciem preparatu DaTSCAN) i PET (**29%** r/r – wpływ zmiany założeń do wyceny przychodów z tzw. nadwykonań).

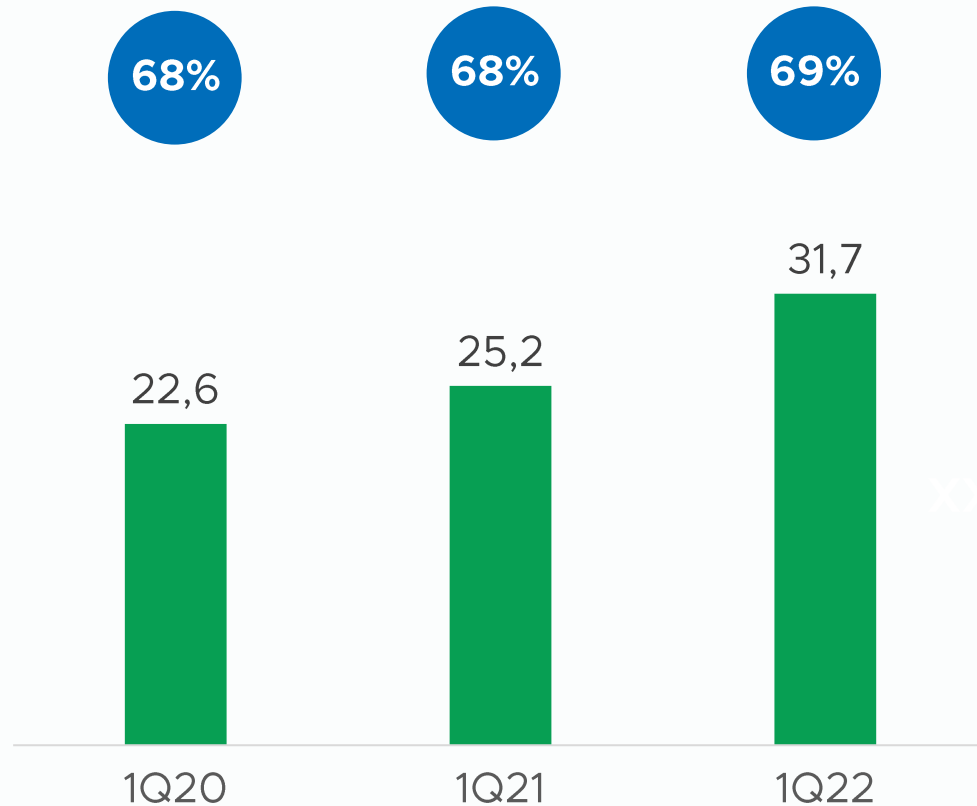
Wzrost liczby badań TK, MR, PET i SPECT (tys.)



Wzrost przychodów z badań TK, MR, PET i SPECT (mln PLN)



Przychody Voxel z badań refundowanych (mln PLN)



X% udział przychodów z badań refundowanych
w przychodach Voxel

Nowe umowy z NFZ

- Wzrost przychodów z badań refundowanych w 1Q22 w Voxel o 6,5 mln PLN, tj. 26% r/r.
- Wpływ 3 nowych umów z NFZ (2xMR, 1xTK) zawartych w 2021 roku na zwiększenie przychodów z badań refundowanych w 1Q22: +0,8 mln PLN.
- Zawarcie w 2022 roku 2 nowych umów z NFZ na badania PET wykonywane w pracowniach w:
 - Rzeszowie – umowa obowiązuje od 1 lutego 2022 roku (wpływ na przychody 1Q22: +0,3 mln PLN),
 - Katowicach – umowa obowiązuje od 1 kwietnia 2022 roku.

Kwartalne przychody ze sprzedaży radiofarmaceutyków (mln PLN)



- Grupa notuje wysokie dynamiki wzrostów przychodów ze sprzedaży radiofarmaceutyków – w 1Q22: 77% r/r.
- Zwiększeniu ulega nie tylko sprzedaż dla klientów zewnętrznych, ale i zużycie na potrzeby własne, czyli przy badaniach PET.
- W 1Q22 około 51% wyprodukowanych dawek zostało wykorzystanych na potrzeby własne.
- Wzrost produkcji i sprzedaży pozwala na poprawę marży zarówno na sprzedaży radiofarmaceutyków, jak i w badaniach PET.
- Posiadając 2 cyklotrony Grupa jest w stanie elastycznie reagować na wzrost zapotrzebowania na badania PET oraz na dostawy radiofarmaceutyków do klientów zewnętrznych.

Inwestycje zrealizowane w 1Q22

Wymiana sprzętu

- MR Bielsko-Biała,
- TK Bielsko-Biała,
- TK Gliwice,
- MR Bytom (upgrade).

Wpływ na sprawozdania

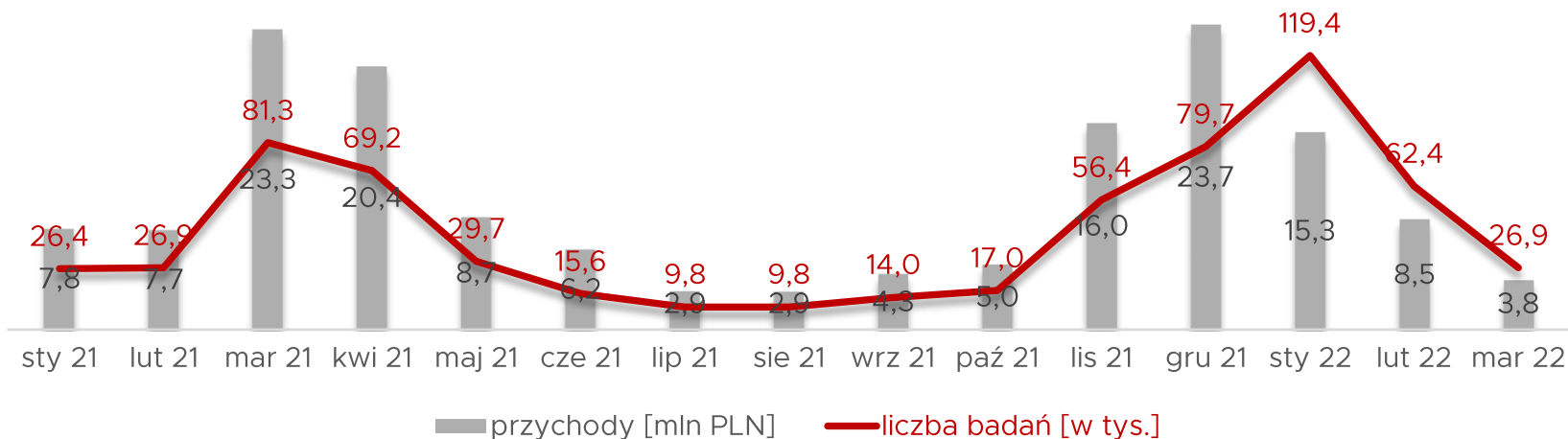
- na koniec 1Q22 zakup sprzętu medycznego w kwocie 9,9 mln wykazany w ramach zobowiązań inwestycyjnych,
- mimo wyższych zakupów r/r, nakłady inwestycyjne (przepływy) na zbliżonym poziomie r/r.

(mln PLN)	1Q21	1Q22	Zmiana
BILANS			
Zwiększenia rzeczowych aktywów trwałych, w tym:	4,8	14,7	10,0
<i>nabycie rzeczowych aktywów trwałych</i>	3,4	12,2	8,8
<i>nowe umowy najmu (MSSF 16)</i>	0,5	1,2	0,7
<i>przeszacowanie umów najmu (MSSF 16)</i>	0,9	1,3	0,4
Zobowiązania inwestycyjne	0,2	11,1	10,9
RACHUNEK PRZEPŁYWÓW			
Nakłady inwestycyjne	4,7	4,1	-0,5

Badania Covid-19 i działalność szpitala

(mln PLN)	1Q21			1Q22		
	Szpital	Lab Covid-19	Razem	Szpital	Lab Covid-19	Razem
Przychody netto ze sprzedaży	5,2	38,8	44,0	4,7	27,6	32,3
Zysk /(strata) brutto ze sprzedaży	-2,9	7,9	4,9	-3,9	1,8	-2,0
EBIT	-3,3	7,9	4,6	-4,4	1,8	-2,6

Liczba badań i przychody z badań Covid-19



- Istotny wpływ obniżki o 60% cen badań refundowanych Covid-19 na sprzedaż w 1Q22,
- mimo wykonania aż 209 tysięcy badań Covid-19, +55% r/r, uzyskano przychody niższe aż o 11,2 mln PLN, tj. 29% r/r,
- w konsekwencji pogorszenie rentowności badań Covid-19,
- niższe przychody ze sprzedaży na działalności szpitalnej i zwiększenie straty brutto ze sprzedaży do 3,9 mln PLN,
- zaawansowane działania restrukturyzacyjne mające na celu poprawę przychodów i rentowności szpitala.

Większa sezonowość sprzedaży do klientów zewnętrznych

Przychody ze sprzedaży (mln PLN):

	1Q21	1Q22	r/r
w Grupie	24,7	21,8	-12%
do odbiorców zewnętrznych	23,5	13,2	-44%
RAZEM	48,2	35,0	-27%

- spadek sprzedaży w 1Q22 w związku z większą sezonowością sprzedaży – niższa liczba projektów zrealizowanych w I półroczu (powrót do sezonowości sprzedaży sprzed pandemii),
- zmniejszenie przychodów ze sprzedaży ogółem w 1Q22 o 13,2 mln PLN, tj. 27% r/r, w tym sprzedaży do klientów zewnętrznych o 10,3 mln PLN, tj. 44% r/r,
- w dalszym ciągu duży udział sprzedaży w Grupie w 1Q22, w tym głównie dostaw materiałów laboratoryjnych do VITO-MED.





- Podsumowanie biznesowe

- **Wyniki za 1Q22**

- Plany na 2022+
- Pytania i odpowiedzi
- Slajdy pomocnicze



Przychody

99,9 mln PLN



-11%



EBITDA

26,9 mln PLN



-14%



Zysk akcjonariuszy Jedn. Dom.

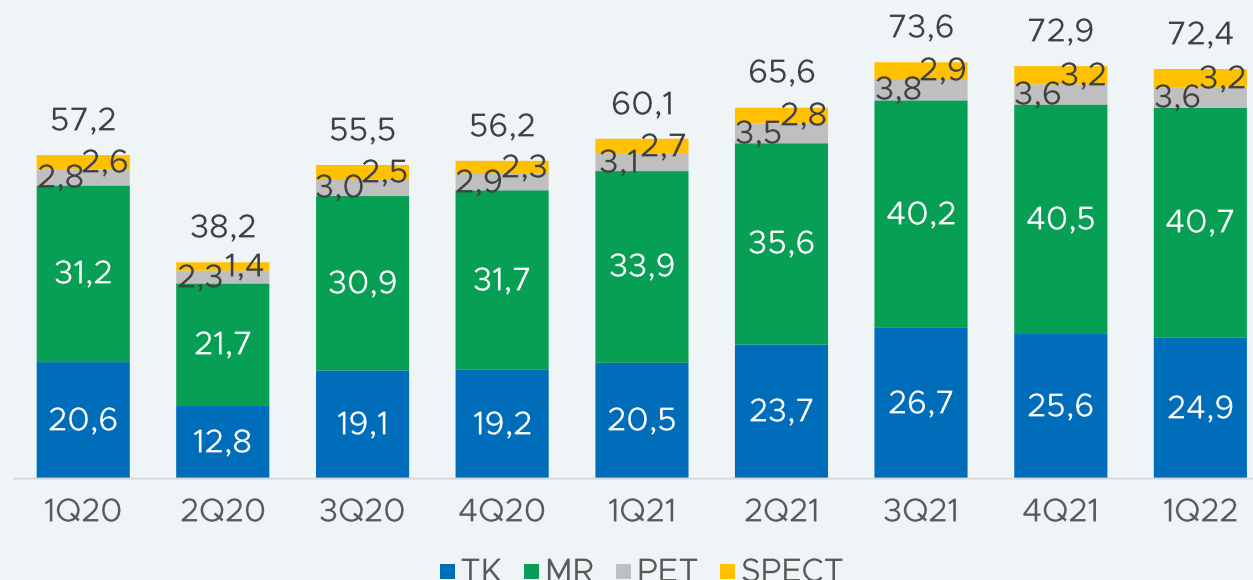
11,5 mln PLN



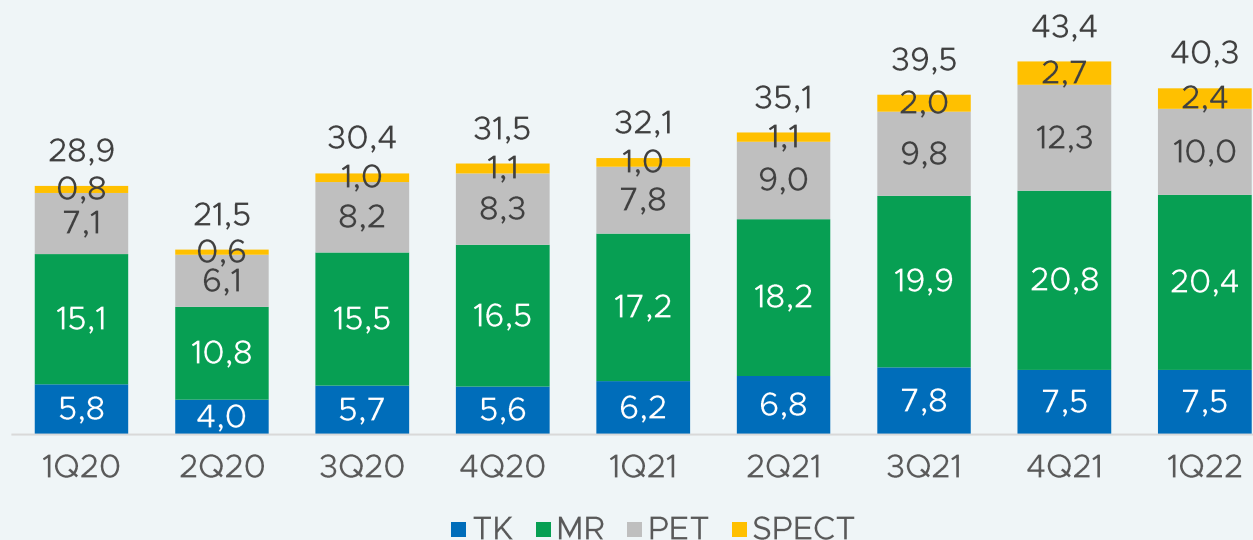
-31%

voxel

Kwartalne wolumeny wykonanych badań w Voxel (tys.)

