

Najdroższa aparatura do obrazowania w ramach umowy o outsourcingu

W diagnostyce obrazowej outsourcing zagościł na dobre kilka lat temu. Szpitale chcą korzystać z nowoczesnej aparatury, wykonywać na miejscu badania, tymczasem koszt zakupu takiego sprzętu na ogół przekracza ich możliwości finansowe.

Już kilkadziesiąt placówek medycznych w Polsce korzysta z usług firm oferujących outsourcing diagnostyki obrazowej. Z reguły firmy zajmujące się w Polsce taką działalnością budują, wyposażają i prowadzą na terenie szpitala własną pracownię. Szpitale najczęściej rozwiązują w ten sposób problem dostępu do badań rezonansu magnetycznego i tomografii komputerowej, ale są też takie, które całą diagnostykę obrazową (łącznie z RTG i USG) powierzyły już firmom zewnętrznym. Postęp jest szybki, np. w Krakowie ma wkrótce powstać, oparta na outsourcingu, pierwsza w regionie pracownia PET.

Na własny rachunek

Firma outsourcingowa na ogół zapewnia własny personel, jednak współpracuje też z lekarzami szpitala. Szpital ma dostęp do badań, ale również pieniądze z dzierżawy. Firmy zewnętrzne zawierają kontrakty z Narodowym Funduszem Zdrowia, zarabiają także na badaniach wykonywanych komercyjnie.

Uniwersytecki Szpital Dziecięcy w Krakowie od 2005 roku współpracuje z firmą Voxel – jednym z liderów na rynku outsourcingu wysokospecjalistycznej diagnostyki obrazowej. Efektem umowy jest nowoczesna pracownia rezonansu magnetycznego.

„Szpital nie miał środków na zakup urządzenia tej klasy i modernizację pomieszczeń dla niego. A badanie rezonansem należy obecnie do podstawowych procedur diagnostycznych i swobodny dostęp do tego urządzenia był niezbędny w ośrodku, do którego trafiają najczęściej chore dzieci z całego regionu” – informuje Magdalena Oberc, rzecznik USD.

Przed podpisaniem umowy przez szpital dzieci były kierowane na badania aż do Katowic. „Teraz mamy swobodny dostęp do badań – planowe odbywają się o wyznaczonych porach i nie ma problemów z badaniem ze wskazań nagłych – podkreśla Magdalena Oberc. – Jeśli dziecko musi być badane w znieczuleniu, to z personelem firmy współpracują nasi anestezjologowie. Oszczędzamy czas i pieniądze. Ponadto firma ma już do dyspozycji dwa urządzenia, w tym zakupiony niedawno aparat najnowszej generacji, i oba są przystosowane do badania dzieci”.

Niższe koszty, dobra współpraca
Outsourcing badań obrazowych chwalił sobie także Szpital im. F. Raszei w Poznaniu, współpracujący od trzech lat z kolejnym liderem na tym rynku – Enel-Medem. Firma przystosowała pomieszczenia do potrzeb tomografu komputerowego, zainstalowała sprzęt i prowadzi badania. „Mamy łatwy dostęp do badań, płacimy za nie mniej,



FOT. MARCEK LIPS

Mariola Chlebowska, zastępca dyrektora Szpitala im. F. Raszei w Poznaniu

oszczędzamy też na kosztach transportu pacjentów i firma płaci nam wysoki czynsz za dzierżawę pomieszczeń” – wylicza Mariola Chlebowska, zastępca dyrektora Szpitala im. Raszei. Współpraca układa się wzorowo. Szpital chciałby ją rozszerzyć na badania RM, jednak na razie szuka pomieszczeń, które spełniłyby wymagania techniczne. Zastanawia się też nad możliwością innego skonstruowania umowy – zamiast dzierżawy korzystniejszy może być udział w zyskach pracowni.

Jolanta Grzelak-Hodor

LIDERZY

Znawcy tematu

Najbardziej znane firmy oferujące outsourcing diagnostyki obrazowej w Polsce:

- Voxel
- Enel-Med
- Helimed
- Euromedic
- Alliance Medical

OPINIA

Umowa musi być korzystna dla obu stron



FOT. JACZYŃSKA

Prof. dr hab. Marek Sasiadek, przewodniczący Zarządu Głównego Polskiego Lekarskiego Towarzystwa Radiologicznego:

Outsourcing pozwolił wielu szpitalom na pozyskanie drogiego sprzętu radiologicznego (TK, MR). W większości znanych mi przypadków outsourcing diagnostyki obrazowej funkcjonuje dobrze i obie strony są zadowolone. Warunkiem tego jest jednak dobrze skonstruowana umowa, korzystna dla obu stron.

Za najlepsze rozwiązanie uważam outsourcing nie tylko TK i MR, lecz również RTG, USG. Chodzi o to, by firma prowadząca outsourcing wzięła odpowiedzialność za całą diagnostykę obrazową. Szpital powinien też postawić minimalne warunki wykonywania usług radiologicznych, np. aparaturowe, personalne (wykwalifikowana obsługa) itd. Z kolei firma outsourcingowa ma prawo oczekiwać umowy kilkuletniej, co zapewni jej stabilność inwestycji i usług.