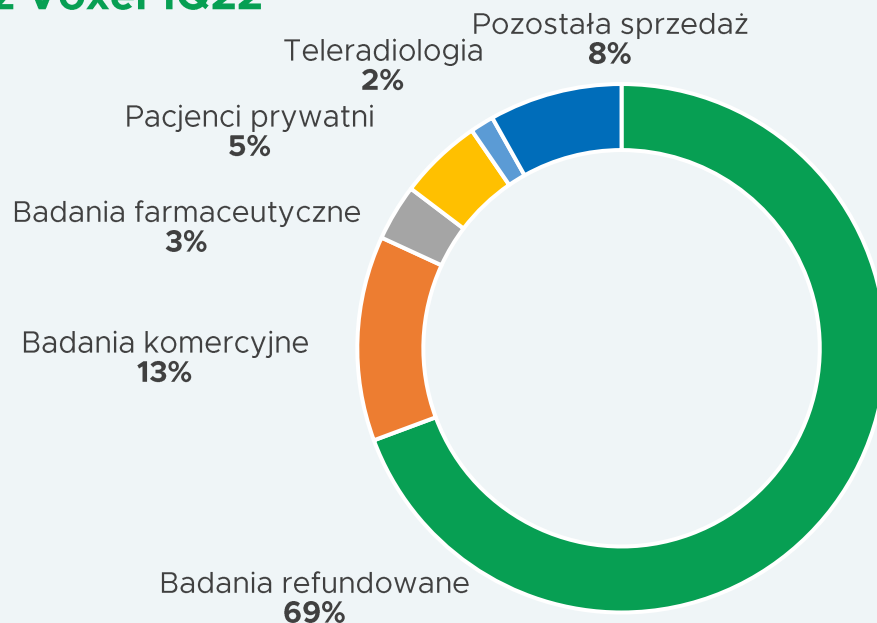


Kwartalna sprzedaż wg rodzajów badań w Voxel (mln PLN)

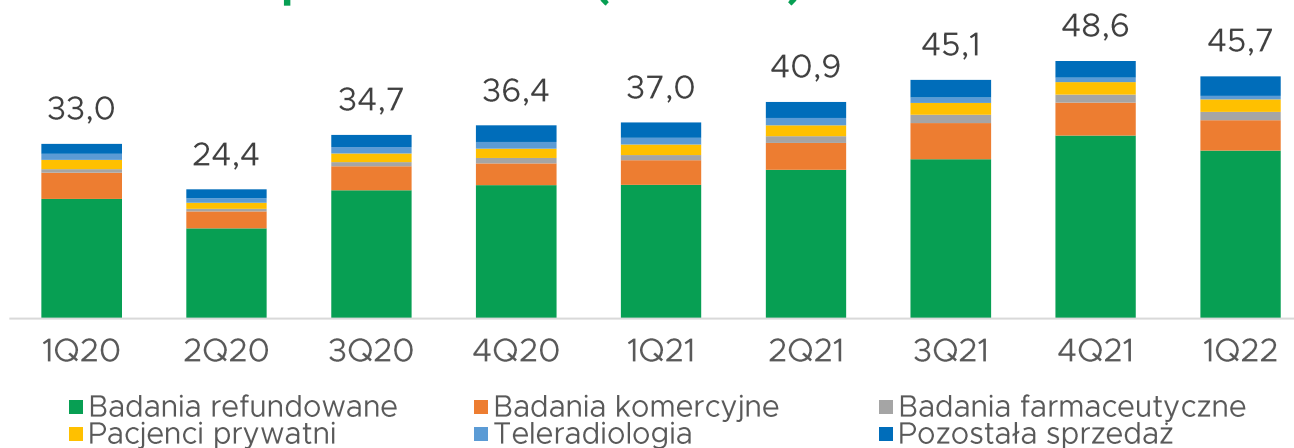


- Wzrost liczby badań TK/MR/PET/SPECT o 20% r/r w 1Q22 (stabilizacja w porównaniu do 4Q21).
- Zwiększenie wolumenów w 1Q22 na zbliżonym poziomie we wszystkich typach badań (od 19% dla badań PET do 21% dla badań TK).
- Wzrost przychodów z kluczowych badań o 25% r/r w 1Q22. Największa dynamika w sprzedaży badań SPECT: +140% r/r.
- Spadek przychodów w porównaniu do 4Q21 o 7% kw./kw. przez wpływ rozliczenia nadwykonań na 4Q21 (wysoka baza).
- Przychody z nadwykonań w zakresie badań PET i SPECT ujęte z zasadą ostrożnej wyceny – ponad 0,7 mln PLN przychodów z tych badań do rozliczenia w kolejnych okresach.

Sprzedaż Voxel 1Q22

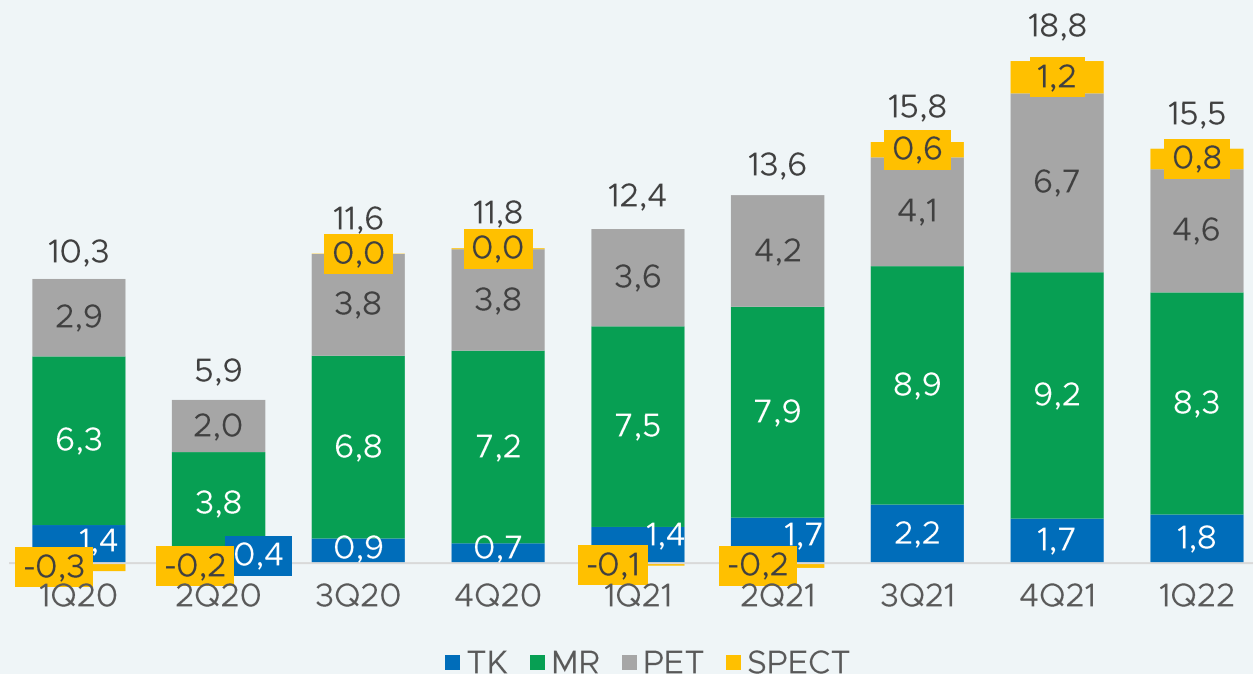


Kwartalna sprzedaż Voxel (mln PLN)

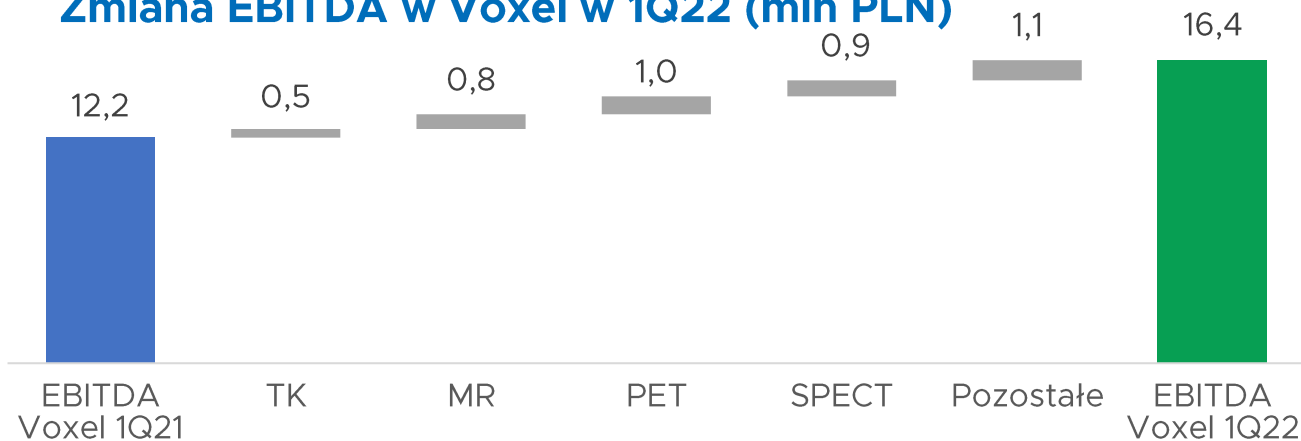


- Wzrost przychodów ze sprzedaży kluczowych badań w 1Q22 (+8,1 mln PLN), w tym głównie z badań MR (+3,2 mln PLN), ale też z PET (+2,2 mln PLN), SPECT (+1,4 mln PLN) oraz TK (+1,3 mln PLN).
- Pozytywny wpływ zwiększonej sprzedaży radiofarmaceutyków o prawie 1,1 mln PLN w 1Q22, tj. 77% r/r (ujętych jako pozostała sprzedaż) oraz sprzedaży badań SPECT o 1,4 mln PLN, tj. 140% r/r (głównie badania refundowane, wzrost przychodów znacznie powyżej wzrostu wolumenów).
- W 1Q22 zwiększenie sprzedaży badań komercyjnych o 1,1 mln PLN, tj. 23% r/r, a także farmaceutycznych o 0,6 mln PLN, tj. 58% r/r i prywatnych o 0,4 mln PLN, tj. 19% r/r.
- 69% przychodów w 1Q22 pochodziło z badań refundowanych (stabilny udział r/r).

EBITDA Voxel bez MSSF16 wg rodzajów badań (mln PLN)



Zmiana EBITDA w Voxel w 1Q22 (mln PLN)



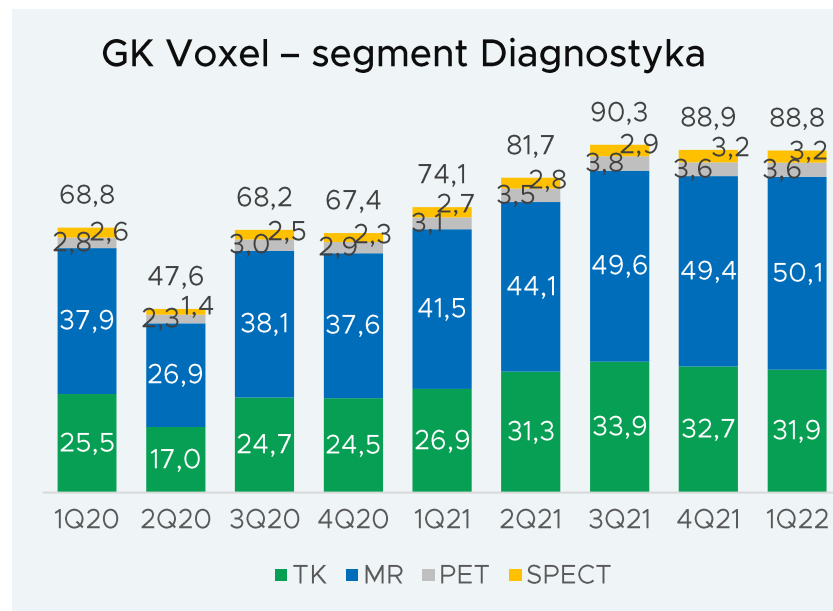
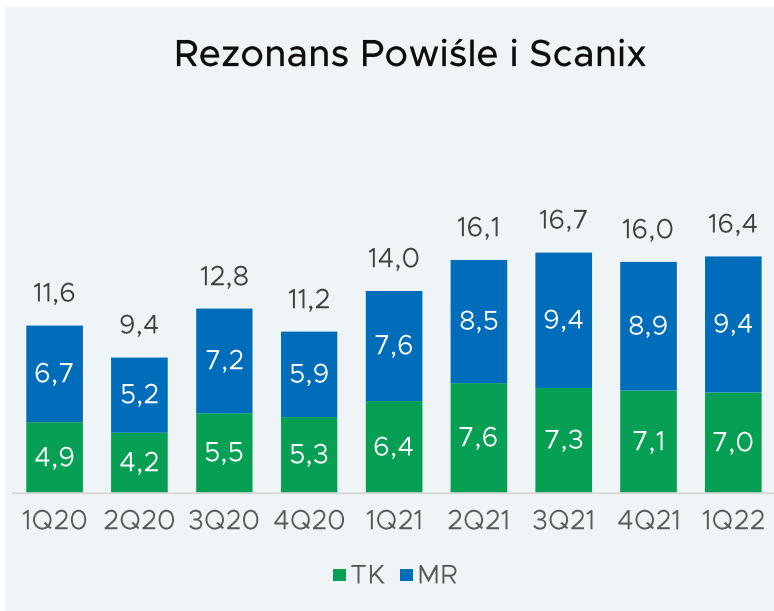
- Badania to najważniejszy kontrybutor do EBITDA Voxel (spółki matki). Podane wartości nie zawierają kosztów ogólnego zarządu.
- Wzrost EBITDA z badań w 1Q22 o 3,1 mln PLN, czyli 25% r/r, czyli na poziomie wzrostu przychodów. Największe dynamiki wzrostu dotyczą EBITDA z badań SPECT, najniższe – EBITDA z badań MR (wpływ wyższych kosztów, w tym głównie kosztów pracy).
- Najwyższy nominalny wzrost w 1Q22 odnotowała EBITDA z badań PET – o 1,0 mln PLN, tj. 26% r/r.
- W ramach kategorii „pozostałe” pokazany jest pozytywny wpływ sprzedaży radiofarmaceutyków na EBITDA Voxel.
- W konsekwencji wzrost EBITDA Voxel o 34% r/r.



(mln PLN)	1Q21	1Q22	r/r
Przychody ze sprzedaży	37,0	45,7	23,6%
Marża brutto na sprzedaży	23,7%	27,3%	3,6 pp.
Koszty ogólnego zarządu	3,0	2,8	-5,9%
EBITDA	12,2	16,4	34,3%
EBIT	6,3	9,9	57,3%
Marża EBIT	17,0%	21,6%	4,6 pp.
Zysk netto	5,0	6,3	25,9%

- Wzrost przychodów o 8,7 mln PLN efektem głównie zwiększonej sprzedaży kluczowych badań (+6,7 mln PLN), a także badań SPECT (+1,4 mln PLN) i radiofarmaceutyków (+1,1 mln PLN).
- Poprawa marży brutto i EBITDA na skutek zwiększonej liczby badań – pozytywny efekt dźwigni operacyjnej (duży udział kosztów stałych w strukturze), skompensowany częściowo przez wzrost kosztów (w tym koszty pracy i amortyzacji).
- Zmniejszenie kosztów ogólnego zarządu.
- Wzrost EBITDA o 4,2 mln PLN, tj. 34% r/r, powyżej wzrostu przychodów (poprawa rentowności na badaniach SPECT i na sprzedaży radiofarmaceutyków).
- Brak jednorazowych zdarzeń w 1Q22 i 1Q21.

Kwartalne wolumeny wykonanych badań (tys.)

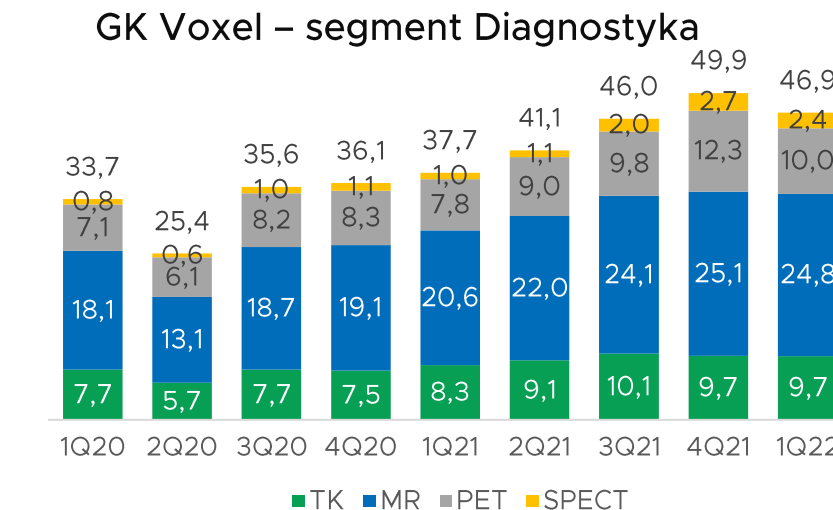
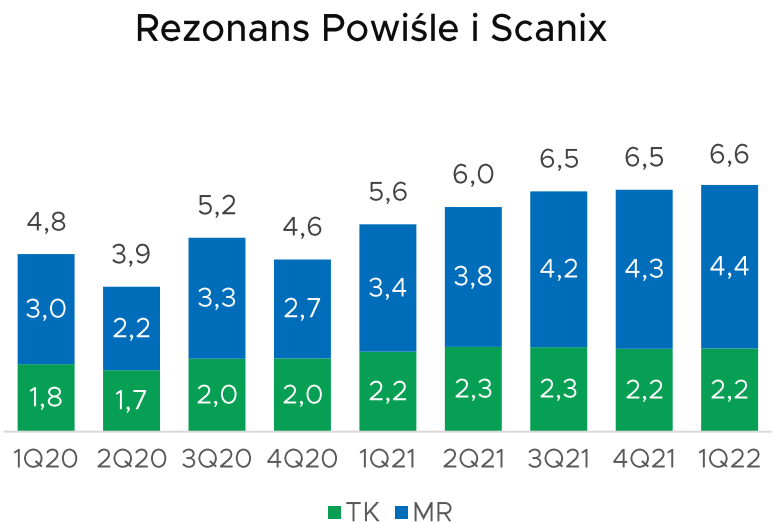


- Rezonans Powiśle i Scanix wykonali w 1Q22 łącznie 16,4 tysięcy badań TK i MR, wzrost liczby badań o 17% r/r (stabilizacja w porównaniu do 4Q21).

- O 20% większe wolumeny w segmencie Diagnostyka w 1Q22.

- Wpływ tych spółek na przychody z badań TK i MR wyniósł 6,6 mln PLN w 1Q22, wzrost o 1,1 mln PLN, tj. 19% r/r. Dynamika wzrostu przychodów powyżej wolumenów (dzięki Rezonans Powiśle).

Kwartalna sprzedaż wg rodzajów badań (mln PLN)



- W rezultacie wzrost przychodów z badań segmentu w 1Q22 o 24% (wpływ Voxel).



Rezonans Powiśle (mln PLN)	1Q21	1Q22	r/r
Przychody ze sprzedaży	1,6	1,9	19,8%
Marża brutto na sprzedaży	38,7%	48,2%	9,5 pp.
EBITDA	0,7	1,0	29,2%
EBIT	0,5	0,8	54,3%
Marża EBIT	34,8%	44,8%	10,0 pp.
Zysk netto	0,5	0,7	54,3%



Scanix (mln PLN)	1Q21	1Q22	r/r
Przychody ze sprzedaży	4,7	5,6	17,3%
Marża brutto na sprzedaży	4,5%	5,6%	1,1 pp.
EBITDA	1,0	1,5	50,5%
EBIT	-0,2	0,1	n/m
Marża EBIT	-3,7%	1,0%	4,7 pp.
Zysk netto	-0,2	0,0	n/m

- Zwiększenie liczby wykonanych badań w Rezonans Powiśle o 15% przełożyło się na wyższe przychody ze sprzedaży o 0,3 mln PLN, tj. 20% r/r. Wyższe przychody w korelacji ze wzrostem wolumenów, stabilna struktura badań.
- Wzrost liczby wykonanych badań TK i MR w Scanix o 18% przełożył się na wyższe przychody ze sprzedaży z tych badań o 0,7 mln PLN, tj. 18% (wzrost na poziomie wzrostu wolumenów – poprawa względem ubiegłego roku).
- Poprawa marży i rentowności w obu spółkach na skutek zwiększenia liczby badań – pozytywny efekt dźwigni operacyjnej. W Scanix częściowo skompensowana wzrostem amortyzacji (zmiana stawek amortyzacyjnych sprzętu medycznego).



(mln PLN)	1Q21	1Q22	r/r
Przychody ze sprzedaży, w tym:	48,2	35,0	-27,3%
- do podmiotów powiązanych	24,7	21,8	-11,7%
- do klientów zewnętrznych	23,5	13,2	-43,7%
Marża brutto na sprzedaży	26,8%	28,6%	1,8 pp.
Koszty SG&A	2,2	2,4	8,5%
EBITDA	11,5	8,8	-23,8%
EBIT	10,6	7,9	-26,2%
Marża EBIT	22,1%	22,4%	0,3 pp.
Zysk netto	8,5	6,0	-29,1%

- Sprzedaż zrealizowana do klientów zewnętrznych w 1Q22 wysokości 13,2 mln PLN, tj. niższa o 44% r/r. Większy wpływ sezonowości na sprzedaż w 2022 roku, to jest mniejsza liczba realizowanych projektów na początku roku.
- Spadek sprzedaży w Grupie o 2,9 mln PLN, tj. 12% r/r. Niższa sprzedaż do laboratoriów diagnostycznych VITO-MED.
- Mimo niższej sprzedaży wzrost marży brutto ze względu na poprawę marży na projektach zrealizowanych w 1Q22.
- Wzrost kosztów ogólnego zarządu i sprzedaży o 0,2 mln PLN, z uwagi na wyższe koszty pracy.
- Zmniejszenie EBITDA o 2,7 mln PLN, tj. 24% konsekwencją niższej sprzedaży. Poprawa marży EBIT i marży EBITDA.



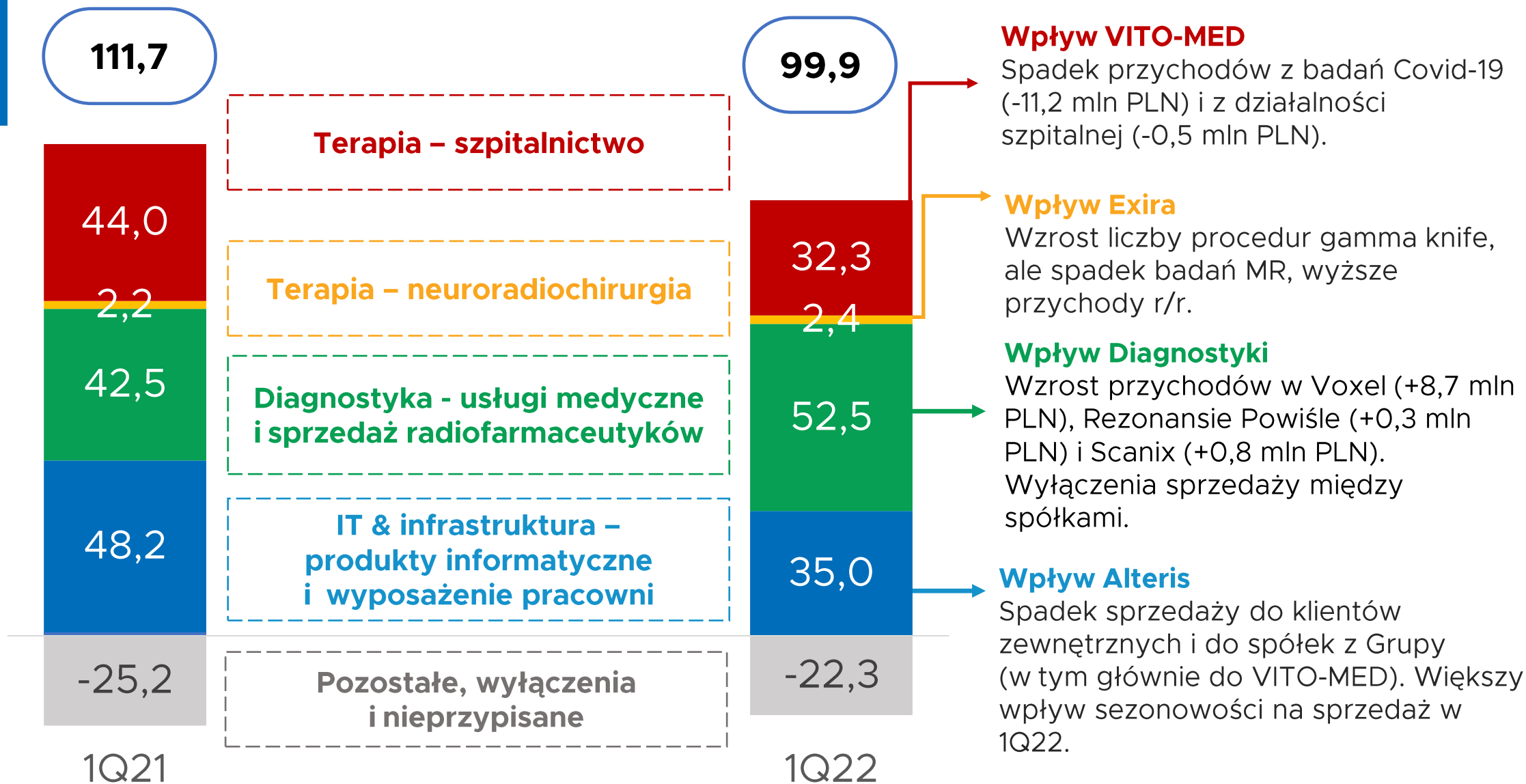
VITO-MED (mln PLN)	1Q21	1Q22	r/r
Przychody ze sprzedaży	44,0	32,3	-26,6%
Marża brutto na sprzedaży	11,2%	-6,2%	-17,4 pp.
EBITDA	5,6	-1,5	n/m
EBIT	4,6	-2,5	n/m
Marża EBIT	10,4%	-7,8%	-18,2 pp.
Zysk/(strata) netto	3,6	-2,1	n/m



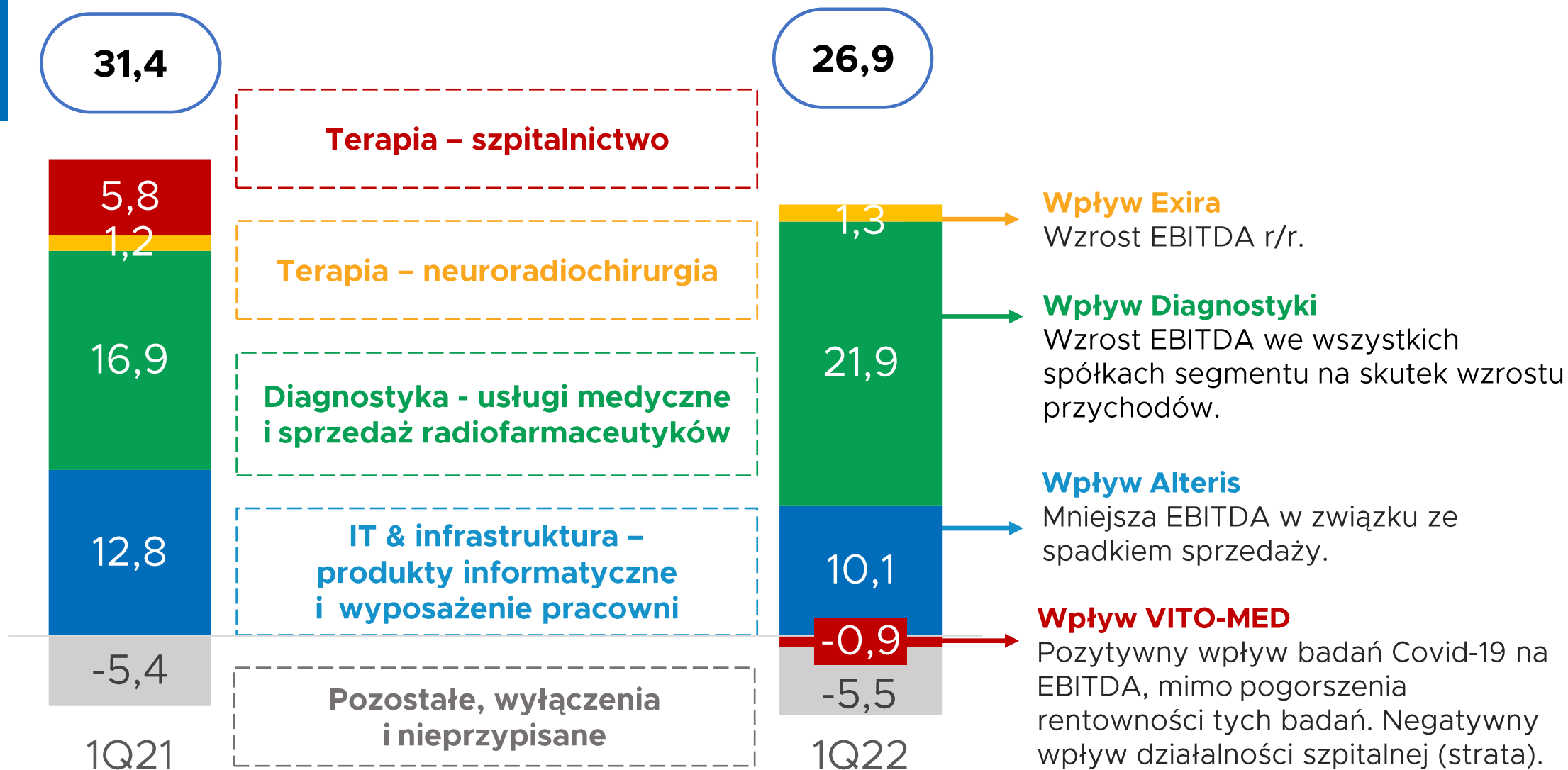
Exira (mln PLN)	1Q21	1Q22	r/r
Przychody ze sprzedaży	2,2	2,4	9,1%
Marża brutto na sprzedaży	34,4%	35,7%	1,3 pp.
EBITDA	1,2	1,3	10,3%
EBIT	0,7	0,8	14,4%
Marża EBIT	33,3%	34,9%	1,6 pp.
Zysk netto	0,4	0,5	19,1%

- Spadek sprzedaży w VITO-MED o 11,7 mln PLN, efektem głównie niższych przychodów z badań Covid-19. Mimo wykonania prawie 209 tysięcy badań (tj. wzrost o 55% w 1Q22), to na skutek obniżki o 60% cen tych badań odnotowano spadek przychodów o 11,2 mln PLN, tj. 29%.
- Przychody z działalności szpitalnej niższe o 0,5 mln PLN, tj. 10% r/r.
- Spadek marży brutto i EBITDA r/r ze względu na niższe przychody z badań Covid-19 i zmniejszenie marży z tych badań (efekt obniżki cen). Strata brutto na sprzedaży z działalności szpitalnej: 3,9 mln PLN.
- Wzrost przychodów w Exira: wzrost liczby procedur gamma knife o 9% r/r, ale spadek badań MR o 39%.
- Poprawa marży brutto na sprzedaży i marży operacyjnej w związku ze wzrostem sprzedaży.
- Wzrost EBITDA o 10%, nieznacznie powyżej wzrostu przychodów (duży udział kosztów stałych, efekt dźwigni operacyjnej).

Kwartalna sprzedaż wg segmentów (mln PLN)



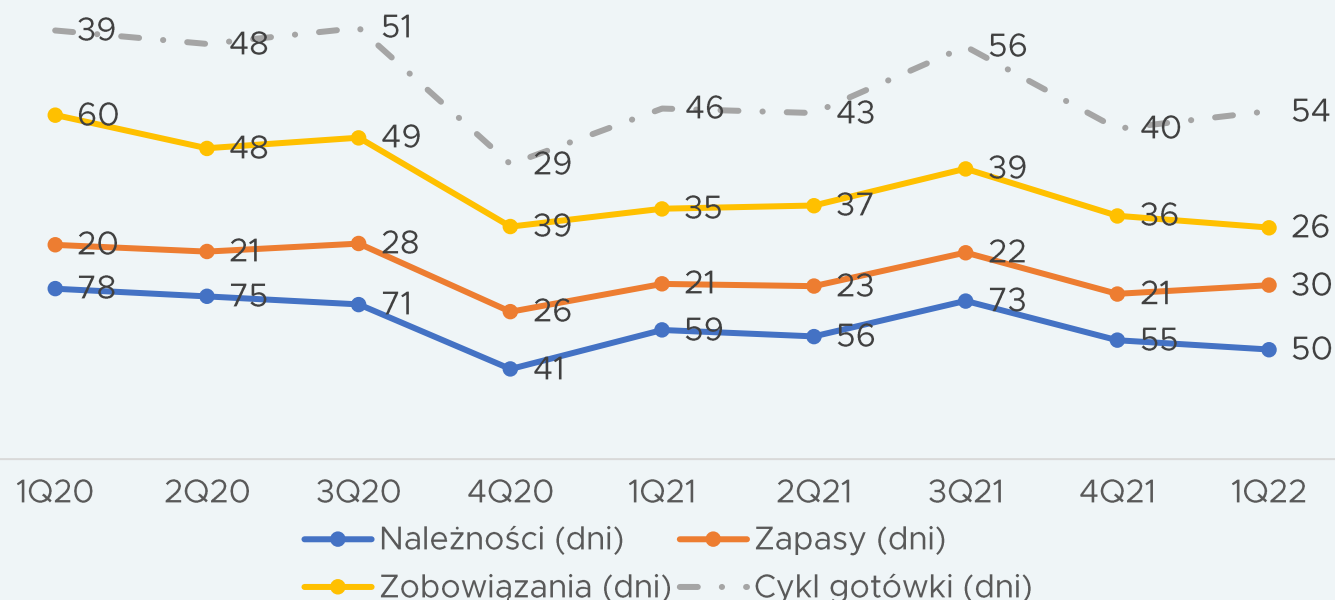
Kwartałna EBITDA wg segmentów (mln PLN)



(mln PLN)	1Q21	1Q22	r/r
Przychody ze sprzedaży	111,7	99,9	-10,6%
Koszt własny sprzedaży	83,7	77,1	-7,9%
Zysk brutto ze sprzedaży	28,0	22,8	-18,4%
Marża brutto na sprzedaży	25,1%	22,9%	-2,2 pp.
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	6,3	6,3	-0,1%
Pozostała działalność operacyjna	0,6	0,5	-10,6%
EBIT	22,3	17,1	-23,4%
Marża operacyjna	20,0%	17,1%	-2,9 pp.
Działalność finansowa netto	-1,3	-2,5	n/m
Zysk/(strata) brutto	21,1	14,6	-30,5%
Podatek dochodowy	4,1	2,9	-29,8%
Zysk/(strata) netto	17,0	11,8	-30,6%
Zysk/(strata) netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	16,7	11,5	-31,1%
EBITDA	31,4	26,9	-14,3%
Marża EBITDA	28,1%	26,9%	-1,2 pp.

- Wzrost przychodów w segmencie Diagnostyka i Neuroradiocirurgia, spadek w segmencie Szpitalnictwo (w tym z badań Covid-19) i sprzedaży do klientów zewnętrznych Alteris (większa sezonowość i niższa sprzedaż na początku roku).
- Zmniejszenie marży brutto głównie w VITO-MED, poprawa w spółkach diagnostycznych i Exira.
- Stabilny poziom kosztów ogólnego zarządu i sprzedaży.
- Spadek EBIT i EBITDA konsekwencją spadku przychodów – przez niższe zyski w segmencie Szpitalnictwo, w tym stratę na działalności szpitalnej (strata operacyjna: 4,4 mln PLN).
- Wyższe koszty finansowe w związku ze wzrostem stóp procentowych (wpływ na odsetki od obligacji i od pożyczek), zwiększenie zadłużenia (wpływ na odsetki od obligacji i leasingu finansowego) oraz występowanie udziału w stracie jednostki stowarzyszonej (Radpoint).

Cykl obrotu gotówki

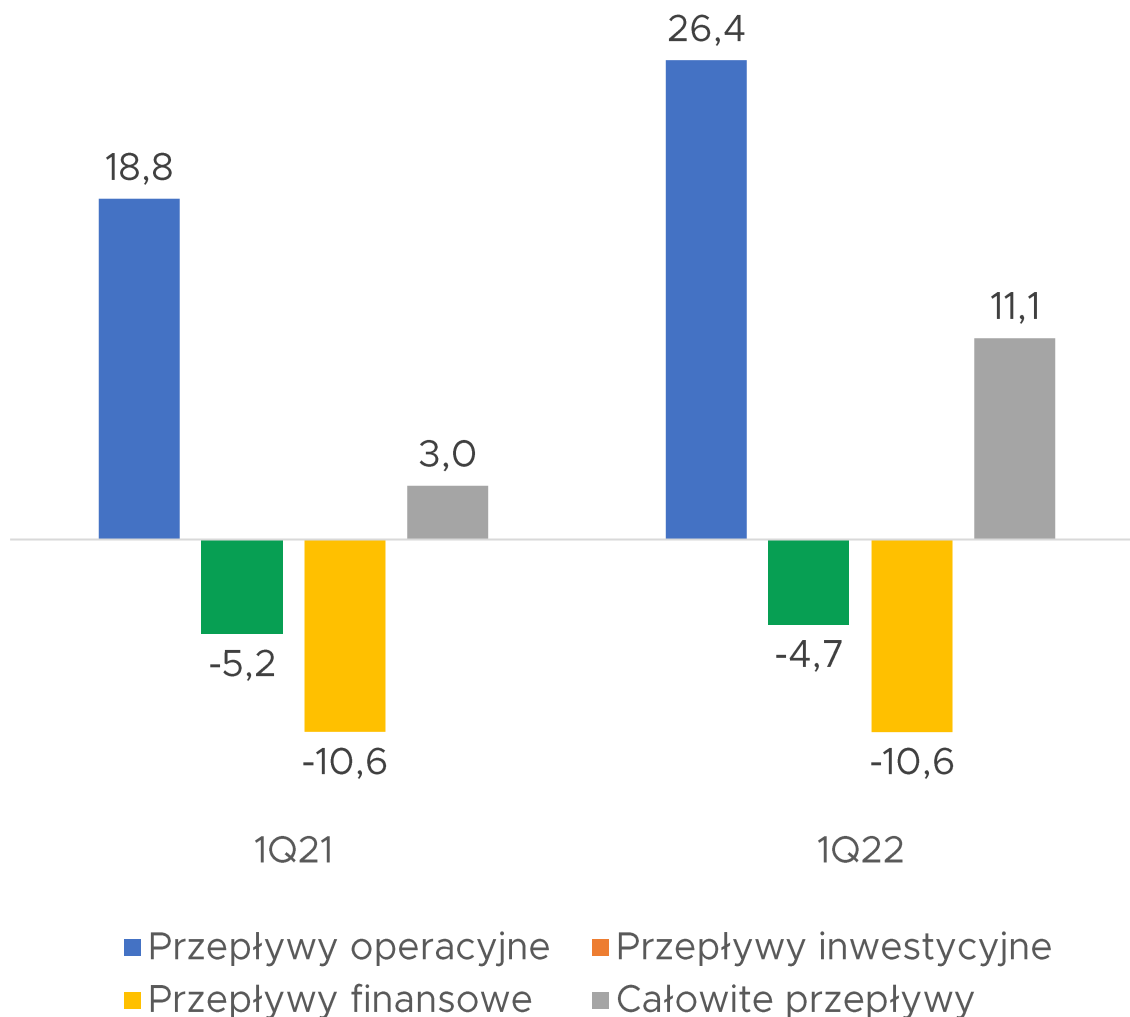


Kapitał obrotowy

(mln PLN)	1Q21	1Q22
Należności handlowe	73,8	55,9
Zapasy	19,7	25,4
Zobowiązania handlowe	32,1	22,6
Kapitał obrotowy	61,4	58,7

- Zmniejszenie poziomu kapitału obrotowego r/r na skutek spadku należności.
- Niższe należności w związku ze zmniejszeniem przychodów w marcu 2022 roku w porównaniu do marca 2021 roku (w VITO-MED i Alteris).
- Zobowiązania handlowe podlegają kwartalnym wahaniom. Zmniejszenie ze względu na mniejszą skalę działania w VITO-MED i Alteris.
- Zapasy to materiały, w tym wykorzystywane w badaniach Covid-19 i produkcja w toku. Zwiększenie materiałów zużywalnych zakupionych dla celów badań Covid-19 (wartość tych zapasów na koniec marca 2022 roku: 10,4 mln PLN, zwiększenie o 3,0 mln PLN r/r).
- Cel: minimalizacja cyklu obrotu gotówki.

Kwartalne przepływy pieniężne (mln PLN)



Wzrost przepływów operacyjnych Grupy ze względu na zmniejszenie się stanu należności.

Nieznaczne zmniejszenie nakładów inwestycyjnych r/r. Na koniec 1Q22 sporo zakupów dotyczących nabycia środków trwałych było wykazanych w zobowiązaniach inwestycyjnych.

Stabilne wydatki finansowe r/r, obejmujące terminową spłatę pożyczek, leasingów finansowych i odsetek.

(mln PLN)	1Q21 MSSF 16	1Q22 MSSF16	1Q22 MSR17
Zadłużenie długoterminowe	77,2	129,0	86,0
Kredyty	4,8	0,3	0,3
Pożyczki od instytucji finansowych	33,2	29,2	29,2
Obligacje	4,9	54,7	54,7
Leasing finansowy	34,2	44,8	1,8
Zadłużenie krótkoterminowe	64,9	31,7	22,2
Kredyty	5,8	4,5	4,5
Pożyczki od instytucji finansowych	17,8	15,4	15,4
Obligacje	30,3	0,6	0,6
Leasing finansowy	11,0	11,3	1,7
Gotówka	19,1	65,2	65,2
Dług netto (gotówka netto)	123,0	95,5	43,0
EBITDA (4 kwartały)	98,6	129,9	116,6
Dług netto/ EBITDA	1,2	0,7	0,4

- Cztery zdywersyfikowane źródła finansowania zewnętrznego: kredyty bankowe, pożyczki od instytucji finansowych (na zakup sprzętu), obligacje oraz leasing finansowy.
- Zastosowanie MSSF 16 to wzrost zadłużenia o prawie 53 mln PLN ze względu na ujęcie leasingu finansowego.
- Wyższy r/r poziom środków pieniężnych ze względu na wzrost przepływów z działalności operacyjnej i wpływy finansowe (wpływ środków z emisji obligacji serii M, skorelowane ze wzrostem zadłużenia z tego tytułu).
- Niższy poziom r/r wskaźnika długu netto/ EBITDA ze względu na rosnącą EBITDA i zmniejszenie długu netto.

01



Niższe r/r przychody Grupy: dalsze wzrosty i poprawa w spółkach diagnostycznych i w Exira, zmniejszenie przychodów w VITO-MED, w tym z badań Covid-19, niższa sprzedaż projektów zrealizowanych przez Alteris dla klientów zewnętrznych w 1Q22.

02



Wzrost liczby badań i przychodów ze sprzedaży we wszystkich spółkach segmentu. Pozytywny wpływ dźwigni operacyjnej na rentowność w spółkach segmentu, skompensowany częściowo wzrostem kosztów pracy i amortyzacji.

03



Większy wpływ sezonowości obserwowany w 1Q22 – mniejsza liczba projektów zrealizowanych na początku roku. W konsekwencji niższa sprzedaż do klientów zewnętrznych w 1Q22 o 44%.

04



Wzrost liczby procedur gamma knife, ale zmniejszenie liczby badań MR r/r. Pozytywny wpływ dźwigni operacyjnej na rentowność.

05



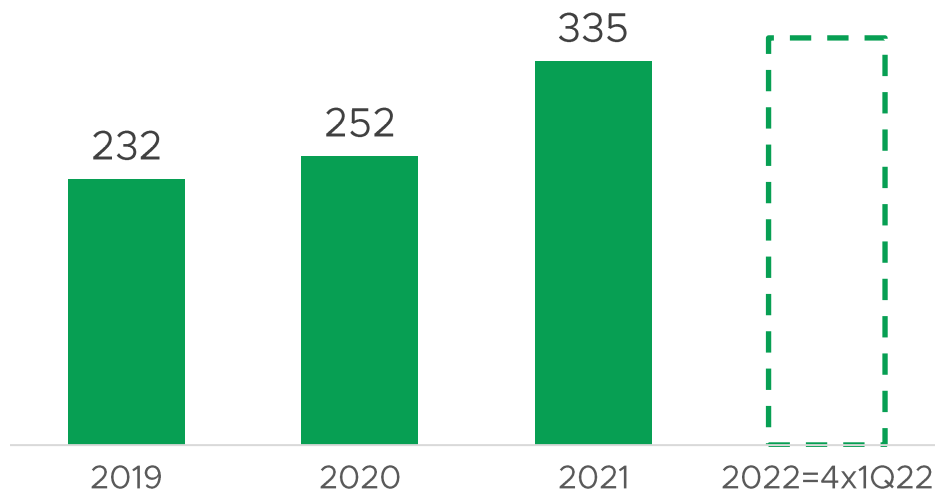
Pozytywny wpływ nowej linii biznesowej, tj. badań Covid-19, mimo istotnej obniżki cen badań refundowanych aż o 60%.

Działalność szpitalna – niższe przychody r/r i zwiększenie straty na sprzedaży do 3,9 mln PLN w 1Q22.

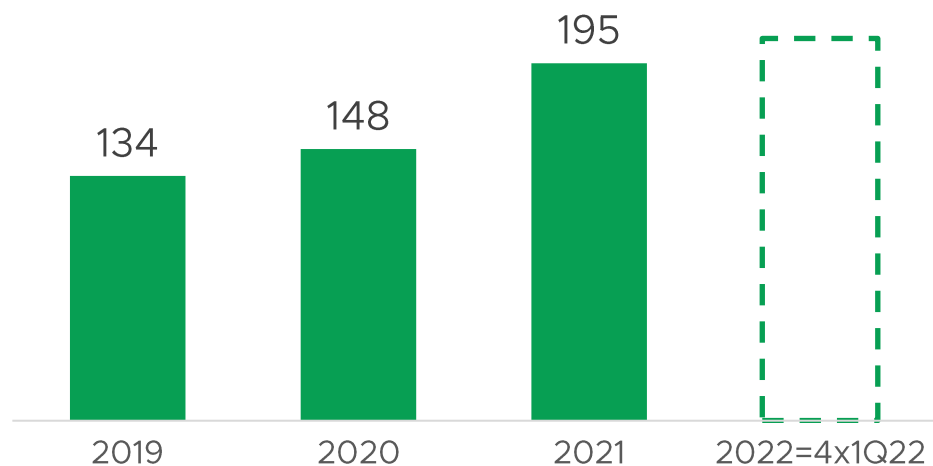


- Podsumowanie biznesowe
- Wyniki za 1Q22
- **Plany na 2022+**
- Pytania i odpowiedzi
- Slajdy pomocnicze

Wolumeny TK/MR/PET/SPECT Diagnostyka (tys.)



Przychody ze sprzedaży Diagnostyka do klientów zewnętrznych (mln PLN)



Cele przychodowe na 2022 rok

- wolumeny powyżej 2021 roku,
- istotny wpływ pandemii Covid-19 na spadki wolumenów w 2020 roku, stąd większe odbicie w 2021 roku => spodziewane dynamiki wzrostu w 2022 roku niższe niż w 2021 roku,
- wyżej marżowa struktura badań, większy udział MR, PET i SPECT, rosnące pozostałe przychody => przychody wyższe niż w 2021 roku,
- poprawa przychodów i rentowności w istniejących pracowniach:
 - nowe umowy z NFZ,
 - wpływ nowych pracowni i wymiany sprzętu na wyniki.

Koszty działalności operacyjnej i finansowej w 2022 roku

- wzrost wynagrodzeń personelu medycznego i usług medycznych,
- spodziewane wzrosty cen materiałów i usług budowlanych oraz sprzętu medycznego,
- wyższa amortyzacja na skutek nakładów inwestycyjnych i zmiany stawek amortyzacyjnych,
- wzrost kosztów finansowych efektem podwyżek stóp procentowych.



Wpływ nowych umów z NFZ

Wpływ nowych umów z NFZ zawartych w latach 2021-2022 na przychody 1Q22:

Lokalizacja	Początek obowiązywania umowy	Wzrost przychodów w 1Q22	Dynamika wzrostu przychodów
MR Poznań	15.10.2021	+0,4 mln PLN	100%
MR Warszawa	01.12.2021	+0,1 mln PLN	15%
TK Warszawa	02.12.2021	+0,1 mln PLN	112%
PET Rzeszów	01.02.2022	+0,3 mln PLN	100%

Dodatkowo w 2022 roku zawarto umowę na świadczenie badań PET w Katowicach – umowa od 1 kwietnia 2022, wpływ od 2Q22.

Poprawa rentowności w istniejących pracowniach diagnostycznych

- Poprawa wyników rozwijanych pracowni SPECT – segment ten od 2021 roku jest rentowny, wpływ na zwiększenie EBITDA w 1Q22: **+0,9 mln PLN**.
- Wzrost wolumenów badań i poprawa rentowności w pracowniach otwartych w poprzednich latach oraz w pracowniach, w których prowadzone są inwestycje.
- Dokonana i planowana wymiana sprzętu w wybranych pracowniach celem zwiększenia liczby badań.

Wpływ nowych pracowni na 2022

- **Prowadzone inwestycje:**
 - **Nowe pracownie:** MR Tarnów, MR i TK Bielsko-Biała, MR Kraków, MR Zabrze,
 - **Wymiana / upgrade sprzętu:** MR Kraków, MR Bytom, TK Gliwice.
- **Plany 2022:**
 - **Nowe pracownie:** 3xMR
 - **Wymiana / upgrade sprzętu:** TK Bytom, TK Warszawa.

Badania Covid-19



- Wstrzymanie przez NFZ od dnia 1 kwietnia 2022 roku odrębnego finansowania procedury wykonywania testów do diagnostyki SARS-CoV-2 przez laboratoria i mobilne punkty pobrań.
- W efekcie w kwietniu 2022 roku wykonano niespełna 300 badań.
- W konsekwencji oczekiwany nieistotny wpływ badań Covid-19 na przychody i wyniki w kolejnych miesiącach 2022 roku.
- Spółka ograniczyła bazę laboratoriów do 1 laboratorium w Gliwicach.

Restrukturyzacja szpitala

Kontynuacja działań restrukturyzacyjnych szpitala, które mają na celu zwiększenie generowanych przychodów przy wykorzystaniu dostępnego personelu i istniejącej bazy sprzętowej.



Stabilizacja sprzedaży projektów realizowanych do klientów zewnętrznych i zmniejszenie sprzedaży do Grupy:

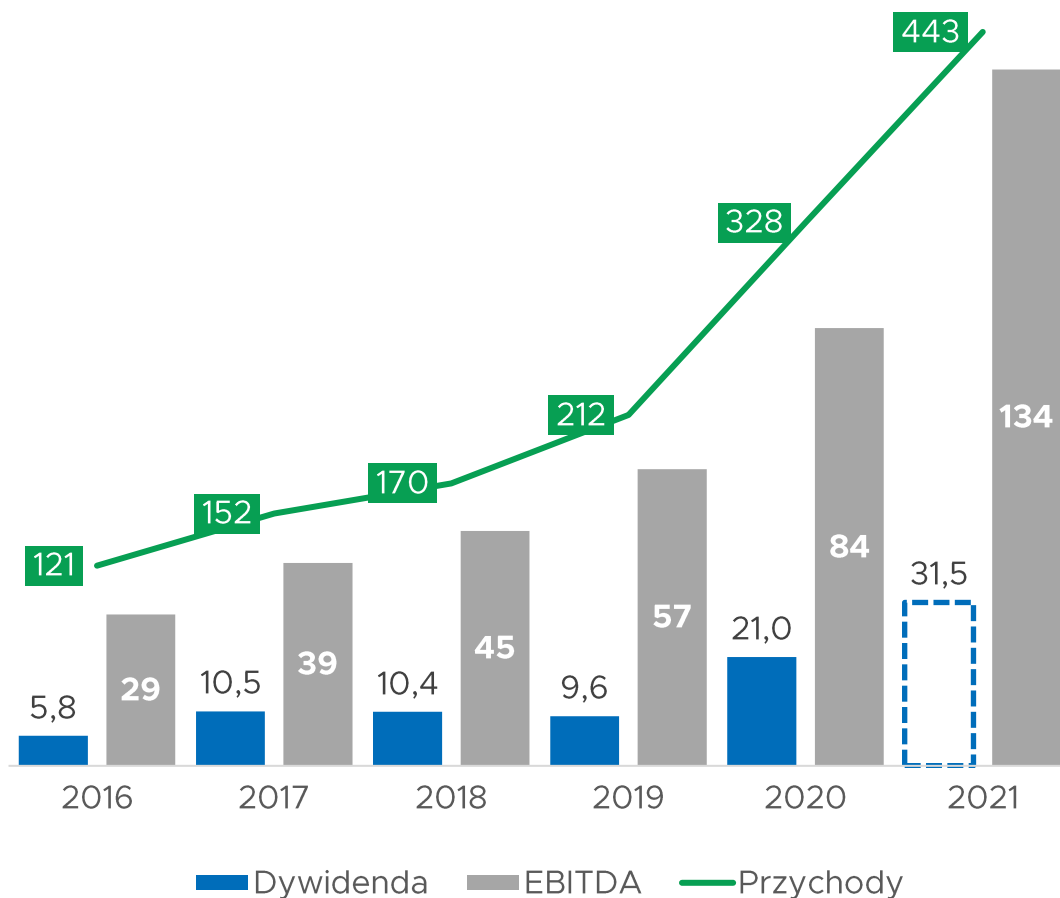
- Kontynuacja dostaw nowych pracowni diagnostycznych i projektów pod klucz.
- Projekty infrastrukturalne, w tym zagraniczne (kontynuacja projektu na Malcie).
- Rozwój projektów informatycznych we współpracy z Radpointem – rozwiązania chmurowe.
- Regionalne projekty informatyczne dotyczące VNA (vendor neutral archive).

**Backlog
na rok 2022:
na poziomie około**

99 mln PLN



Regularne wypłaty dywidendy



Dywidenda w mln PLN pokazana pod rokiem, z którego została wypłacona.

- W styczniu 2021 roku weszła w życie nowa polityka dywidendowa na lata 2021-25.
- Zarząd Voxel S.A. przy uwzględnieniu sytuacji Grupy zamierza corocznie rekomendować WZA:
 - przeznaczenie nie mniej niż 50% jednostkowego zysku netto Voxel S.A. za dany rok obrotowy na wypłatę dywidendy,
 - wypłatę na rzecz akcjonariuszy nie mniej niż 25% kwoty funduszu dywidendowego stanowiącego kapitał rezerwy utworzony z zysków zatrzymanych w latach 2015 – 2017 w łącznej wysokości 28,9 mln PLN.
- Warunki Emisji Obligacji dopuszczają wypłatę dywidendy do wysokości 50% skonsolidowanego zysku netto Grupy za poprzedni rok.
- Rekomendacja Zarządu dotycząca wypłaty dywidendy w wysokości 31,5 mln PLN za 2021 rok, to jest 3 PLN na 1 akcję Spółki.

Pomoc humanitarna

- Grupa zaangażowała się w pomoc humanitarną na rzecz szpitali we Lwowie, w zakresie bezpośrednich dostaw leków, materiałów medycznych i niemedycznych oraz żywności.
- Przeznaczono na ten cel kwotę około 0,5 mln PLN, z czego w 1Q22 wydatki wyniosły ponad 0,3 mln PLN.
- Obecnie Grupa zajmuje się dostawą sprzętu diagnostycznego dla szpitala we Lwowie.



Dostawy sprzętu

Spółka Alteris zawarła umowę z odbiorcą ukraińskim, której celem są dostawy sprzętu medycznego.



Diagnostyka: Wzrost wolumenów badań

Nielimitowane badania TK i MR, wzrost liczby badań PET i SPECT.



Diagnostyka: Nowe lokalizacje, nowe umowy

Kontrybucja do przychodów i wyników. Wpływ nowych umów z NFZ.



Diagnostyka: Wzrost kosztów

Wzrost kosztów usług medycznych i kosztów wynagrodzeń personelu medycznego. Wzrost kosztów odsetek (wzrost stóp procentowych).



IT & infrastruktura: Projekty informatyczne

Chmurowa transformacja rynku systemów diagnostyki obrazowej i koncentracja usług teleradiologicznych.



Szpitalnictwo: Mniejszy wpływ badań Covid-19

Mniejszy wpływ przychodów i zysków z działalności laboratoryjnej (badania Covid-19). Restrukturyzacja szpitala.



- Podsumowanie biznesowe
- Wyniki za 1Q22
- Plany na 2022+
- **Pytania i odpowiedzi**
- Slajdy pomocnicze



- Podsumowanie biznesowe
- Wyniki za 1Q22
- Plany na 2022+
- Pytania i odpowiedzi
- **Slajdy pomocnicze**

Efekt skali i korzyści
z posiadania
sieci pracowni

Komplementarność
usług świadczonych
przez spółki z Grupy

Posiadanie w strukturze
zakładu produkcji
radiofarmaceutyków

Doświadczona kadra medyczna
i menedżerska

Innowacyjność oraz umiejętność jej
wdrożenia i skomercjalizowania

**Realizacja nielimitowanych procedur medycznych przez spółki
z Grupy Voxel (Voxel, Exira, VITO-MED, Scanix, Rezonans Powiśle)**

2005

Utworzenie Voxel
i otwarcie pracowni
MR w Bytomiu

2006

Otwarcie
pracowni TK w
Bytomiu oraz
pracowni MR
w Krakowie
(w USD CM UJ)

2007

Nabycie spółki
Centrum
Diagnostyki
Obrazowej
Jelenia Góra

Otwarcie
kolejnych
pracowni
(w Katowicach
i Zabrzu)

2010

Otwarcie
pierwszej
pracowni PET-TK
w Łodzi oraz
ośrodka PET-TK-
MR w Krakowie

Nabycie spółki
Alteris

Otrzymanie
dotacji UE na
budowę zakładu
produkcji
radiofarmaceuty-
ków w Krakowie

2011

Otwarcie
Centrum
Diagnostyki
i Terapii
Onkologicznej
w Katowicach

Uruchomienie
zakładu
produkcji
radiofarma-
ceutyków w
Krakowie

IPO na
NewConnect

2012

Uruchomienie
spółki Exira
Gamma Knife
w Katowicach

Przeniesienie
notowań na
GPW

2017

Uruchomienie
pracowni
PET-TK
w Opolu

2018

Uruchomienie
pracowni biopsji
fuzyjnej w
Warszawie

Nabycie spółki
Exira Gamma
Knife

Nabycie spółki
VITO-MED

Nabycie
wierzitelności
Scanix

2019

Nabycie
Spółki
Hannah

Nabycie
udziałów
w Radpoint

2020

Nabycie
udziałów
w Rezonansie
Powiśle

Konwersja
wierzitelności
na udziały w
Scanix

Otwarcie sieci
laboratoriów
diagnosty-
cznych
Covid-19

VOXEL S.A.

Podmiot leczniczy realizujący badania z zakresu diagnostyki obrazowej, medycyny nuklearnej i terapii izotopowej, producent radiofarmaceutyków, dostawca usług teleradiologicznych, podmiot rozwijający innowacyjne terapie medyczne.

Radpoint sp. z o. o.

Albireo Biomedical sp. z o. o.

24,98
%

50,1%

100%

100%

100%

97,27
%

63,73
%

100%

ALTERIS S.A.

Spółka informatyczno-inżynierska, realizująca m.in. projekty dla szpitali.

Exira Gamma Knife sp. z o. o.

Drugie w Polsce urządzenie do neuroradiologii mózgu.

VITO-MED sp. z o. o.

Szpital w Gliwicach specjalizujący się w leczeniu udarów. Sieć laboratoriów Covid-19.

Scanix sp. z o. o.

Podmioty świadczące usługi z zakresu diagnostyki obrazowej.

Rezonans Powiśle sp. z o. o.

Voxel Inwestycje sp. z o. o.

Świadczenie usług najmu na rzecz Voxel (budynki w Opolu, Jeleniej Górze, Tarnowie i Zabrze).



DIAGNOSTYKA OBRAZOWA I MEDYCYNĄ NUKLEARNA

Ogólnopolski **podmiot leczniczy** wykonujący szeroki zakres wysokospecjalistycznych procedur diagnostycznych w radiologii i medycynie nuklearnej, posiadający sieć medycznych centrów diagnostycznych oraz cyklotron do produkcji radiofarmaceutyków.



PRODUKTY INFORMATYCZNE I INFRASTRUKTURA MEDYCZNA

Implementacja autorskich systemów informatycznych do radiologii dla szpitali. Radiologia „pod klucz” czyli kompleksowe wyposażenie pracowni radiologicznych (infrastruktura i sprzęt).



1
szpital



9
spółek



70
urządzenia
diagnostyczne
i terapeutyczne



250
wdrożeń
systemu



2
cyklotrony



3
własne
radiofarmaceutyki



1
laboratorium
Covid-19



1 100
lekarzy
i specjalistów



DIAGNOZA KLUCZEM DO TERAPII

refundowane
nielimitowane

komercyjne

naukowe

farmaceutyczne

prywatne

- **27** pracowni rezonansu magnetycznego (MR), w tym Exira (1), Rezonans Powiśle (2) i Scanix (3)
- **19** pracowni tomografii komputerowej (TK), w tym Scanix (4)
- **9** pracowni pozytonowej tomografii emisyjnej (PET-TK),
- **4** pracownie badań medycyny nuklearnej i terapii izotopowej (SPECT),
- **1** pracownia biopsji fuzyjnej, **9** pracowni RTG, USG i mammografii

**NOWOCZESNY SPRZĘT | NAJLEPSI SPECJALIŚCI | DOUBLE READING
TELERADIOLOGIA | KRÓTKI CZAS OPISU BADANIA.**



**Własny cyklotron
obiekt wybudowany
przy ze środków UE
w ramach
dofinansowania
Innowacyjna Gospodarka.**

Dostęp w obrębie Grupy do
radiofarmaceutyków
(znaczników,
wykorzystywanych
do specjalistycznych badań
PET-TK) to możliwość
wzrostu wolumenów
wykonywanych badań.

Minimalizacja kosztu dostawy
produktów dzięki własnej
i uprzywilejowanej flocie
samochodowej.

Nadwyżki sprzedawane
partnerom zewnętrznym.

**Cyklotron w Warszawie
dzierżawiony od UWRC
(spółka celowa UW)**

Cyklotron w centrum Polski -
skrócenie czasu
i kosztów transportu
radiofarmaceutyków na terenie
Warszawy oraz Polski centralnej
i północnej.

Współpraca w zakresie B&R
i pozyskiwania środków na badania.

Zwiększenie potencjału
technologicznego Voxel, zwiększenie
konkurencyjności Spółki
zdobycie przewag rynkowych.

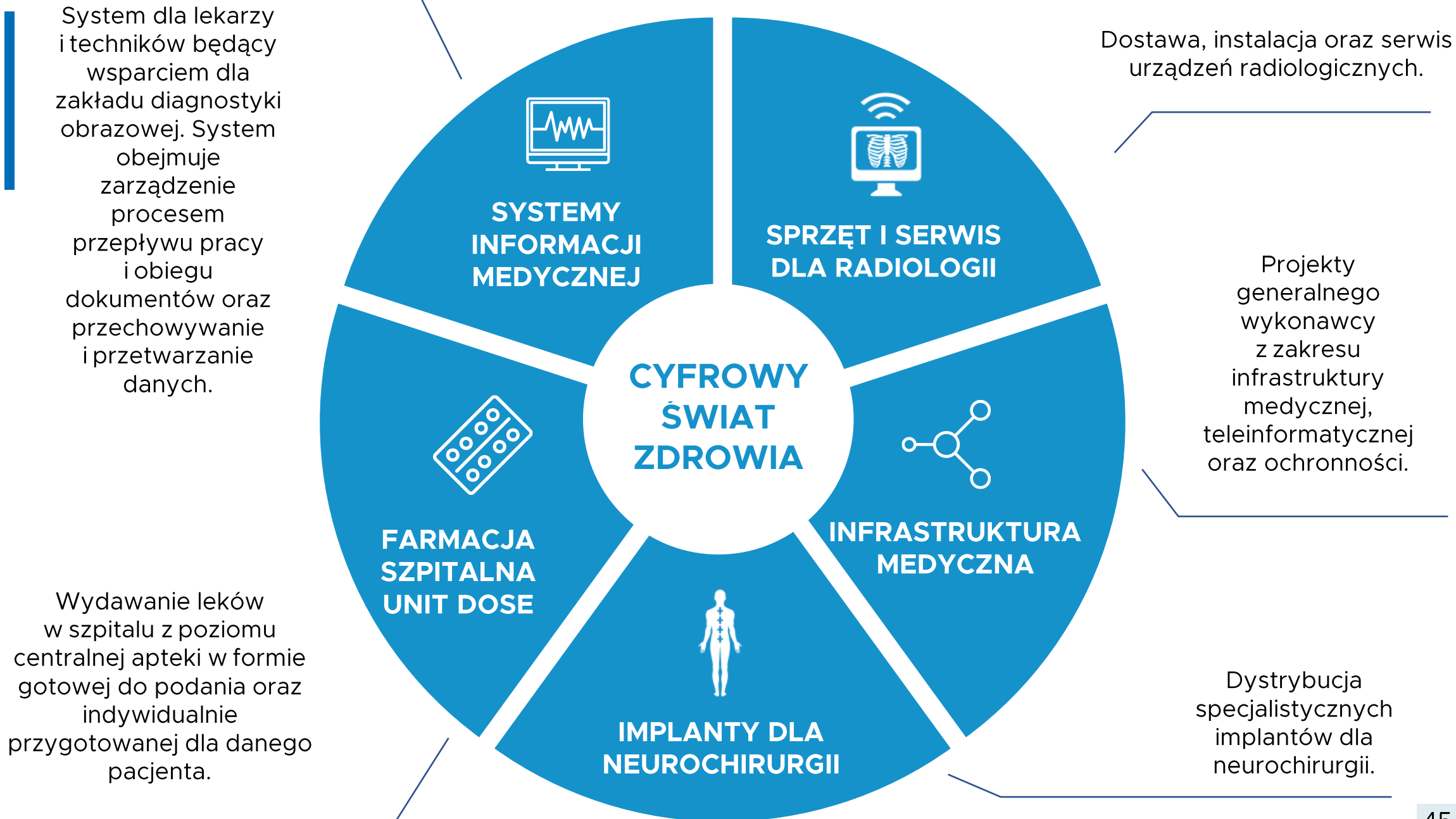
Zapewnienie bezpieczeństwa
ekonomicznego i operacyjnego.

Rozpoczęcie produkcji w 2021 roku.



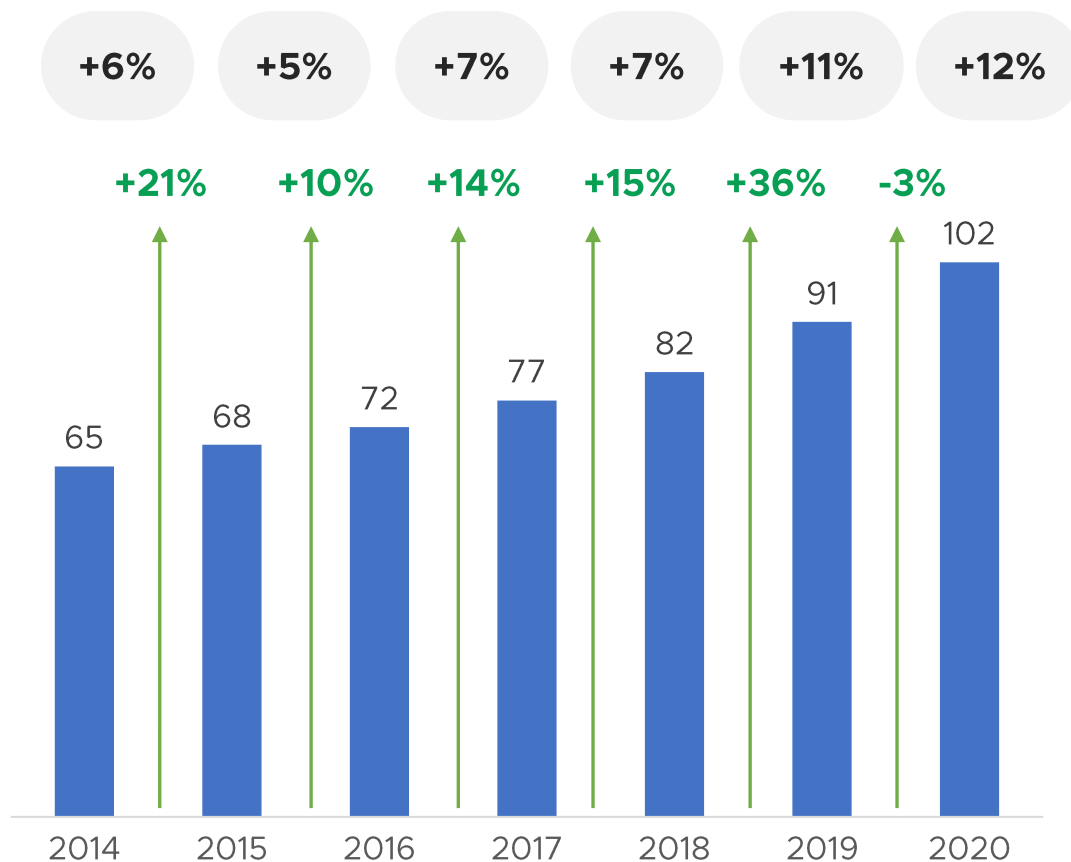
Kraków

**Produkcja i wytwarzanie
radiofarmaceutyków we
własnym cyklotronie to jedna
z kluczowych przewag
konkurencyjnych.**



Historia

WYDATKI NA ŚWIADCZENIA OPIEKI ZDROWOTNEJ
W POLSCE (MLD PLN)



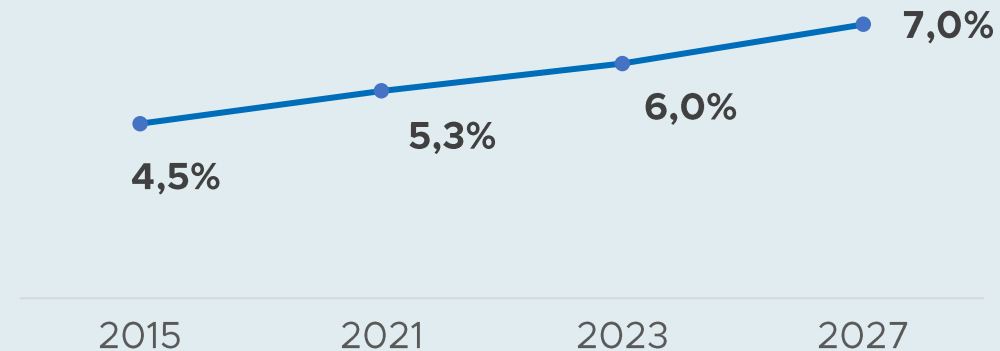
Voxel

dynamika wzrostu przychodów r/r
z NFZ w Voxel S.A.

Źródło: <http://www.nfz.gov.pl/bip/finanse-nfz/>

Plany – Nowy Polski Ład

% PKB PRZEZNACZANY
NA FINANSOWANIE OCHRONY ZDROWIA



Zwiększone wydatki powinny mieć wpływ na wzrost
liczby badań i procedur wykonanych przez spółki
z Grupy.

Źródło: Konferencja Nowy Polski Ład

Pozostałe istotne zapisy Nowego Polskiego Ładu:

- Fundusz Modernizacji Szpitali,
- Profilaktyka 40+,
- Rozwój nowoczesnych technologii w służbie zdrowia,
- Zniesienie limitów u specjalistów.

REZONANS MAGNETYCZNY (MR) to technika obrazowania wykorzystująca pole elektromagnetyczne w celu stworzenia szczegółowego obrazu struktur anatomicznych ciała człowieka.

Rezonans magnetyczny stosuje się w sytuacjach, kiedy konieczne jest pogłębienie diagnostyki i kiedy wynik badania tomografii komputerowej jest niejednoznaczny lub wątpliwy.



Badanie to jest szczególnie przydatne do wykrywania zmian chorobowych w tkankach, zwłaszcza zasłoniętych kośćmi, stąd ta metoda diagnostyki największe zastosowanie znajduje w badaniach mózgu. Rezonans wykorzystuje się do diagnostyki szeregu problemów medycznych takich jak guzy, patologie rozwojowe, udar mózgu, uszkodzenie kręgosłupa, choroby stawów, demencja starcza.



Miejsca Voxel S.A. (w tym współpraca): Kraków (3), Łańcut, Przemyśl, Zamość, Warszawa (2), Bydgoszcz, Poznań, Jelenia Góra, Zabrze, Bielsko-Biała, Bytom, Łódź, Limanowa, Gliwice, Elbląg, Bochnia, Sochaczew, Sosnowiec

Liczba urządzeń na koniec 1Q22 Voxel	21
Wzrost r/r	+1
1Q22	prawie 13,6 tysięcy badań miesięcznie
Wzrost r/r	+20%



**NAJWIĘKSZY
KONTRYBUTOR
DO EBITDA**



TOMOGRAFIA KOMPUTEROWA (TK) jest metodą diagnostyki, w której za pomocą promieniowania jonizującego uzyskuje się wielowarstwowe przekrojowe obrazy ciała pacjenta. Z uwagi na niezwykle wszechstronny zakres zastosowań tomografia komputerowa stała się podstawową metodą obrazowania we wszystkich specjalnościach medycyny.



Diagnostykę przy jej zastosowaniu stosuje się m.in. w obrazowaniu urazów, w badaniach głowy, klatki piersiowej i jamy brzusznej, narządów wewnętrznych, w tym wątroby, trzustki, nerek, w wykrywaniu zmian nowotworowych oraz krwawień i zatorów. TK służy również do wirtualnej kolonoskopii oraz nieinwazyjnego badania naczyń wieńcowych (zastępuje klasyczną koronarografię), a także do innych badań angiograficznych.



Miejsca Voxel S.A. (w tym współpraca): Wadowice, Łańcut, Sędziszów Małopolski, Warszawa (2), Augustów, Bydgoszcz, Jelenia Góra, Bolesławiec, Bytom, Gliwice, Katowice, Elbląg, Ustrzyki Dolne, Sosnowiec

Liczba urządzeń na koniec 1Q22 Voxel	15
Wzrost r/r	+2
1Q22	ponad 8,3 tysięcy badań miesięcznie
Wzrost r/r	+21%

NFZ

WIĘKSZOŚĆ
PLACÓWEK
REALIZUJE
BADANIA
REFUNDOWANE



POZYTONOWA TOMOGRAFIA EMISYJNA (PET) to technika obrazowania w oparciu o rejestrację promieniowania powstałego w anihilacji pozytonów. Badanie polega na przestrzennym określeniu rozkładu stężenia podanego radiofarmaceutyku. W połączeniu z tomografią komputerową (TK), to jedna z najbardziej skutecznych metod diagnostyki obrazowej, pozwalająca zobaczyć anatomiczny i czynnościowy obraz danego narządu.



Diagnostyka PET stosowana jest głównie w chorobach onkologicznych, a także w wybranych schorzeniach kardiologicznych i neurologicznych. Umożliwia ona precyzyjne określenie zaawansowania chorób nowotworowych, zlokalizowanie ogniska pierwotnego niektórych nowotworów i ocenę wznowy procesu chorobowego. Badanie ułatwia ocenę skuteczności stosowanego leczenia, na przykład w chemioterapii, czy radioterapii i pozwala lekarzom na oszacowanie drobnych zmian lub ewentualną zmianę schematu leczenia. Poza onkologią PET wykorzystywany jest głównie do badań mózgu, m.in. w diagnostyce schorzeń neurodegeneracyjnych, takich jak choroby Alzheimera i Parkinsona, w różnych postaciach schizofrenii i padaczki. PET umożliwia też wczesną diagnozę choroby Huntingtona, śledzenie metabolizmu mięśnia sercowego, schorzeń układu krążenia oraz stanów zapalnych niejasnego pochodzenia.



Miejsca: Kraków, Brzozów, Białystok, Katowice, Opole, Łódź, Jelenia Góra, Warszawa, Rzeszów.

Liczba urządzeń na koniec 1Q22 Voxel	9
Wzrost r/r	+2
1Q22	ponad 1,2 tysięcy badań miesięcznie
Wzrost r/r	+19%



**Największy
potencjał
wzrostu**

BADANIE MEDYCYNY NUKLEARNEJ (SPECT) są złożoną metodą badawczą z dziedziny medycyny nuklearnej, stosowaną w praktyce klinicznej. Metoda ta polega na uzyskiwaniu obrazu narządów, a przede wszystkim oceny ich czynności, przy pomocy niewielkich dawek izotopów promieniotwórczych (radioznaczników) i użyciu promieniowania gamma. Wykonane badanie scyntygraficzne jest uznaną, bezpieczną metodą diagnostyki, która pozwala na podjęcie właściwych procedur leczniczych.



Metoda SPECT ma szerokie zastosowanie w diagnostyce: endokrynologicznej, onkologicznej, w niektórych schorzeniach układu nerwowego, moczowego lub kostno-stawowego. Pozwala na badanie przepływu mózgowego, rozmieszczenia receptorów mózgowych a przy pomocy tzw. znaczników onkofilnych umożliwia diagnostykę nowotworów mózgu. Umożliwia ona wykrycie zaburzeń czynnościowych badanego narządu nierzadko jeszcze przed wystąpieniem zmian morfologicznych i ułatwia postawienie trafnej diagnozy. Pozwala także na monitorowanie przebiegu choroby i ocenę skuteczności leczenia.



Miejsca: Brzozów, Katowice, Jelenia Góra, Kraków.

Liczba urządzeń na koniec 1Q22 Voxel	4
Wzrost r/r	0
1Q22	Prawie 1,1 tysięcy badań miesięcznie
Wzrost r/r	+27%



**NAJWIĘKSZE
DYNAMIKI
WZROSTU
W 2021**



GAMMA KNIFE („nóż gamma”) to nieinwazyjna metoda stereotaktycznej neuroradiologii. Umożliwia precyzyjne i bezinwazyjne leczenie nowotworów mózgu oraz głowy i szyi. Metoda bezpieczna, oszczędzająca tkanki zdrowe.



Nieinwazyjne leczenie guzów mózgu (np. oponiaków, nerwiaków) oraz zmian nowotworowych głowy i szyi (np. przyzwojaków). Przewagą metody są: krótki czas zabiegu, niższe koszty w porównaniu z procedurami chirurgicznymi, bardzo małe ryzyko powikłań, możliwość leczenia zmian trudno dostępnych metodami chirurgicznymi, duża precyzja z zaoszczędzeniem tkanek wokół guza



Miejsce: Katowice

Liczba urządzeń na koniec 1Q22	1
Wzrost r/r	0
1Q22	46 badań miesięcznie
Wzrost r/r	+9%



exira

Stan bieżący (kluczowe źródło przychodów z radiofarmaceutyków)



¹¹C-Cholina – karbocholina

To radioznacznik stosowany w diagnostyce raka gruczołu krokowego, jego przerzutów, a także raka wątrobiano-komórkowego (HCC). Prace rozwojowe zostały zakończone w lipcu 2016 roku wydaniem pozwolenia na dopuszczenie do obrotu, w związku z czym może on być wykorzystywany nie tylko na własne potrzeby, ale także sprzedawany.

FDG – Fludeoksyglukoza

To najczęściej wykorzystywany w Polsce radioznacznik (ok. 90% użycia), znakowany izotopem ¹⁸F, stosowany do badań PET-TK. W październiku 2018 roku wydano pozwolenia na dopuszczenie do obrotu, w związku z czym jest on wykorzystywany na własne potrzeby, ale także sprzedawany do odbiorców zewnętrznych.

Voxel produkuje radiofarmaceutyki we własnym cyklotronie w Krakowie. Roczne moce produkcyjne to 36 tysięcy dawek. Cyklotron wraz zapleczem diagnostycznym powstał w 2012 roku – z 56 mln PLN kosztu, 31 mln PLN to dofinansowani z Unii Europejskiej.

Działalność rozwojowa Voxel (źródło przyszłych przychodów komercyjnych)



V- NaF – Fluorek sodu (18F)
jest radiofarmaceutykiem przeznaczonym do diagnostyki przerzutów nowotworowych do kości, a także innych zmian skutkujących aktywną przebudową kości.

Produkt w trakcie rejestracji.

18F-FDOPA
jest produktem stosowanym w diagnostyce zespołu Parkinsona i innych schorzeniach neurologicznych.

Produkt w trakcie prac rozwojowych.

FCH (fluorocholina)
jest produktem radiofarmaceutycznym przeznaczonym do diagnostyki raka prostaty, płuc, przełyku i niektórych guzów mózgu. Wykorzystanie FCH do badań PET-TK na potrzeby własne pozwoliło na zwiększenie ich rentowności, mając na uwadze wprowadzoną przez płatnika (NFZ) od stycznia 2017 roku nową wycenę świadczeń w zakresie medycyny nuklearnej z wykorzystaniem radioizotopu specjalnego, do których FCH się zalicza. W październiku 2020 roku wydano pozwolenie na dopuszczenie do obrotu.

Spółka wprowadziła do produkcji izotopy pierwiastków metalicznych (cyrkonu-89 i miedzi-64), które zyskują w świecie coraz większe zainteresowanie, gdyż są pożądanymi znacznikami w przypadku badań naukowych z zakresu life science.

Spółka zakończyła modernizację linii do produkcji miedzi i cyrkonu, co pozwala na wydajniejszą ich produkcję.

FCH (Fluorocholinum (18F))

W 2020 roku Voxel uzyskał pozwolenie na dopuszczenie do obrotu produktu leczniczego FCH (Fluorocholinum (18F)). Substancja czynna zawarta w tym produkcie leczniczym jest stosowana w badaniach PET-TK w szczególności w przypadku diagnostyki raka gruczołu krokowego.

Korzyści dla Voxel:

- wyższa marża dla badań PET, 5% wszystkich badań refundowanych PET,
- możliwość komercyjnej sprzedaży oraz licencjonowania innych ośrodków produkcyjnych.

GAL-68

Voxel realizuje grant mający na celu uruchomienie w roku 2022 produkcji galu-68 wytwarzanego w cyklotronie. Jest to izotop metaliczny stosowany w badaniach PET/TK i PET/MR, mający zastosowanie w diagnostyce onkologicznej i terapii celowanej.

Dotychczas gal był pozyskiwany z generatorów Ge68/Ga68.

Korzyści dla Voxel:

- uniezależnienie pracowni Voxel od trudno dostępnego i kosztownego generatora galowego,
- elastyczne wykonywanie wysoko opłacalnych badań specjalistycznych (receptory somatostatyna),
- produkcja umożliwi zaopatrywanie własnych ośrodków PET-TK oraz sprzedaż komercyjną.

Badanie PET z wykorzystaniem znaczników specjalnych jest wyceniane w wysokości 4,1 tysiąca PLN.

Terapie lokalizowane

Urządzenia
Voxel



Innowacje
Alteris

Terapie lokalizowane to mało inwazyjne zabiegi pod kontrolą TK, MR i PET. Procedury, które wymagają precyzyjnego wprowadzenia igły lub elektrody w celu wykonania biopsji, termoablacji, neurolizy, celowanego podania leku.

Alteris posiada w swoim portfelu produkty zabezpieczające w sposób kompleksowy potrzeby klienta w zakresie procedur inwazyjnych:

- robot do wykonania nakłuć pod kontrolą TK oraz naczyńiówki (iSYS),
- tomograf mobilny do wykorzystania na sali operacyjnej,
- aparat do termoablacji mikrofalowej.

Biopsja fuzyjna

Innowacyjna diagnostyka

Biopsja fuzyjna jest przykładem innowacyjnej i skutecznej diagnostyki. Obecnie rozpowszechnione badania antygenu PSA pozostają nieczułe na 30% problematycznych przypadków raka prostaty.

Przewagą tej metody jest to, iż lekarz wykonujący biopsję używa połączonych obrazów z rezonansu i USG, co minimalizuje liczbę nakłuć zwiększa prawdopodobieństwa pobrania właściwego wycinka do badań histopatologicznych (które Voxel w przyszłości też chciałby oferować).

Voxel wprowadził standaryzowane badania mpMR dedykowane do diagnostyki prostaty.

LECZENIE IZOTOPOWE BOLESNYCH PRZERZUTÓW NOWOTWOROWYCH DO KOŚCI

Leczenie izotopowe strontem Sr89 lub samarem Sm153 to metoda zmniejszenia bólu spowodowanego przerzutami nowotworu do kości. Wskazaniem do terapii jest ból spowodowany obecnością przerzutowych ognisk nowotworu w układzie kostnym, utrzymujący się pomimo stosowania silnych leków przeciwbólowych. Największą korzyść z leczenia odniosą chorzy z potwierdzonymi badaniami scyntygraficznymi przerzutami nowotworu do układu kostnego. Leczenie izotopowe zmniejsza odczuwany ból i pozwala na odstawienie lub zmniejszenie ilości zażywanych leków przeciwbólowych oraz poprawę ogólnej sprawności i jakości życia. Do leczenia najczęściej kwalifikuje się chorych z nowotworem prostaty, piersi, jajnika, nerki, płuc, tarczycy, szpiczaka i innych.

LECZENIE ŁAGODNYCH CHOROÓB TARCZYCY JODEM RADIOAKTYWNYM

Metoda ta jest zalecana dla pacjentów z nadczynnością tarczycy spowodowaną jej zapaleniem tzw. chorobą Graves-Basedowa, obecnością pojedynczych lub mnogich guzków lub będącej skutkiem innych schorzeń. Kolejną grupą są chorzy z wolem - powiększeniem tarczycy w której mogą być obecne guzki. Leczenie jodem promieniotwórczym jest terapią alternatywną dla leczenia operacyjnego i metodą z wyboru dla osób u których ryzyko operacji jest zwiększone. Leczenie polega na połknięciu kapsułki zawierającej lek – jod promieniotwórczy. Zostaje on wychwycony przez gruczoł tarczowy a następnie w nim „uwięziony” i emitując promieniowanie doprowadza do stopniowego zmniejszania ilości nieprawidłowych komórek tarczycy.

RADIOSYNOWEKTOMIA

Leczenie izotopowe stawów - jest powszechnie uznaną metodą leczenia zapalenia błony maziowej stawów poprzez wstrzyknięcie izotopu do jamy stawu. Izotopy promieniotwórcze (Itr- Y90, Erb-Er 169, Ren- Re 186) emitują promieniowanie beta o wysokiej energii, ale jego zasięg w tkankach jest ograniczony do kilku milimetrów. Dzięki temu działa on niemal miejscowo w obrębie stawu. Naświetlenie innych tkanek i całego ustroju jest więc niewielkie. Promieniowanie beta tylko w znikomym stopniu oddziałuje też na otoczenie pacjenta.

Teranostyka

Voxel zawarł umowy z 2 wiodącymi placówkami naukowo-badawczymi na bazie których powstanie centrum mające na celu opracowanie i wdrożenie nowych technologii izotopowych.

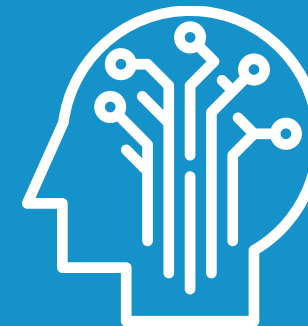
Celem badań jest w pierwszej kolejności wprowadzenie znaczników do badań PET w oparciu o Ga-68 i metioniny na bazie C-11. Następnie zaplanowane jest wprowadzenie znacznika klasy „disease specific” do wykrywania boreliozy.

Prowadzimy także projekt służący opracowaniu leczenia nowotworów w oparciu o preparat na bazie Ra-224. Wysoka energia promieniowania alfa, precyzyjnie podana do nowotworu maksymalizuje jego zniszczenie, chroniąc obszar zdrowych komórek.



Otrzymujemy
Dotacje.

- Voxel prowadzi projekt z jednym z czołowych producentów oprogramowania do systemów sztucznej inteligencji (AI), aby wprowadzić na rynek automatyczną analizę badań radiologicznych oraz wykrywania nieprawidłowości anatomicznych w oparciu o algorytmy klasy „**deep learning**” → **Dokładniejszy i szybszy opis badań → jakość i większa efektywność.**
- Systemy CAD (computer aided diagnostic) już dziś wspierają pracę lekarza radiologa w różnych zakresach analizy. Jednak każdy z systemów CAD stosuje metodę opartą na podejściu lekarza, nawet jeśli w tle wykonywane są skomplikowane zadania obliczeniowe. Stanowi to ograniczenia dla tego typu systemów. Nie odszukują one wzorów w obrazie, bazują jedynie na segmentacji.
- Dzisiaj zaawansowane techniki na polu algorytmów AI oparte są na fazie uczenia “deep learning”, które szczególnie w dziedzinie automatycznego rozpoznawania obrazu techniki, uznawane są jako najlepsza technologia, pokonując dotychczasowo stosowane support vector machines (SVM).
- Voxel bierze udział w opracowaniu wzorców do przygotowania prototypów system do automatycznego opisu badań mammograficznych – przygotowanie badań, potwierdzonych badaniem histopatologicznym, oznaczenie zmian. Takie podejście pozwala wprowadzić do systemu wzorce wysokiej jakości. Prototyp zostanie zainstalowany w szpitalach onkologicznych w celu kontynuacji samouczenia. Kolejnym etapem projektu jest opracowanie badań rentgenowskich (badanie przesiewowe klatki piersiowej) oraz TK (badania onkologiczne w poszukiwaniu przerzutów).



SZTUCZNA
INTELIGENCJA

Alteris jest
**preferowanym
dystributorem**
rozwiązań tej klasy
w Polsce.

Inwestycje w radioznaczniki

Cel:

możliwość oferowania nowych badań i procedur leczniczych z zakresu medycyny nuklearnej, wykorzystanie możliwości posiadanego cyklotronu oraz know-how. Wartość skapitalizowanych kosztów B&R w 2021 roku wyniosła

3,5 mln PLN.



Inwestycje w rozwój rozwiązań IT

Cel:

rozwój posiadanego autorskiego oprogramowania o nowe funkcjonalności, możliwość zaoferowania nowych produktów z wykorzystaniem, np. sztucznej inteligencji.

Wartość skapitalizowanych kosztów B&R w 2021 roku wyniosła

1,0 mln PLN.



Oddział NFZ	Pracownia	Termin obowiązywania aktualnej umowy	Komentarz
Dolnośląski	1 x Rezonans Magnetyczny	31 grudnia 2022	
	2 x Tomografia Komputerowa	31 grudnia 2022	
Kujawsko-Pomorski	1 x Rezonans Magnetyczny	30 czerwca 2023	
	1 x Tomografia Komputerowa	30 czerwca 2023	
Lubelski	1 x Rezonans Magnetyczny	30 czerwca 2023	
Łódzki	1x PET-TK	31 października 2022	
	1 x Rezonans Magnetyczny	30 czerwca 2023	
Małopolski	1 x PET-TK	30 czerwca 2023	
	1 x SPECT (BMN)	30 czerwca 2022	
	1 x SPECT (TI)	30 czerwca 2023	
	1 x Tomografia Komputerowa	30 czerwca 2023	
	5 x Rezonans Magnetyczny	30 czerwca 2023	
Mazowiecki	1 x Rezonans Magnetyczny	30 czerwca 2026	
	1 x Rezonans Magnetyczny	30 czerwca 2026	nowa umowa od 1 grudnia 2021 roku
	1 x Tomografia Komputerowa	30 czerwca 2026	
	1 x Tomografia Komputerowa	30 czerwca 2026	nowa umowa od 1 grudnia 2021 roku
Opolski	1x PET-TK	30 czerwca 2022	
Podkarpacki	1 x PET-TK	30 czerwca 2023	
	1 x PET-TK	30 czerwca 2023	nowa umowa od 1 lutego 2022 roku
	1 x SPECT (BMN)	30 czerwca 2023	
	1 x SPECT (TI, BI)	30 czerwca 2023	
	2 x Tomografia Komputerowa	30 czerwca 2023	
Podlaski	2 x Rezonans Magnetyczny	30 czerwca 2023	
	1 x PET-TK	31 grudnia 2022	
	1 x Tomografia Komputerowa	30 czerwca 2023	
Śląski	4 x Rezonans Magnetyczny	30 czerwca 2024	
	3 x Tomografia Komputerowa	30 czerwca 2024	
	1 x SPECT (BMN)	30 czerwca 2024	
	1 x SPECT (TI, BI)	31 grudnia 2022	
	1 x PET-TK	31 grudnia 2022	nowa umowa od 1 kwietnia 2022 roku
Warmińsko-Mazurski	1 x Tomografia Komputerowa	31 grudnia 2022	
	1 x Rezonans Magnetyczny	31 grudnia 2022	
Wielkopolski	1 x Rezonans Magnetyczny	30 września 2023	nowa umowa od 15 października 2021 roku

Z uwagi na trwającą epidemię i ograniczenia w funkcjonowaniu wojewódzkich oddziałów NFZ dotychczasowe umowy, które kończyły się w 2021 roku zostały przedłużone do dnia 30 czerwca 2023.



Limity

NFZ posiada 16 oddziałów, z których każdy odpowiedzialny jest za budżet na terenie danego województwa. Limity finansowe ustalane są na poszczególne świadczenia na dany okres w ramach zatwierdzonego planu finansowego. W ramach planu, Fundusz podpisuje zobowiązania wobec świadczeniodawców, ustalając określone limity. Jednostki świadczące usługi w ramach NFZ na bieżąco sprawozdają wykonane świadczenia i po zatwierdzeniu ich przez NFZ otrzymują płatność.



Wycena świadczeń

AOTMiT (Agencja Oceny Technologii Medycznych i Taryfikacji) dokonuje wyceny świadczeń medycznych biorąc jako podstawę analizę kosztów świadczeń. Źródłem informacji o kosztach są dane finansowe przekazywane przez świadczeniodawców. Wprowadzone w 2H17 zmiany wycen świadczeń (pierwsza zmiana od VII, a druga od X 2017 roku) poprawiły rentowność poziom przychodów w zakresie usług medycznych (TK i MR). Zwiększeniu uległa bowiem wycena badań wysokospecjalistycznych, które stanowią istotny udział w miksie badań realizowanych przez Spółkę.



Badania ponadlimitowe

Badania ponadlimitowe (tzw. nadwykonania) to świadczenia wykonane ponad limity określone w umowach z NFZ. Spółka decyduje się na ich wykonanie na swoje własne ryzyko i rozpoznaje przychody z tego tytułu zgodnie z zasadą ostrożnej wyceny oraz zasadą współmierności przychodów i kosztów. Wieloletnie doświadczenie Spółki w rozliczaniu takich świadczeń dają uzasadnione podstawy do przyjęcia, że zostaną one zaakceptowane i zapłacone przez NFZ co najmniej w wysokości przychodu oszacowanego przez Spółkę. Spółka nie posiada nierozliczonych nadwykonań z lat poprzednich.



Płatności

NFZ dokonuje miesięcznych płatności w terminie 15 dni po zweryfikowaniu prawidłowości sprawozdanych świadczeń oraz po otrzymaniu e-faktury za pośrednictwem portalu internetowego. Płatności nadwykonań dokonywane są przez NFZ po uznaniu roszczenia w całości lub części i podpisaniu ze świadczeniodawcą ugody w terminie 45 dni po zakończeniu roku. W razie nieuznania przez NFZ roszczenia świadczeniodawca może wystąpić na drogę postępowania sądowego.

Rachunek zysków i strat **Przed** **zatwierdzeniem** **przez NFZ**

Spółka ponosi na bieżąco koszt wykonanych badań, również tych ponadlimitowych. Dokonuje więc szacunku należnych jej przychodów zgodnie z zasadą ostrożnej wyceny i współmierności.

Po zatwierdzeniu **przez NFZ**

Przychody, które były aktywem warunkowym stają się pewne. Następuje rozpoznanie w RZiS różnicy między przychodami zatwierdzonymi przez NFZ a wcześniej oszacowanymi przez Spółkę. Zwyczajowo ma to miejsce w 2H.

Bilans **Przed** **zatwierdzeniem** **przez NFZ**

Po stronie aktywnej, Spółka posiada należność z tytułu nadwykonań. Po stronie pasywnej, wpływ pokazywany jest przez wynik finansowy.

Po zatwierdzeniu **przez NFZ**

Należności z tytułu nadwykonań ujmowane są jako należności od NFZ, a następnie zamieniają się w środki pieniężne w momencie uregulowania należności przez NFZ.

Rachunek przepływów **Przed** **zatwierdzeniem** **przez NFZ**

Zwiększenie należności pogarsza przepływy operacyjne i wymusza sfinansowanie ich kapitałem obrotowym (zobowiązania/zmniejszenie gotówki).

Po zatwierdzeniu **przez NFZ**

Należności zamieniają się w gotówkę w momencie zapłaty przez NFZ, zwiększając przepływy operacyjne. Jeśli Spółka zaciągała dług, może go też spłacić.

Rachunek zysków i strat

Koszty pożyczek finansowych ujmowane są w dwóch miejscach rachunku zysków i strat:

- amortyzacja zakupionego sprzętu jest kosztem rodzajowym (pokazywana jest w koszcie własnym sprzedaży),
- koszt finansowania pokazywany jest w kosztach finansowych (odsetki od pożyczek).

Voxel korzysta z pożyczek finansowych do sfinansowania zakupów sprzętu medycznego.

Bilans

Zakupiony sprzęt medyczny zwiększa wartość środków trwałych na bilansie.

Pozycja ta jest następnie amortyzowana.

Po stronie pasywnej pojawia się zobowiązanie z tytułu pożyczek. Jest to zobowiązanie finansowe, które traktowane jest jako element zadłużenia.

Rachunek przepływów

Sfinansowany bezpośrednio za pomocą pożyczek finansowych sprzęt medyczny **nie** jest pokazywany w linii wydatki inwestycyjne (z uwagi na brak przepływu pieniężnego).

Przed zrefinansowaniem zobowiązania z tytułu zakupu środków trwałych ujmowane są jako pozostałe zobowiązania (przepływy operacyjne), które po sfinansowaniu zostają skonwertowane na zadłużenie finansowe (zmiana miejsca rozpoznania w bilansie). Spłata rat ujmowana jest jako spłata kredytów i pożyczek (przepływy finansowe).

W 2021 Grupa dokonała zakupu sprzętu finansowego na kwotę 7,0 mln PLN, który był finansowany bezpośrednio udzieloną pożyczką. Pozostałe istotne zakupy środków trwałych były refinansowane za pomocą pożyczek, ale nie bezpośrednio.

Od 2019 zarówno Spółka jak i Grupa stosują standard MSSF 16.

Bilans

Zwiększenie aktywów trwałych o kwotę wycenionych i zdyskontowanych wartości czynszów.
Utworzenie zobowiązania leasingowego po pasywnej stronie.

RZIS

RZIS Czynsze zostają zastąpione amortyzacją nowego aktywa i odsetkami.
Wpływ na zysk netto jest mniej korzystny niż na zysk operacyjny.

Cash Flow

Brak wpływu standardu na wielkość środków pieniężnych, ale przesunięcia między działalnością operacyjną (pozytywny wpływ) a działalnością finansową (negatywny wpływ).

Standard miał większy wpływ na wyniki spółki matki niż grupy kapitałowej, gdyż część wycenionych umów czynszowych została wyłączona w konsolidacji.

Zastosowanie MSSF 16 do czynszów i wynajmu samochodów.

(mln PLN)	przed zmianą	po zmianie	zmiana
Sprawozdanie z sytuacji finansowej na dzień 31 marca 2022 roku			
Rzeczowe aktywa trwałe	202,5	253,4	50,8
Aktywa razem			50,8
Zobowiązania z tyt. leasingu finansowego	3,6	56,1	52,5
- w tym zobowiązania krótkoterminowe	1,7	11,3	9,5
- w tym zobowiązania długoterminowe	1,8	44,8	43,0
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	14,0	13,7	-0,3
Zobowiązania razem			52,2
Kapitał własny	243,8	242,5	-1,3
Sprawozdanie z całkowitych dochodów za 1Q22			
Koszt własny sprzedaży	-77,5	-77,1	0,4
Koszty ogólnego zarządu	-5,8	-5,8	0,0
Amortyzacja	-6,8	-9,8	-3,0
Usługi obce	-30,4	-27,0	3,4
Pozostałe koszty rodzajowe	-0,6	-0,6	0,0
Koszty finansowe	-1,9	-2,4	-0,6
Zysk/(strata) brutto	14,8	14,6	-0,2
Podatek dochodowy	-2,9	-2,9	0,0
Zysk/(strata) netto	11,9	11,8	-0,1
Sprawozdanie z przepływów pieniężnych za 1Q22			
Działalność operacyjna			
Zysk/ (strata) brutto	14,8	14,6	-0,2
Amortyzacja	6,8	9,8	3,0
Koszty finansowe netto	1,6	2,2	0,6
Przepływy netto z działalności operacyjnej	22,9	26,4	3,4
Działalność finansowa			
Spłata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	-0,3	-3,2	-2,9
Odsetki zapłacone	-0,9	-1,5	-0,6
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-7,2	-10,6	-3,4

- W związku z zastosowaniem MSSF 16 Leasing istotnej zmianie uległy zarówno wartości aktywów i zobowiązań, jak również wyniki.
- Większość wieloletnich umów najmu lokali, w których znajdują się pracownie Grupy została ujęta jako leasing finansowy.
- Wpływ MSSF 16 na dane jednostkowe jest istotnie większy niż na dane skonsolidowane, z uwagi na umowy najmu z jednostkami powiązanymi (zawarte na czas nieokreślony oraz obejmujące istotne koszty czynszu).
- Aktywa z tytułu prawa do użytkowania będą corocznie przeszacowane na skutek rewaloryzacji cen czynszów o wskaźnik inflacji.
- Zmiana ma wpływ na wskaźniki finansowe (dług netto/EBITDA).

- Grupa przygotowała po raz pierwszy Sprawozdanie na temat Informacji Niefinansowych za rok 2021.
- W sprawozdaniu poruszamy kwestie istotne dla naszych interesariuszy, włączając w to następujące tematy:
 - ✓ Kwestie pracownicze,
 - ✓ Kwestie społeczne,
 - ✓ Poszanowanie praw człowieka,
 - ✓ Przeciwdziałanie korupcji i łapownictwu,
 - ✓ Kwestie środowiskowe,
 - ✓ Zarządzanie ryzykiem.

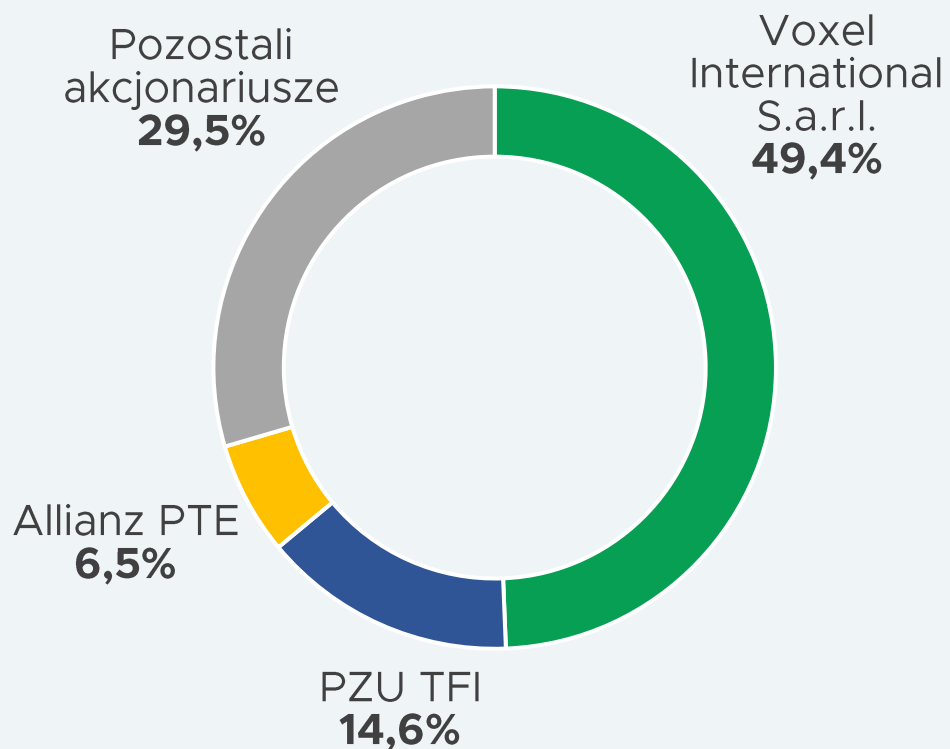
Kwartalny rachunek zysków i strat Grupy Voxel

(w tysiącach PLN)	1Q19	2Q19	3Q19	4Q19	1Q20	2Q20	3Q20	4Q20	1Q21	2Q21	3Q21	4Q21	1Q22
Przychody ze sprzedaży	49 092,2	46 606,1	48 633,1	67 328,9	50 422,7	52 588,6	86 725,0	137 904,5	111 716,5	107 914,1	93 732,0	129 297,9	99 915,6
Koszt własny sprzedaży	36 113,9	32 860,0	35 059,5	51 923,7	42 330,3	49 558,9	64 408,0	103 743,2	83 703,1	74 427,7	74 326,4	82 542,0	77 069,9
Zysk brutto ze sprzedaży	12 978,3	13 746,1	13 573,6	15 405,2	8 092,4	3 029,7	22 317,0	34 161,3	28 013,4	33 486,4	19 405,6	46 755,9	22 845,7
Pozostałe przychody operacyjne	620,2	639,5	512,0	801,5	7 779,1	2 776,8	784,9	990,4	836,1	681,5	652,9	1 336,4	969,2
Koszty sprzedaży	534,7	525,4	433,4	761,4	422,7	424,7	727,9	1 031,4	395,8	475,3	390,5	935,2	465,4
Koszty ogólnego zarządu	5 249,2	5 403,9	4 611,9	4 601,0	6 138,1	5 992,3	5 527,3	6 943,4	5 863,9	5 307,3	5 575,2	5 783,9	5 787,6
Pozostałe koszty operacyjne	398,7	359,7	218,9	855,6	316,5	167,1	548,0	1 251,7	258,1	679,3	387,3	6 774,8	452,7
Zysk działalności operacyjnej	7 415,9	8 096,6	8 821,4	9 988,7	8 994,2	-777,6	16 298,7	25 925,2	22 331,7	27 706,0	13 705,5	34 598,4	17 109,2
Przychody finansowe	18,2	145,7	33,9	229,9	99,5	123,2	128,6	126,7	118,4	241,7	152,6	102,0	76,2
Koszty finansowe	1 282,3	1 344,5	1 285,8	2 383,9	1 680,5	1 490,3	1 572,2	1 611,8	1 411,1	2 565,8	1 602,0	3 932,3	2 418,1
Udział w zysku/(stracie) wspólnego przedsięwzięcia i jednostki stowarzyszonej	-	-	-	-	-	-	-	89,6	26,9	60,3	-11,1	-13,8	-120,2
Zysk/(strata) brutto	6 151,8	6 897,8	7 569,5	7 834,7	7 413,2	-2 144,7	14 855,1	24 529,7	21 065,9	25 442,2	12 245,0	30 754,3	14 647,1
Podatek dochodowy	1 189,3	1 392,3	1 528,4	1 415,9	3 869,8	706,2	2 800,4	4 588,9	4 074,1	4 876,0	2 333,1	6 512,0	2 858,7
Zysk/(strata) netto	4 962,5	5 505,5	6 041,1	6 418,8	3 543,4	-1 438,5	12 054,7	19 940,8	16 991,8	20 566,2	9 911,9	24 242,3	11 788,4
- jednostki dominującej	4 962,5	5 505,5	6 041,1	6 418,8	3 630,6	-1 239,1	11 731,0	19 838,2	16 716,7	19 760,1	8 876,3	24 027,4	11 520,7
- mniejszości	-	-	-	-	-87,2	-199,4	323,7	102,6	275,1	806,1	1 035,6	214,9	267,7
EBITDA	12 804,5	13 664,9	14 586,3	16 167,8	17 320,3	6 844,0	25 346,5	34 976,1	31 392,6	36 702,5	22 652,0	43 659,0	26 912,0

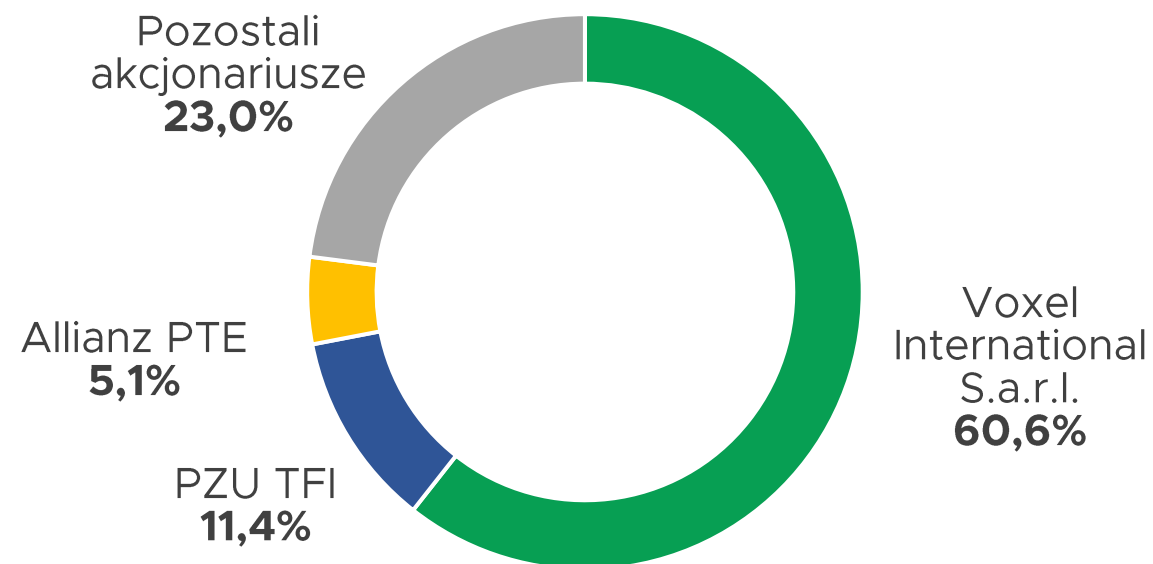
Skumulowany rachunek zysków i strat Grupy Voxel

(w tysiącach PLN)	1Q19	2Q19	3Q19	4Q19	1Q20	2Q20	3Q20	4Q20	1Q21	2Q21	3Q21	4Q21	1Q22
Przychody ze sprzedaży	49 092,2	95 698,3	144 331,4	211 660,3	50 422,7	103 011,3	189 736,3	327 640,8	111 716,5	219 630,6	313 362,6	442 660,5	99 915,6
Koszt własny sprzedaży	36 113,9	68 973,9	104 033,4	155 957,1	42 330,3	91 889,2	156 297,2	260 040,4	83 703,1	158 130,8	232 457,2	314 999,2	77 069,9
Zysk brutto ze sprzedaży	12 978,3	26 724,4	40 298,0	55 703,2	8 092,4	11 122,1	33 439,1	67 600,4	28 013,4	61 499,8	80 905,4	127 661,3	22 845,7
Pozostałe przychody operacyjne	620,2	1 259,7	1 771,7	2 323,5	7 779,1	10 555,9	11 254,6	11 830,0	836,1	1 517,6	2 170,5	3 265,7	969,2
Koszty sprzedaży	534,7	1 060,1	1 493,5	2 254,9	422,7	847,4	1 575,3	2 606,7	395,8	871,1	1 261,6	2 196,8	465,4
Koszty ogólnego zarządu	5 249,2	10 653,1	15 265,0	19 866,0	6 138,1	12 130,4	17 657,7	24 601,1	5 863,9	11 171,2	16 746,4	22 530,3	5 787,6
Pozostałe koszty operacyjne	398,7	758,4	977,3	1 583,2	316,5	483,6	945,4	1 782,1	258,1	937,4	1 324,7	7 858,3	452,7
Zysk działalności operacyjnej	7 415,9	15 512,5	24 333,9	34 322,6	8 994,2	8 216,6	24 515,3	50 440,5	22 331,7	50 037,7	63 743,2	98 341,6	17 109,2
Przychody finansowe	18,2	163,9	197,8	427,7	99,5	222,7	351,3	478,0	118,4	335,4	400,8	502,8	76,2
Koszty finansowe	1 282,3	2 626,8	3 912,6	6 296,5	1 680,5	3 170,8	4 743,0	6 354,8	1 411,1	3 952,2	5 467,0	9 399,3	2 418,1
Udział w zysku/(stracie) wspólnego przedsięwzięcia i jednostki stowarzyszonej	-	-	-	-	-	-	-	89,6	26,9	87,2	76,1	62,3	-120,2
Zysk/(strata) brutto	6 151,8	13 049,6	20 619,1	28 453,8	7 413,2	5 268,5	20 123,6	44 653,3	21 065,9	46 508,1	58 753,1	89 507,4	14 647,1
Podatek dochodowy	1 189,3	2 581,6	4 110,0	5 525,9	3 869,8	3 163,6	5 964,0	10 552,9	4 074,1	8 950,1	11 283,2	17 795,2	2 858,7
Zysk/(strata) netto	4 962,5	10 468,0	16 509,1	22 927,9	3 543,4	2 104,9	14 159,6	34 100,4	16 991,8	37 558,0	47 469,9	71 712,2	11 788,4
- jednostki dominującej	4 962,5	10 468,0	16 509,1	22 927,9	3 630,6	2 391,5	14 122,5	33 960,7	16 716,7	36 839,1	46 521,5	70 548,9	11 520,7
- mniejszości	-	-	-	-	-87,2	-286,6	37,1	139,7	275,1	718,9	948,4	1 163,3	267,7
EBITDA	12 804,5	26 469,4	41 055,7	57 223,5	17 320,3	24 164,3	49 510,8	84 486,9	31 392,6	68 095,1	90 747,1	134 406,1	26 912,0

Liczba akcji: 10 502 600



Liczba głosów: 13 502 700



Pojęcie	Wyjaśnienie
Podmiot leczniczy	Zgodnie z ustawą o działalności leczniczej, to m.in. przedsiębiorca, samodzielny publiczny zakład opieki zdrowotnej, jednostka budżetowa, instytut badawczy, w zakresie jakim wykonują działalność leczniczą (czyli świadczą usługi zdrowotne).
Rezonans magnetyczny	Badanie diagnostyczne wykorzystujące pole elektromagnetyczne w celu stworzenia szczegółowego obrazu struktur anatomicznych.
Tomograf komputerowy	Metoda diagnostyki, w której za pomocą promieniowania jonizującego, uzyskuje się wielowarstwowe przekrojowe obrazy ciała.
PET-TK	Badanie diagnostyczne polegające na obrazowaniu ciała w oparciu o rejestrację promieniowania powstałego w anihilacji pozytonów. W badaniu wykorzystywane są radiofarmaceutyki.
SPECT	Metoda diagnostyki z zakresu medycyny nuklearnej polegająca na obrazowaniu ciała przy użyciu promienni gamma i radiofarmacuetyków.
Gamma Knife	Urządzenie neuroradiologiczne, umożliwiające precyzyjne i bezinwazyjne leczenie nowotworów mózgu, głowy i szyi.
Radiofarmaceutyki	Inaczej radioznaczniki, połączenie izotopów promieniotwórczych ze związkami chemicznymi, które umożliwiają ich przetransportowanie do odpowiednich komórek. Posiadają krótki czas rozpadu. Stosowane są m.in. przy badaniach PET i SPECT. Podawane dożylnie.
Świadczenia ponadlimitowe (nadwykonania)	Świadczenia zdrowotne wykonane przez Spółkę, których liczba przekroczyła limity ustalone w umowie zawartej z NFZ. Wymagają one osobnego zgłoszenia do NFZ, który może odmówić za nie zapłaty (w praktyce Voxel nie posiada nierozliczonych nadwykonań za lata poprzednie).
Backlog	Suma zrealizowanej w danym roku sprzedaży wraz z wartością kontraktów, które są podpisane oraz kontraktów, które są prawie pewne do realizacji w danym roku.



Grzegorz Rutkowski

Wiceprezes Zarządu

e-mail: g.rutkowski@voxel.pl

Alina Krupa

Dyrektor ds. finansowych

e-mail: a.krupa@voxel.pl

Magdalena Pietras

Członek Rady Nadzorczej

e-mail: m.pietras@voxel.pl